# 有关企业党课范文(精)(6篇)

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2025-01-27

*有关企业党课范文(精)一1、低成本：网络媒体的费用远远低于传统媒体，利用网络进行企业推广，可节省更多运营成本。2、针对性：网络推广目标群确定，由于点阅讯息者即为有兴趣者，所以可直接命中潜在客户。功能、内容设定得当还可以让用户对网络产生依赖性...*

**有关企业党课范文(精)一**

1、低成本：网络媒体的费用远远低于传统媒体，利用网络进行企业推广，可节省更多运营成本。

2、针对性：网络推广目标群确定，由于点阅讯息者即为有兴趣者，所以可直接命中潜在客户。功能、内容设定得当还可以让用户对网络产生依赖性及惯性。从而在客户开发上也保持了可持续性。

3、交互性：在网络上，在当网络用户对某一内容发生兴趣时，可以通过键击进入该内容的页面，详细了解产品的信息。 而企业也随时可以方便及时的得到用户反馈的信息。依此来做客户服务会更人性、更理性。

4、准确统计受众数量：利用传统媒体做推广，很难准确地知道有多少人接受到信息，此信息产生多少有效客户。而在互连网上可以准确地统计出访问量，广告行为收益等，有助于企业正确评估推广效果，制定推广及经营策略。

目前xxx所处的西安市场是一个有高吸引力的好市场，同时也是一个极具竞争力的市场，而业内同行在推广、宣传及品牌建设方面的做法基本大同小异，但似乎都忽略了网络这一高速、有效、便捷的途径。经调查，在业内做网络推广的几乎没有，而有的也只是一个简单粗糙、过时的摆设品，这些对企业来说已经沦为了盲肠一样的标准附件。所以网络这片几乎空白的市场对我们来说是一个利基性市场，合理的开发利用一定会对企业带来很高的效益回报。

在网络已经程普及化的今天人们对网络的依赖程度越来越高，在网络上寻找现实中各种自己需要的信息（其中包括娱乐、休闲、交友等）是目前网民的需求。在网络上寻找与现实的交集是目前网民的潜在的需求！并且网民对关于夜店的网站和信息也很期待。（在百度上以西安夜店为关健词搜索得到十个相关搜索词中“西安夜店论坛/网站”的排名是在前三位的，而结果中却没有一条信息。）

我设计的是一个以xxx为核心专为西安本地会员服务的本土化特色化网站。网站的运营、功能设定等都是紧密的以xxx的经营为核心来设计的，可以说网站就是我们为会员为客户提供的一项增值服务。

一网站内容以发布时尚的、新鲜的关于衣食住行及娱乐的信息为主

网民在这些信息方面是非常八卦的，他们喜欢看一些消遣性的新闻/文章并以此为乐。并且人们在流行方面是非常容易跟风的，有了网站这个便利的工具，我们就有了一个造就流行的机会。并且也是一个树立企业品牌形像，建立多渠道经营的平台。

二提供本地化的线上交友、博客、论坛、聊天服务

通过线上交友这个工具网站可以快速的抓到一批忠实用户，因为网站未来的注册会员都会是在西安本地生活的人，是现实中看的见摸的到的人。而博客则进一步为这些会员展示自我提供了一个平台。至于论坛、聊天功能就不仅仅只是给用户提供交流平台而以，它更是我们进行隐性宣传推广的不二选择。

三定期在xxx举办线下活动

目前有一些qq群和网站都在提供这样的服务，但大部分都是自发的民间组织，即使有赢利也是通过聚会场所给的返点，而且在人员上技术上都有着极大的不足。而我们有实体的支撑所以单单就赢利一点上来说，我们就有着别的“野路子”不可比拟的优势。在这种策略下能保持住的客户一定会是优质的客户。

四定期做一些演艺节目等项目的网络投票服务

周期性的在网络上开一个投票专区，把dancer、歌手、演艺内容等以图片加视频的预告形式放置其中，由网络用户来选择他们喜欢的、想要的内容。也可以再加上店内的服务、活动内容的投票。再用类似“我要的夜店我做主”“今夜这里就是我的主场”这样具有煽动性的标题进行包装，“让客户做主来打造一个自己想要的夜店”。这样对客户的吸引力应该会更大一些。

五商业联盟查询服务

公司牵头，以实体店的客流量和网站的注册会员量为砝码去和其它的一些与我们本身不形成竞争的企业、商户进行战略上的合作的。简单来说就是客户资源的共享。体现在客户身上的好处就是持有我们的会员卡到其它很消费场所都一样可以打折。这样就让本身已经是增值服务的网站更加增值了，并且也提高了我们会员卡的含金量。具体的合作方案后附。

