# 公司演讲比赛主持词万能范本

来源：网络 作者：静谧旋律 更新时间：2025-04-22

*公司演讲比赛主持词万能范本一大家好!我在咱们企业工作已经30年了，从一个懵懵懂懂的小姑娘到今天一个富有思想、意志坚强的职业女性，是分公司培养塑造了我，是分公司成就了我的人生。今天能站在这里，我感谢分公司党委举办这次活动，感谢分厂领导选派了年...*

**公司演讲比赛主持词万能范本一**

大家好!

我在咱们企业工作已经30年了，从一个懵懵懂懂的小姑娘到今天一个富有思想、意志坚强的职业女性，是分公司培养塑造了我，是分公司成就了我的人生。

今天能站在这里，我感谢分公司党委举办这次活动，感谢分厂领导选派了年过半百的我，让我借这一平台向培育了我的分公司表达多年来积聚在我心底的感激之情。

我感激分公司领导的舵手力量;感激同事们的辛勤劳作;感激全体员工的齐心协力，是这所有的付出才换来了产品产量的节节攀升;才换来了产值、利润的不断增长;才让我们的分公司劈波斩浪一路到今天的辉煌。

30年来，我不但从这里领取薪酬得以生存，还收获了诗歌、摄影、创新建议等十几个奖项和省计量系统先进个人的殊荣，感谢这里让我的人生价值五彩纷呈。

30年了，这一路走来我承载了太多领导的关怀和同事们的帮助，以致让我千言万语不知从何说起：忘不了领导送我去大专院校深造时那期望的目光;忘不了在我负债累累被讨债的人堵在办公司门口喝骂恐吓时，同事的宽慰理解和倾力相帮;更让我深深感怀的是——分公司还成就了我女儿学画的梦想，在女儿两岁时，我就发现了她的绘画天分，可是那时的企业效益低靡，收入微薄又负债累累的我，因拿不出绘画班的学费，只得眼巴巴地看着女儿的潜能被埋没。可是幸运的女儿却赶上了分公司快速发展的好时机，20xx年企业改制以来，x总经理为核心的分公司领导班子开拓进取，锐意改革，带领全体员工奋力拼搏，使分公司经济效益连连增长，员工收入大幅度提升，也让我有能力送女儿去了绘画学习班，实现了她梦寐以求的学画的向往。可以这么说：没有分公司，就没有我女儿能在中国传媒大学深造的今天;没有分公司，就没有一个单亲母亲开发了女儿潜能的这份甘甜。

饮水思源：当我享受着今天这安逸快乐的生活;享受着女儿无比感激的挚情，我—怎能忘记分公司?我—怎能不感激我们的分公司?这万千的感激已化作我无比的热爱和动力;已融汇在我尽职尽责的工作中;已凝聚在我对分公司明天更美好的祝福里!

**公司演讲比赛主持词万能范本二**

尊敬的各位领导、评委、朋友们：大家好!

我是来自销售公司运营物流部的李扬今天我演讲的题目是《我愿做一颗螺丝钉》。

作为\_\_制药光荣的一员，我所在的岗位是销售公司运营物流部电子监管。小小的我，大大的\_药，我愿化身为\_药的一颗螺丝钉，为\_\_制药这台大机器的顺畅运转默默奉献。

请不要小看小小的螺丝钉，螺丝钉具有很多可贵的精神：奉献、敬业、坚忍、团结，而这些精神正是当今企业发展所需要的。一滴水只有放入大海才永远不会干涸，只有把自己和集体融合在一起，才能最有力量。

我所在的部门主要工作是将订单变为出库单，再一次扫码出库，通过物流将药品、出库单、药检发给客户并保证药品安全、无误，到达客户手中。看似简单的工作，其实并不简单!

运营物流部，就像\_\_制药这台大机器上的一个小部件，而我就是这小部件上的一颗螺丝钉。

作为运营物流部的一名电子监管员，我深知岗位的重要。现在的工作不同于两年的前业务代表，以前每一天都要为业绩奔波，现在每一天都要保证安全无误的完成每个环节，每一个细节都不能忽略。

这的工作没有从前的那种锋芒，反而带来的是每天早八晚五的生活。没有了紧张的销售指标落实，却是每天都要高度的认真和仔细。开始的时候还有些不大适应，每天都要做不断重复的工作，起初觉得不难，但想保证每天每一批产品都安全无误的顺利出厂就不是简单的事了。渐渐的一颗漂泊的心开始安静下来，开始沉淀自己的人生。渐渐的感觉到不管在那，都是在为\_\_制药这台高速运转的机器贡献一颗螺丝钉全部的力量!

