# 2024年儿童创业项目-线上儿童教育

来源：网络 作者：前尘往事 更新时间：2024-06-05

*2024年儿童创业项目-线上儿童教育最近很多人在谈员工996工作制。顾名思义，早上9点上班，晚上9点下班，一周工作6天，这就是996工作制的含义。员工层，大喊压榨，大喊接受不了这样的工作时间。老板层大喊，幸福是奋斗出来了，只有拼命努力的工作...*

2024年儿童创业项目-线上儿童教育

最近很多人在谈员工996工作制。

顾名思义，早上9点上班，晚上9点下班，一周工作6天，这就是996工作制的含义。

员工层，大喊压榨，大喊接受不了这样的工作时间。老板层大喊，幸福是奋斗出来了，只有拼命努力的工作，提升自己的价值，核心竞争力，未来才会更美好。

在这里我想说的是，凡是能够在互联网真正立足的人，都能够突破这些限制，实现一种多劳多得的模式，深知，不劳也能赚很多，所以庆幸互联网改变了很多人的命运。

回归正题，今天我们继续分享项目，粉丝群体中，也有不少高手，一些简单的项目，并不能满足他们的需求，所以分享的这个项目，目前正在红利期，越早操作，受益越大。

这个项目同样是利用别人的技能或者资源，通过自己的核心优势，带来精准流量出售。

如果大家对线下儿童教育有所了解的话，那么你应该知道，儿童教育这块的市场特别火热

按照一个地级市的教育培训机构，差一点的每年都在百万以上的收入，好一点的能够上千万。地级市这块的市场规模，每年都在几亿以上。

现在机构比较多，竞争也开始激烈起来，为了争夺客源，可以说是想尽了办法，什么发传单、送礼物、免费听课等手段，层出不穷，不过这也只能维持一般的盈利，想要扩大盈利，还是需要不断的开阔新的生源。

尤其是现在的家长对于孩子的教育问题，非常重视。比如，奥数、英语、语文、演讲、家庭教育、尤为火热。

而且这个项目的整套模式，都已经非常成熟，去年有人开始操作，这个项目一年收入突破XXX万左右。

随着短视频的普及，很多家长的休闲方式都已经开始改变了，没事的时候刷刷视频，看看各类视频来陶冶心情，但是这个时候，看到对孩子有用的视频，还是会毫不犹豫的点进去。

比如这样的奥数课堂，特别适合一年级到五年级的学生。很多学生，都跟着学做题，跟着一起计算，课堂氛围非常不错。

平均直播间人数在200-300左右，礼物打赏也非常可观。

那么这样的直播方式有什么用呢?

非常简单，是用来塑造IP的。对接大学生兼职家教群体，然后选择一个大二左右的女孩子，通过包装，简单的讲课培训，就可以胜任这个工作。

教材全部用各种高级小学，趣味性的教材，避免干巴巴的讲课。

平均以3年级以上的教材做为讲课内容，然后配合一个黑板，就可以开工了。而且此类课堂的转发率特别高。

刚才列举的这个账号，到现在为止刚运营半个月，每天中午开播1个半小时，晚上开播两小时，人气稳定在200-300左右。

这样的直播间如何盈利呢?

上面说到了塑造IP

作用就在此。找附近的培训机构，开展平时招生的合作，作为兼职教师，每周定期讲两堂课，合作机构都选择学校附近拥有课堂的方便入学。

一般招生，一个孩子能够提到200左右的佣金，平均一个直播间一个月可以输出40-XXX个左右，以同城学生为主。

如何快速提高盈利速度?

方法很简单，占领快手同城直播间。我的这位朋友，每天有5个直播间去做课程播放，总体人数能够突破两千人。而且首页有V信，想要学习的，直接加微信谈。

如何找到直播老师?

挑选老师，非常重要，与性格关系非常大。要活泼开朗，面对镜头讲课从容，互动性比较强，孩子们更加喜欢。

我朋友的做法就是，按月发工资，加提成，一个老师，月工资4000多块钱。他们本地，地级市的老师工资基本就是如此。

采用押一付一的方式结算工资，避免老师任性离职，找不到替补。然后配合他塑造的IP进行包装。

如何防范老师单干?

这是非常关键，有的老师看到有效益，很容易单干。这个时候，最简单的办法，就是加到同一的V信上去，统一管理，盈利部分自己掌管，不能能老实接触最核心的利益部分。

如何更快速的赚钱?

上面说的提成，只不过是盈利的小部分。最赚钱的就是暑假集训，按照去年他们的招生规模。3个直播间，一共成交了160多个孩子，为期7天的封闭式集训。每个人收费2XX元。

3个老师的工资能够达到1万左右，除去场地，以及生活老师的工资，到手纯利润在XXX万左右。寒假集训，也是一样。

基本上，打赏全部给老师，配合着学生提成，能够把老师工资全部给发了，还有盈利。每年光靠两个集训，能够赚到40多万，平均一月在3万左右。

这个项目，适合动手能力比较强，并且沟通能力强的人去做，扩大规模效果更佳不错，目前这种模式，还处于红利期，在所在的城市，越早占领这个市场，赚钱越轻松。

后记：很多人会说，各种培训机构，看到这个商机，不会去竞争吗?他们的资源，比我们丰富的多。

是会竞争的，所以一定要马上抢占市场，形成独特的网红IP

风格，带有IP的老师，更容易受到亲睐，合作起来价格也好谈。

创业商机有哪些发现形式?

1、学会发现商机中的商机

螳螂捕蝉，麻雀在后。人们总是急功近利，盯住最终端，不择手段。比如挖金矿时，不会计较卖“水的”的价格，结果黄金没挖着，肥了“卖”水的。我们需要练就一双慧眼，发现一些不同于别人的商家，为自己开辟出一片新天地。

2、系统性商机

发源于某一独立价值链上的纵向商机。如电信繁荣，IT需求旺盛，IT厂商盈利，众多配套商增加，增值服务商出现，电信消费大众化。

3、文化与习惯性商机

由生活方式决定的一些商机。比如：各种节日用品。

4、战略商机

未来一段时间必然出现的重大商机。时间倒流。20年前，中国人面临着这种商机，今天出现了“下岗”和“致富”的天壤致富之别，就是后者主动“下岗”，利用了这个商朵。

5、基础性商机

引起所有商机的商机。对长期的投资者来说，这是重要的。如基础建设、商业规则等。

6、短缺商机

短缺是经济洋行牟利第一动因，空气不短缺，可在高原或在密封空间里，空气也会是商机。一切有用而短缺的东西都可以是商机，如高技术、真情、真品、知识等。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！