六其它服务

首先保证线下活动的安全性。这个可以通过实名注册及场内保安等手段来实现。

其次要有针对性。在开发产品及功能时要把各类人群的需求分析做到细化再细化针对不同的人群开发不同的产品。但是要突出重点。

接下来在宣传上不仅可以做硬性广告、推广。在网络上也可以做一些网推和隐性推广。比如：虚拟记者、职业玩家等撰写一些来xxx玩过之后的测评、杜撰一个西安或是全国夜店排行之类的的软文去在各大论坛、博客发表，依托百度做一个软性的竞价排名。这样的效果住住要比正面硬性广告要来的好的多。

商业联盟是我认为目前比较难做的一个项目，在初期希望可以通过人脉去做一些比较容易谈成的商户增加这个项目的可看性。但对合作伙伴的选择一定要谨慎，我目前的想法是一个行业或是类似产业只选择五至七家，这样在质量上就可以有所保证，后期操作起来也比较容易。

1、广告资源互换：

在双方的媒体（主要以平媒、网媒、店面资源为主）等广告上互相添加对方的产品形象；利用店面形象宣传资源互换：在渠道宣传中的海报、店面宣传上添加对方形象或者“战略品牌”合作；

2、客户资源的互换。（折扣互通）

3、产品联合推广活动：

在现场推广活动时，双方互相支持共同完成推广活动。

4、相互推出特别产品（捆绑）：

借助双方品牌，为对方定制或“捆绑”特殊产品。（例如联名卡之类）

5、异业活动奖品赞助：

只要是相关，且不形成恶性竞争的其他行业伙伴，均可以利用上述平台，提供各类活动奖品赞助。

6、其他联合资源：

上述资源既可以单项操作，也可以进行联动。网络部分的商业联盟、交友及主体的部分内容在未来都是可以进行延伸发展经营的。

**有关企业党课范文(精)二**

人人关注物业管理，人人尊重物业服务。

慎终如始，则无败事。

物业管理，让生活更美好！

全员参与，强化管理，精益求精，铸造品质。

共管同心，和谐同行。

我们的努力多一点，用户的障碍少一点。

尊重民意，维护民利，改善民生，造福民众。

看得到的温馨，用心让你安心。

世人均需爱，同天覆，同地载。

杜绝不良思想，发扬优质精神。

物业管理，有序参与，依法维权，互利互惠。

追求客户满意，是你我的责任。

优美环境，优良秩序，优质服务。

设施设备是核心，安全运行靠维护。

服务提高生活品质，物管改变行为习惯。

没有品质，便没有企业的明天。

以优秀的团队、打造优秀品牌。

创安全文明社区，建安居乐业家园。

以精湛的技术、成就企业典范。

共建和谐家园，共筑田园城市。

以人为本、共创辉煌。

至诚服务，进取创新，倡导文明，坚守责任。

物业管理，有序参与，依法维权，互惠互利。

改善品质要规划，主力推动标准化。

家的温暖，永远是您心中最美的风景。

**有关企业党课范文(精)三**

艺术与设计系副教授、高级工程师谭立平老师，于20xx年1月9日带领首批7名20xx届服装设计与工程专业毕业生赴惠州真维斯公司进行企业挂职实践。之后考察、访问了惠州、深圳、东莞虎门、佛山、中山等地的服装公司。1月21日回到学校。现将有关状况汇报如下:

一、惠州真维斯公司状况

旭日企业是东南亚地区的服装制造和出口企业之一。拥有休闲服品牌“真维斯”。“旭日企业”是香港交易所的上市公司。目前拥有1100多家专卖店，其中国内专卖店900多家，在休闲服品牌中，无论是销售总额，还是店铺数量，均居国内首位。澳洲专卖店200多家，居澳洲第二位。真维斯(惠州)总部共600多职员，500多台电脑，拥有专门的局域网。

真维斯在国内的知名纺织服装院校均有投资。董事长杨钊、总裁杨勋先生担任东华、北服、西纺、天纺等多所院校的客座教授。真维斯与西纺惠州服装学院共同培养ao生(企业中高级管理人才)的合作，已经进行了九年，取得了成功的经验。每年大约20~30人，时光6个月，从大三的本科生、或大二的专科生中选拔。大约10个学分的课程(主要是企业管理、纺织品贸易等课程)由旭日企业研究会承担。该研究会设在西纺惠州服装学院内，由香港理工大学教授、西纺惠州服装学院教师、旭日企业高级管理人员组成，课程也由他们承担。学生毕业后即成为旭日企业的中、高级职员。这次从广西工学院选拔的7名毕业生就应说是准ao生，她们与西纺惠州服装学院的21名毕业生一齐纳入了旭日企业的人事计划中。