在运营物流部这两年我学会了很多，也得到了很多帮助。这里的前辈们教会了我如何平静下来做好每一个细节，因为他们深知在这里哪怕是一个小小的失误都会给公司带来重大损失。前辈们虽然每天都忙碌这不断重复的工作，但还是一丝不苟的对待每一个细节，为一线业务员做好后方运输工作。保证安全无误。在这里我感受到了集体的力量，在这里大家紧紧团结在一起通力合作，完成每天看似简单的工作。

是\_药教会了我如何面对困难、战胜困难。\_药就像航标灯,指引我方向,像一所大学教育我健康成长。\_药就是我的伯乐，是我的恩师，给我现在拥有的一切!

其实我们所从事的每一个工作岗位，均是\_\_制药这台机器上不可或缺的部件，我深知，我人生的意义就是把浑身的力量凝结在这颗小小的螺丝钉上，做好本职工作，为\_\_制药这台大机器提供一个螺丝钉应有的强力支撑。

有人问我这样坚守是否值得?

我说:我只知道这份坚守也是一种美好的人生。

有人问我这样辛苦吗?

我告诉他：我与我的集体并肩，我与\_药同行。

这就是我的人生价值。

作为新一代的\_药人，我无比自豪!

我愿化身为\_\_制药的一颗小小的螺丝钉，用尽全力坚守着自己的岗位，为\_药这台大机器的顺畅运转默默奉献我的一切!

谢谢!

**公司演讲比赛主持词万能范本三**

\_医药全体员工:

大家下午好!

月朗星疏，金秋送爽。值此中秋佳节来临之际，我们欢聚一堂共贺中秋。首先，请允许我代表公司向明天节日期间坚守工作岗位的各位同仁们表示诚挚问候，并致以崇高的敬意和衷心的感谢!

预祝愿大家中秋快乐，工作顺利，全家幸福!

每逢佳节倍思亲，在这个团圆的日子里，在座各位都为\_的建设与发展默默的奉献着，辛勤的耕耘着。此时此刻我心潮澎湃，为大家的这种以公司为家的主人翁精神而深深感动着。同时更要感谢所有员工的家人，因为有了他们的理解，使得广大员工得以安心工作，因为有了他们的支持，使得\_医药得以持续健康的发展。在这里我向他们致以最真挚的节日问候和美好祝福，祝愿他们身体健康，心想事成!

回顾公司去年中秋到今年中秋的时间，\_是具有标志性转折点的一年。\_医药全体同仁接受了全社会严格检查与考验，我们的\_拥有以国家法律为底线建立起来发展机制;拥有以人为本,与时具进的指导思想;拥有众志成城,万众一心的凝聚力.现在\_每天都在发生着翻天覆地的变化，今天在这些沉甸甸的喜悦里，有我们每位辛勤的汗水，在此感谢大家对公司的信任与支持!我再次感谢\_医药的全体同仁们：你们辛苦了!

共同的事业，大家的\_，“让\_走向世界，让世界了解\_”，是我们宏伟而远大的目标。让我们奋发图强，携手并肩，为完成今年度既定目标而努力奋斗吧!

月是中秋明，情是中秋浓，在这象征收获、团圆和喜庆的日子里，让我们共同祝愿我们公司越来越强大,越来越美好，祝愿我们的家人生活越来越幸福，祝愿我们的明天更加辉煌灿烂!

谢谢大家!

**公司演讲比赛主持词万能范本四**

各位领导、各位评委，大家好!

首先，十分感谢组织给了我一个“倾销自己”的机遇，我为能加入这次\*\*县营业部经理的竞聘而觉得无比骄傲。我本着锤炼、提高的目的走上讲台，展现自我，接受评判。在座的诸位大多都是在我成长的阅历中给过我诸多帮助和勉励的良师益友，在大家的帮助和指点下，我走过了在移动公司五年多的发展行程，在此感谢所有给予我赞助和领导的领导和师长。

我今天报告的内容分为三个局部：一、是我的个人情况;二、是我的竞聘优势;三、是对所竞聘岗位的认识和我的工作假想。

一、我的个人情况：

我叫。在\*\*公司这五年多的时间里，我怀着对事业的满腔热忱，对企业的无比酷爱，尽力向业务粗通、教训丰盛的领导和同志们学习，政治思维觉醒和业务技巧程度都有了很大的进步。

二、我的竞聘优势：

1.我具备高贵正派的人品、良好的个人涵养以及完美的工作风格。要想做好管理工作，必须先做人，再做事。一个不称职的管理者，只是件次品，而一个品质不好的管理者，则是危险品。我的为人正直，襟怀坦荡，勤恳求实。我的为人处事的准则是“做人要老实、做事要扎实”。