二、深圳昌兴公司状况

深圳昌兴胸围杯公司人事部负责人李国林先生，1月10日，在我们乘车前往惠州的途中给我打了一个电话，告诉我公司将停产放假，原定本学期赴该公司进行毕业实习的时光改为下个学期。1月11日，我对该公司进行了考察。该公司是一家女式内衣专业生产厂，500多人，厂址位于深圳龙岗镇爱联村。该公司在东莞新建了一家内衣企业，目前还没有启用，预计5月份启用。录用后的服装专业毕业生主要安排在东莞的新建企业内。与该公司签定了实习协议。仍然承诺下学期接收毕业生实习、就业。该公司条件一般，规模较小，管理并不规范，作为校外实习基地建设并不适宜，但作为学生就业选取仍然不失为一条门路。

三、惠阳真美公司状况

1月12日，我对惠州市惠阳真美公司进行了考察、访问。惠阳真美公司是一家大型港资企业，主要生产甲克、羽绒、衬衫、压胶服，目前拥有员工2500人。该公司新购置了5万平米的土地，新建了6万平米的厂房，80%的基建工程已经完工，从20xx年2月起将陆续迁入新工业园生产。与该厂的洽谈取得了实际性的进展:从无意接收学生实习、就业到春节后思考接收部分学生试一试，但对英语应用潜力要求较高。该公司发展空间较大，迁入新工业园区后，估计生产潜力将翻一番。新工业园区是一个现代化程度较高的服装园区。透过努力能够发展成为校外实习基地，今后工作重点是加强与该企业的联系与沟通。该公司能够作为我院重点实习基地建设的企业。

四、惠州富绅公司状况

1月13日，我访问了富绅公司。此次访问富绅的目的主要是修补因毕业生问题带来的负面影响。富绅公司是我校去年建立的校外实习基地，已于20xx年5月迁入了新的工业园区。约3000台(套)国内、外先进缝纫设备，拥有美国进口的全自动裁床、服装cad系统，西服生产线正在安装。富绅品牌最近获得了“中国产品”称号，成为广东省第一个获得如此殊荣的企业。20xx年富绅公司录用了广西工学院6个毕业生，目前仅一个毕业生韩冬冬留在富绅工作，其余5个毕业生均于试用5个月以后离开了富绅。究其原因，企业和学生的说法不完全相同。企业认为，广西工学院毕业生缺乏用心、进取精神，潜力平平。毕业生则认为，企业产品单调，下半年经营淡泊，只能用裁员的办法降低成本。离开富绅的本科生除了冯苑苑外，唐继梅、司鑫收在深圳平湖天宇饰品厂实现了再就业。专科生丁荣芳、冼献晓在佛山溢达公司实现了再就业。

由于企业正处于裁员中，暂时不接收毕业生实习和就业。我和富绅行政部经理盘国华先生的个人关系仍然如故。

五、佛山溢达公司状况

1月17日，我对佛山市高明区的溢达公司进行了考察、访问。佛山溢达公司是一家特大型港资纺织、服装联合企业，目前拥有职工2万多人，其中杨梅分厂(服装部分)就有员工1万多人。该公司是一家生产纯棉衬衫等纯棉成衣的全能企业集团。该公司每年10月左右都要到十几个纺织服装院校去选拔应届毕业生。院校有天纺、西纺、安徽机电学院、广东纺织职业技术学院等。尽管已经有两位广西工学院的大专毕业生最近加入了该公司，但公司人力部的负责人仍然说:没有听说过广西有个工学院，工学院有服装专业，还将我错当广西纺校的老师。

该公司录用办法也很个性，求职者首先遇到的是一份类似英语四级考试的试卷，或直接用英语进行面试。专业考试时十分注重纺织与服装的联系，如服装求职者要能够鉴别基本的面料疵点，分析产生的原因。这样要求是为了让进入中高层的管理人员具备全方位的潜力。

与该公司的洽谈也取得了实际性的进展:总公司及分公司均表示，20xx年的人事计划已经完成，一般到4月份时有部分实习生会放下，到时与我联系补充事宜。20xx年的人事计划能够思考广西工学院。今后工作重点仍然是加强与该企业的联系与沟通，同时鼓励考研的学生选取该公司就业。透过洽谈，该公司能够成为我院实习基地，争取让该公司20xx年10月进校选拔学生。

六、广东中山新金纺织时装公司状况

中山新金纺公司对我院服装专业的毕业生很感兴趣，目前已经初步录用了包括高职学生在内的13名毕业生进行试用，主要从事跟单、设计、打板工作。透过洽谈，该公司能够成为我院实习基地。

七、中山美丽华、霞湖世家、利生、恒茂等公司(浙江秘书网)状况

1月18、19日两天考察了中山市的美丽华、霞湖世家、利生等公司。除了霞湖世家外，其余公司均为港资企业。除了美丽华位于黄圃镇外，其余公司均位于中山市沙溪镇。沙溪镇是国内知名的休闲服生产基地，已经举办了5届国际休闲服装节。以上公司均为大、中型服装企业。尤其是位于沙溪镇隆兴工业园的霞湖世家、利生、恒茂等公司均为外表装修豪华的现代化服装企业(业内人士称“五酒店”)。

中山美丽华公司期望学生投递简历和相片，根据状况录用。该公司能够作为实习基地建设的企业思考。

利生公司表示只接收英语过四级，会粤语的学生，对服装艺术设计的学生不感兴趣，认为“这些学生做不了事情”。

霞湖世家是广东纺织职业技术学院的实习基地，已经选拔了一批广东纺院的学生到企业就业。该企业表态目前只能够接收愿意下基层的学生。霞湖世家也是能够作为实习基地建设的企业思考。

中山恒茂制衣厂是一家外表装修十分豪华的现代化服装企业。该公司表示愿意选拔几个学生试试，目前该公司已经和李海燕等同学联系过了。该公司能够作为实习基地建设的企业思考。

以上公司均对应聘者的英语应用潜力提出了较高要求。除了中山美丽华、霞湖世家、恒茂外，其余公司均表示不愿意采用先实习后录用的办法，顾虑经过培养后学生不愿意效力本公司，因毕业设计断档而影响公司工作的连续性。

八、虎门面料市场状况

1月15日对虎门的服装市场、面料市场进行了考察。虎门富民布料大市场、兴裕布料辅料市场，集中了全国流行的各种布料、辅料。我收集了今年冬季流行的全棉珠帆格、蜜丝绒、cvc等面料小样。在的富民布料大市场对面，另一座布料市场——虎门国际布料交易中心已经拔地而起。广东的虎门、浙江的绍兴、广东的西樵，已经成为中国的三大布料市场，主宰者中国布料市场的半壁江山。

九、几点推荐

1、加快步伐调整专业方向和课程体系

我系20xx级服装设计与工程专业的教学计划，几易其稿，但仍然感觉不足。西纺惠州服装学院根据广东的状况，在服装设计与工程专业的教学计划中设定了服装贸易方向，目前，又在调整原有的教学计划和课程体系。在目前的状况下，推荐在20xx级服装设计与工程专业的教学计划中，合并设计与工程方向，增设管理与贸易方向。课程体系要根据企业的实际运作需要进行调整，淘汰作用、效果并不明显的课程(这是个敏感问题，我暂时不发表看法)，增设能够反映企业运作所需要的纺织品贸易、以及企业管理等方面的课程，加大专业英语的教学力度和英语四、六级的透过率的工作。

2、加大专业品牌的包装、宣传力度

我院服装专业的品牌问题是我这次考察感受烈的问题。访问原先没有打过交道的企业，没有一个明白广西有个工学院，工学院有个服装专业的。象佛山溢达那样的特大型公司，竟然还将我当成广西纺校的老师，真是尴尬。此次考察，除了名片和毕业生的资料外，没有任何宣传资料，和象富绅、真维斯、利生这些公司的精美宣传资料相比较，确实感到相形见拙。如何进行包装、宣传，推荐召开专门的会议研究。

3、更改系名

用人单位往往是输入“服装院校”几个关键词进行搜索。“艺术与设计系”这个系名不便于企业搜索，同时也易产生混淆。有的公司说:“我们不要搞艺术的学生”。有的公司说:“艺术系怎样还有工程师?”服装是艺术与设计系的专业，然而系名中却没有“服装”两个字，容易造成服装这个专业在该系只是权宜之际或不起眼的地位。国内服装院校的竞争，基本上是规模的竞争，系名对专业发展的作用不可小视，推荐在系名中冠以“服装”两字。

4、从有企业运作经验的本科毕业生中引进师资

这些年来，我们总从服装专业的应届本科毕业生中引进教师，由于毕业生缺乏企业实际运作经验，授课资料枯燥，对学生的吸引力不大，推荐从有三年以上大公司运作经验的优秀本科生中引进教师，改善我系现有的教师结构状态，不失为一种事半功倍的办法。有三年以上大公司运作经验的优秀本科生，从教学效果的角度来说，比刚毕业的硕士生要强得多。