2.我有吃苦刻苦、忘我奉献的敬业精力。当兵时严厉的军谋生活培养了我“流汗流血不流泪”和“特别能吃苦、特别能忍受、特殊能战役、特别能奉献”的良好品德。今年春节期间，五家渠八一水库决堤，得到新闻后我第一个冲到了抗洪第一线，为了保障通信畅通，坚守了两天两夜没合眼，成功完成了通讯保障义务。八月份因为公司上市请求办理土地证、房产证的更名手续，接到告诉后只剩下两天的时光了，就是用这不足两地利间我行程近千公里，跑边了所管辖的17个团场，办理完了六十八个土地、房产证的更名手续，美满地实现了组织交给我的任务。

3.我有较为强的管理实践基本。自从工作以来，我始终不忘读书，勤学习，善思考，多研讨，一直给自己充电，先后获得了兵团党校的经济管理专业，西安邮电学院的邮电经济管理专业两个大专文凭，目前我又在石河子大学商学院盘算机利用专业函授本科。可能将理论接洽实际，将学到的常识应用到工作中去。

4.我有开拓翻新，克意进取精神。清欠工作始终是移动公司的老大难问题，在我做清欠班长时，将从前的“客户欠费催交单”立异设计成“客户欠费缓交单”既凸起了咱们的服务又追回了欠费。为了加大移动业务的宣传力度，我利用业余时间建破移动网站，应用互联网进行移动业务宣扬。

5.我有较好的语言组织能力和较强的工作能力。目前在做好渠道管理工作的同时，我担当着党支部的宣传委员、营业部信息员、任务消防队队长等多项职责。在\*\*年中因为工作事迹突出被州公司评为“进步出产者”。我所写的《中国移动为国贸商城再添新翼》、《惊险猪年春节尽显移动风度》等多篇文章被州公司登载。

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。”机会永远属于那些有所筹备的人。在竞聘前我了解到了\*\*县南倚天山，北临，总面积22171平方公里。全县辖9乡、3镇、2场、59个行政村，总人口8.8万人，由等14个民族组成，其中少数民族占29%的民族区域自治县，境内的大南沟乡是全国独一的乌孜别克民族乡。我认为越偏僻的地域发展空间越大，越庞杂的人文情形越是存在挑衅性。

恰是由于这几年如一日辛苦的工作，才使我取得一些喜人的成绩。但这些成就的取得与公司的领导和在座的诸位造就、支撑和激励是分不开的，我再次向你们表现衷心的感激!金无足赤，人无完人。在确定上风的同时，我也苏醒地意识到自己存在一些不足之处：\*\*县究竟是我不工作生涯过的处所，当地的社会关联、风土着土偶情、民风民俗还懂得的甚微。不外我有信念，并信任勤能补拙，凭着我的年青，凭着我对新事物的接受才能和迅速的思维，在今后工作中在同道们的辅助和关心下我会战胜不足，把工作做得更好。

三、是对所竞聘岗位的认识和我的工作设想。

作为县营业部经理，必须了解分公司的重要工作思路和目的，我概括为24个字“内强素质，提高觉悟，外树形象，居心服务，开辟发展，增长收入”。

详细为以下多少点：

以制度为原则，全面懂得分公司领导的用意，树立健全营业部的各项规章轨制，并对制度的落实进行监视。同时抓好党、政、工、团建设为两个文化建设和树创工作打好基础。

以市场为导向，认真进行市场调研工作，控制市场竞争态势，适应市场变更，采用有效办法，制订市场经营打算和营销策略同时要认真实行分公司的市场经营策略和计划只有这样才干不断提高经营结果。

以服务促发展，服务是中国移动的性命线，提高服务品质必须从员工素质抓起，组织员工进行新业务培训，提高员工素质是必不可少的工作，同时加强代办代销商的管理力度，也是提高服务主要环节。

以治理增效益，当真接收市场部的业务管理，组织贯彻市场部有关业务管理、资费政策及新业务的推广同时增强营业部大客户的管理、欠费的管理、代理代销商的管理、号码资源、档案材料的管理。终极到达增添企业效益的目标。我始终以为当引导就象征着要刻苦、贡献，不能索取，不能有任何私心邪念，要想员工之所想，急员工之所急，公平廉洁，常常跟员工换位思考，想想员工的感触，事关员工个人亲身好处问题上，多为员工争夺，尽量让员工满足。同时用本人的人格魅力，做好榜样作用.孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行;其身不正，虽令不从。”这句话就是告诫领导者必需培育正气，以身示范。

我的座右铭就是：“律已足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。

最后，这次竞聘无论成果如何，我都会准确看待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是可以胜任营业部经理这个岗位的。

谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！