5、对挂职实践的同学给予更多的关心与支持

广西工学院的7名毕业生刻苦、勤奋、谦虚，全身心地投入了工作，基本上进入了工作状态。同时，她们也感到了来自各方面的压力:一是与西纺惠州服装学院ao生之间的差距，尤其是英语、专业潜力的差距;二是首批准ao生的压力，她们是否成功关系到广西工学院的品牌，关系到师弟、师妹的前途;三是进入到一个现代服装企业后要应对许多从未接触过的领域、知识。真维斯公司，尤其是陈经理给予了她们许多鼓励和帮忙，加上旭日企业员工的团队精神、人文关怀和科学的培养机制，相信她们不会让艺术与设计系的老师和同学感到失望。推荐系领导、老师们经常与她们沟通，鼓励她们在实践中成才，帮忙她们消除一些心理上的障碍。

6、与广东大型服装企业建立校企联系制度

广东的服装企业是我系毕业生就业的主渠道。广东的服装院校均与本省的企业建立了经常的联系制度。如聘请知名企业的为客座教授，请有成就的企业家到学校作报告，带学生到企业去参观，亲身感受企业的文化、形象等等。当然，我们离得远，但只要我们真诚地付出，我们仍然能够把广东的知名企业请进来。

7、在学生中大力提倡回报母校意识

广东的服装院校毕业生就业渠道、信息，除了学校主动与企业联系外，其中有个很重要的原因就是校友带给就业信息。我们的毕业生回报母校的意识比较淡薄，参加工作了，让他们寄一个单位证明都十分不情愿。我们就应在在校生中大力提倡回报母校的意识，让他们毕业后给母校带给就业信息，使更多的师弟、师妹在毕业前实现就业。

**有关企业党课范文(精)四**

受委托，现对以下转让标的广泛征集竞买方，特公告如下：

一、转让标的:xx县机动车驾驶员培训有限公司75%股权(挂牌价10.5万元，竞买保证金2.1万元)。

二、标的基本情况：公司成立于x5年5月27日，位于xx县xx镇西门街环城西路63号，注册资金30万元。经营范围：二级普通机动车驾驶员培训(有效期至20xx年12月14日)。

三、竞买方应具备的基本条件：凡遵守中华人民共和国法律、法规、具有独立法人资格的国内外企业、其他组织或自然人。

四、以上标的转让行为和评估结果均按规定获得有关部门批准或备案。

五、公告期限：x6年10月10日至x6年11月7日，报名截止时间：x6年11月7日17时;具体交易方式和时间、地点以相关竞价转让文件为准。

联系电话：

联系地址：xx市路万宝广场市公共资源交易中心x层

x6年10月10日

**有关企业党课范文(精)五**

摘 要：在税收政策标准下，纳税人在相关法规学习过程中，统筹策划企业生产经济和财务活动进而取得经济效益的行为是税收策划。在遵守法律的前提下，运用财务管理方式实现纳税的延迟或者是缩减，提升企业生产效益。本章分析了企业财务管理税收筹划的现状后，提出相应的优化策略。

关键词：企业；财务管理；税收

在市场经济发展的背景下，企业通过减少纳税的方式实现企业自身经济的发展。需要保障在遵守法律的前提下进行，根据实际内容的分析税收策划能够实现企业效益的最大化。企业税收和财务管理之间有着紧密的联系，因此做好税收策划是企业中的重要环节。

1.可行性分析

税收筹划可行性主要体现在税收差别待遇过程中，为企业的发展提供更加广阔的前景。根据企业生产经营状态，在财务管理中引进税收筹划的管理模式，有利于企业管理模式的转型升级，同时，增强企业财务管理的明确化以及规范化，拓展企业在税收筹划方面的发展空间，这有利于其发挥优化作用。将税收筹划应用到财务管理工作中，能够为税收筹划工作提顺利开展提供动力，提升财务管理在企业发展中的地位。实际工作中将财务管理环节运用到税收筹划工作中，极大地丰富了财务管理的功能，从而提升财务管理工作的效率。

2.问题分析

放眼国家企业发展的历史，税收筹划在财务管理中很多方面还存在不足。主要体现在，没有全面了解企业税收筹划的工作内容。在国内的企业财务管理中引入税收筹划的工作机制时间比较短，企业不能深刻的理解税收筹划工作的理念，在实际执行环节不能将税收筹划工作的具体环节落实到位，导致税收筹划管理模式发挥的作用不佳。更严重的是少数企业在税收筹划工作还存在着错误理解，认为税收筹划工作环节复杂，不如直接偷税。漏税、逃税效果明显，没有正式税收筹划工作的科学性。在企业税收筹划中不能充分理解风险意识，企业管理不重视税收策划的风险管理，严重限制提升财务管理能力。并且税收筹划在企业财务管理中没有体现出良好的成本控制认识，在税收筹划工作中缺少专业的技术人才。工作人员对税收筹划的认识还仅仅停留在表面。不能深入剖析税收筹划机制在企业管理中的作用。所以，使用更加科学的税收筹划手段，根据企业在引进税收筹划机制工作中发现的问题，制定可行性高的.方案，并贯彻执行每一个工作环节，才能够提升税收筹划的效率。

为了达到提升企业价值的目的，需要深刻认识企业财务管理是社会经济发展的基石，同时，引进税收筹划管理机制，在此基础上有效提升企业盈利能力和偿债能力。由于企业发展运用应力能力权衡企业发展的潜力，实际中税收利润与企业应力之间关系非常紧密。实现企业缴纳税收后利润的最大化，就要明确认识税收筹划工作具有科学性以及高效性，只有完善这方面的制度，才能增强企业的整体应力能力以及偿债能力。

企业经营管理水平的应用价值主要体现在企业的财务管理工作税收筹划方面以及会计管理水平中。在企业实现经济发展的进程中，对资金。利润、成本等方面是重视程度比较高的。企业经营中实施税收筹划能够协调发展三者之间的关系，从而促进企业全面水平的提升，落实税收筹划工作的过程中，运用先进的管理模式提升财务工作人员的工作能力，进而促进会计管理整体水平的提升。有效防止企业陷入税收法的陷阱中的有效措施，就是在企业财务管理中增加税收筹划的应用。加强企业税收筹划的应用，有利于企业在激烈的市场环境中发挥自身的竞争优势。

企业财务管理是决定企业生存能力的关键，同时税收筹划是财务管理的分支机构，二者之间关系密切，并且税收筹划能够有效规范企业财务管理流程，从而实现企业生产的有序性，逐渐实现企业利润的最大化。这种方式将直接影响税收筹划工作实施的受益以及企业的获利能力。表现在企业财务管理工作中主要就是财务决策作用，为企业领导在做决策的时候提供准确的数据资料，保障决策的高效性。

为了增加税收筹划在企业管理中的科学性，要注重措施的合理应用，文章结合企业管理中的目前现状，优化了税收筹划模式，促进企业财务管理在稳定有序的环境中运行。

运用客观公正的企业管理原则，严格将税收筹划的相关环节落实到企业财务管理中，保障其管理的科学性。强化企业管理合法性的认识，在法律的框架中应用税收筹划，同时遵守国家财务会计的相关法律规定。结合时代进步的背景应用税收筹划，依据前沿的法律规范，统筹财务管理的总目标，保障财务筹划工作顺利进行。实现企业利润的最大化，是财务管理和税收筹划的目的，因此二者目标必须统一，另外，企业财务管理税收筹划工作中应该遵循成本效益和财务决策过程。在此前提下，发挥税收筹划应用的最大价值。

在企业财务管理的不同阶段应用税收筹划，能够保障每一个环节都能发挥其效能。这种方式能够将筹资方式详细的阐述。为了有效减少企业筹资的成本，企业将主要运用于成本列支方式相适应的税收筹资管理方式结合，根据实际融资量选定非金融机构以及金融机构。充分重视税收筹资的应用，是企业管理过程中需要遵循的原则。及时调整缺乏税收筹资观念的问题。在进一步优化税收制度的背景下，更要深化税务体制管理的层次性。同时，政府方面也要跟进步伐，增加税务活动的举办次数，强化企业财务管理基础规范知识的宣传，提升企业参与税收筹划工作的积极性，详细阐明将税收筹划应用于企业管理的前景。

在税收筹划的应用过程中，本着实现企业效益的目的，根据企业经营的状态，发展与之相适应的税收筹划管理方式，是企業财务管理人员的职责。有效权衡税收筹划在财务管理中的效用，同时，明确税法在企业税收筹划中的时效性，提升企业风险预测能力，根据经济环境与税法的调整，从而密切结合税法的相关规定。

税收筹划管理工作中完善机制建设工作，是企业财务管理对税收筹划的应用措施。聘请本领域内高水平的专家，结合企业发展的实际情况，制定相关税收筹划的科学机制。保证工作人员能够独立设计税收筹划的方案，紧密结合相关机制以及法律规范，加强和完善税收筹划制度，充分体现税收筹划的应用价值。

为了保证企业财务管理水平，有效提升税收筹划能力，国家企业在财务管理中，应该具有针对性地进行税收筹划工作，提升税收筹划工作的效率。针对不同的经济业务开展具有针对性的管理，管理过程中根据业务特征有效分析国家的税收政策，增强对不同税收政策的了解。在此基础上，提升税收管理的水平，保障国家企业财务管理水平稳步提升。

同时调整税收筹划理念是提升企业财务管理税收筹划水平的关键因素，提升开展税收筹划工作的能力，积极转变企业管理者对税收筹划的认识与理解，深刻认识到税收筹划工作的重要性。企业管理者应该加强税收筹划方法的学习，创新税收筹划管理模式，进一步提升税收筹划水平，同时增强税收筹划工作的宣传力度，积极鼓励员工重视税收筹划的程度，积极配合税收筹划工作的运行，奠定良好的税收筹划基础。

综合文章上述内容，加强企业财务管理工作，一定运用科学的方式加强管理。全方位的将税收筹划方法应用在财务管理中。在经济环境复杂的当下，企业财务管理中的重要环节就是税收筹划，能够保障企业效益的最大化，基于此加强税收筹划的科学方式以及理论研究是关键。

[1]李仁献.浅析纳税筹划在企业财务管理中的应用[j].商业会计，20xx，61（36）：41-19.

[2]顾晓娟.浅论企业财务管理中的税收筹划[j].市场周刊，20xx，61（36）：74-19.

**有关企业党课范文(精)六**

根据公司党委员会成员基层联系方式的工作要求，我告诉你党课。xx作为我的基层联系点，我也做了一些分析和思考，我认为大家都是领导干部，党口干部，全面从严治党新形势，面对高质量发展、绿色矿山、智能矿山新任务，如何履行国有企业领导干部的职责，真正给矿山企业带来发展？我从三个方面和大家交流。

1.党的政治建设坚定政治信仰，巩固思想基础。习总书记说:一个政党有远大的理想和崇高的追求，强有力，不坚定，不胜利，经受挫折，可以再次奋起

一位干部有坚定的理想信念，站位高，心胸开阔，可以坚持正确的政治方向，实现风雨不安如山。每个人都是普通人，想避免危害，追求美好的生活，美好的生活是努力奋斗，还是吃卡贪污受贿。没有信仰，人就容易迷失自己，找不到方向，信仰不是空虚的，它的力量是我们面对困难时咬牙挺拔，面对诱惑时警惕抵抗，有力量，有力量。

2.党的政治建设加强政治领导力，坚决做到两个维护。总书记强调要有意识地讲政治，对国家的大人要有心。心里有数，首先心里有党，实现两个维护。说到政治喊口号，要坚决贯彻党中央决策配置的具体行动，体现实际效果。有些同志觉得太贵，做不到。简单来说，两个维护是党中央让步的，做到了吗？不做，做了吗？看党中央的要求和禁令，经常注意自己，检查自己的行为，履行责任，用实际行动实现两个维护。

3.党的政治建设净化政治生态，推动全面从严治党。总书记说：勇于自我革命，从严管党治党，是我党最鲜明的品格。要以党章为根本，把党的政治建设放在第一位。xx并不是没有吃过党建不足的亏，那一年的政治生态对企业的发展有多大影响。还是要把党的政治建设作为最重要的事情，在政治建设中加强政治定力、纪律定力、道德定力、腐败定力，抵抗地方固有的庸俗腐败政治文化，为企业健康快速发展提供良好的环境。

1.提高政治能力。10月10日，习近平总书记在中央党校青年干部培训班开班式上的重要演讲中提到，领导干部要不断提高把握方向、把握大势、把握全局的能力，辨别政治是非、保持政治力量、控制政治局面、防范政治风险的能力。在干部做好工作所需的各种能力中，政治能力是第一位的。我知道大家的工作能力、专业能力都很强，但政治能力必须提高。作为党的领导干部，必须为党的事业负责。如果不从政治上分析问题，解决问题，一定会偏离正确的政治方向。

2.提高党治党的意识能力。总书记表示，党风廉政建设和反腐工作是全面从严治党的一部分，党的建设要全面从严，各级党组织及其负责人都是责任主体。中国共产党问责条例第七条第八条全面严格管理党主体责任，监督责任落实不到位，给予党组织和党员问责，更不用说纪律处分了。我们还是冷静下来，负责任，配置管理党的党的工作研究，切实执行。

1.党委主体责任。20\_年，总书记指出党要管理党，首先要管理党委、党委书记。党委书记要在其地位，谋求政治，履行第一责任人的责任。20\_年，各级党委要落实主体责任，不抓党风廉政建设是严重失职。主体责任不是在年初在责任书签字、理论中心集团学习履行，而是在平时的日子里积累，安排工作，督促指导，在管理生产的同时安排党风廉政建设工作，每个同志都绷紧弦，当然谁也不敢歪脑筋。

xx的发展对xx很重要，一切从严格、维护的发展环境都要远离这里，环境复杂，基层员工素质相对较低，纪律检查工作挑战很大。组织设置和人员配置整齐后，纪律委员会团结，练习内功，切实工作，发挥监督作用。党委要多给纪律委员会支持，纪律委员会也要多报告工作和交流情况，合作搞好企业。

目前可以说xx的辅导班团队还是非常强大的，虽然来自不同的地方，但是大家都是想认真做事，想要解决问题的人，都是为党，为企业做事，相信贯彻民主集中，才能形成工作合力。xx在党建方面结合实际情况开展了许多特色工作、纪检工作也有突破和创新，值得肯定。大家在积极推进智能化矿山工作的同时，也集中化解决历史遗留问题，谋划未来发展，在人员储备、商业模式、资金保障等方面下了很多功夫，在更好更高的方向发展，前景可期。

但是，我们也要看发展中存在的问题。今年年龄委员会与党组工作部、党委组织部一起开展党建工作责任制考察、领导班子和成员综合考察，从考察结果来看，也有需要改善和提高的地方

(一)全面严格管理党政治责任意识不足。

全面从严治党、党风廉政建设，各领导干部应承担相应责任。目前，个别同志不知道全面严格管理党自己负有什么责任，对管理党的党的工作知之甚少。党风廉政建设责任应承担、传播。在日常工作中，班级成员之间要互相促进廉洁的职务，对分管部门的负责人和重要职场人员要更加注意，发现问题要注意，没有发现问题也要监督，要督促，没有什么面子，红脸出汗要严格管理爱情。

公司中层领导干部中仍有不遵守制度、流程的情况，制度不完善，潜规则盛行，制度不执行，比没有制度的危害大。总书记说:制度一旦形成，就要严格遵守，在制度面前坚持人人平等，执行制度不例外，xx要加强案例警告教育，释放今后执行纪律越严格的信号，告诉所有人，不要胡乱做，加强大家的制度意识，不要害怕意识。

(三)党内政治生活执行不严格规范。

《关于新形势下党内政治生活的几条准则》大家之前可能学得不多，所以拿出来检查，是因为《准则》对新形势下加强和规范党内政治生活做了全面部署，其内容是当前和今后一个时期必须遵循的。但是，个别领导班子的成员连其中的组织生活制度、三会一课的具体内容都不知道，在执行过程中更加不规范。《指南》中的12条建议大家反复深入学习，明确党内政治生活应如何认真开展。

20\_年只剩下两个多月了，瘟疫情况也越来越复杂，根据上述情况，我提出了一些意见

(一)加强理论学习，加强政治建设，加强政治能力。

政治理论学习不足学习联系实际上不足提出不费力，不改变所谓的缺点问题，年复一年地老调。但是，心里真的觉得要学习吗？长期不学习，党中央大政方针决策部署不清楚，自身的知识储备沒有更新换代，就不可以把握方向大局，也不可以开展工作中。学习是统一思想，掌握政策的方式，学习理论，多思考，不断提高政治能力，自觉在思想上行动与党中央保持高度一致。

(二)严格执行两项责任，加强党风廉政建设。

大家要经常出党风廉政建设责任书，上述要求是否执行，不能的地方要自己加强，管理自己的部门和同志，特别是重要的职场和重要的环节，在签字前多问，严格管理。纪委书记要加强党委和班组成员执行责任状况的督促注意，做好同级监督，加大公司政治生活状况的监督检查，特别是三重一大等民主集中制原则的执行状况的检查，切实执行监督责任。

(三)加强制度执行，巩固管理基础，提高管理水平。

今年xx的招标采购等制度修订得非常及时，下一步必须加强制度的执行。制定制度的部门必须首先加强制度的监督。特别是最容易出现问题的招标采购环节，必须保证符合规定程序，坚决消除选择、通融、打折的现象。发现不遵守制度工作的情况，纪律委员会必须认真调查，追究责任，全部通报暴露。

(四)提高创新能力，开拓创新，推进公司发展。

智能矿山建设的宏伟目标仍然需要通过提高创新能力和解决实际问题的能力来实现。大伙儿在规划工作中要做全局性的考虑、科学决策，结合xx的实际情况，勇于突破现有的生产经营模式，创意开展工作中。在提高生产技术的同时，还要做好安全管理、人员管理等各方面的辅助制度建设和相关工作计划。继续贯彻落实新发展理念，把创新放在第一位，引领xx高质量发展。

今年是艰难的一年，但在艰难中也能看到希望，xx前三季度的xx，这是班组成员和全体干部员工共同努力的结果，希望在接下来的两个多月里，进一步发挥党的政治建设领导作用，提高政治站位，提高政治能力，提高解决实际问题的能力，承担责任，踏实工作，抓住各项工作，努力实现年初的各项目标。非常感谢你

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！