# 推荐电子商务专业大学生求职信范文通用(五篇)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2025-01-19

*推荐电子商务专业大学生求职信范文通用一您好!首先向您辛勤的工作致以深深的敬意，同时也真诚地感谢您能在百忙之中抽空审阅我的求职材料。我叫，是云南大学电子商务专业的一名应届毕业生，我喜爱这专业并为其投入了很高的精力和热情。在大学短短的四年中，我...*

**推荐电子商务专业大学生求职信范文通用一**

您好!

首先向您辛勤的工作致以深深的敬意，同时也真诚地感谢您能在百忙之中抽空审阅我的求职材料。

我叫，是云南大学电子商务专业的一名应届毕业生，我喜爱这专业并为其投入了很高的精力和热情。在大学短短的四年中，我学习了本专业及相关专业的理论知识，并以优异的成绩完成了相关的课程，为以后的工作打下了坚实的专业基础。同时，我注重提升自己的 英语 水平，并顺利通过国家四级考试。在科技迅猛发展的今天，我紧跟科技发展的步伐，不断汲取新知识，熟练掌握了计算机的基本理论和应用技术，并顺利通过了国家计算机二级(vfp语言)考试。

大二时，我担任班上生活委员工作，致力于学生班费的管理和组织学生活动，同时配合其他班委做好相关的学生管理工作，并得到了老师和同学们的一致好评，一年的学生干部工作培养了我认真负责的工作态度，同时提高了我的组织协调能力和团队协助精神。在组织学生活动的同时，我也组织了两次同乡会，参加学校和社会的各项活动，如为灾区募捐、公益支教、义务献血等。通过组织活动和参与各种活动，使我养成了良好的工作作风和处世态度。

20xx年8月，我被聘为《考试指南报》云南大学总代理，主要负责报纸在云南大学的宣传、征订和发行工作，在 招聘 校园征订员以及组织开展各种相关征订工作的过程中，培养了我的组织和管理能力。20xx年9月，我在云南联合一百网络营销有限公司实习，主要负责市场推广、客户管理和组织策划超市促销活动，一个多月的实习生活让我真正体会到团队协作的重要性，也让自己真正在团队中得到锻炼。

四年来，在学院领导的关心、老师的支持、同学的帮助和自身的努力下，我在学习和工作实践中都取得了优异的成绩，不仅完善了知识结构还锻炼了我的意志，提高了我的工作能力，我相信有了这四年来所学的知识和各种实践活动做基础，我一定能很好地胜任贵公司提供的市场营销岗，如果我能成为贵公司的一员，我定当用我的所有的热情和能力投入到我的工作中去。请相信：您们所要实现的也正是我想要达到的!

收笔之际，无论您是否选择我，请您接受我诚恳的谢意!

祝：公司事业蒸蒸日上!

此致

敬礼!

201x年xx月xx日

**推荐电子商务专业大学生求职信范文通用二**

感谢您抽出宝贵时间来阅读我的求职信。通过我的了解，贵公司的人文环境与发展前景我很认同，也是我所追求的。假如有幸能为公司工作，我一定会用我的责任心和创造力融入公司的发展壮大中。

我于20xx年进入xxx学院学习电子商务专业。四年的大学生涯，使我从一名只懂学习的中学生成长为一名具有较为扎实的基础和专业知识的大学生。期间凝聚了我奋斗的历程，取得了一定的成绩，但成绩属于过去，成功还看未来，我将继续努力毫不松懈的发扬勤奋刻苦的精神，去面临新的挑战。

我学的专业是电子商务，电子商务就是通过电子方式进行的商务活动，掌握学电子商务专业的学生应该从管理或从专业知识方面去适应社会的须要。因此，我选择了从商务方面去发展自己，除了取得会计从业资格上岗证，目前还进修初级注理会计师。

新的世纪已经来临，社会需要的是综合素质的人才，要想在这种激烈的竞争中脱颖而出，除了应该学习和掌握专业知识外还需要综合培养自身素质。为了让自己能早一点的适应适应社会，我于20xx年末曾在淘金计算机学校做兼职，负责公共关系工作；在20xx年暑假我参加了重庆信息工程专修学院新生接待工作。

我正处于人生中精力充沛的时期，一直热爱和衷针于房地产工作，梦想能成为房产的精英；我渴望在更广阔的天地里展露自己的才能，我不满足于现有的知识水平，期望在实践中得到锻炼和提高。因此，我希望能够加入贵公司，踏踏实实的做好属于自己的一份工作，竭尽全力的在工作中取得好的成绩。我相信经过自己的勤奋和努力，一定会做出应有的贡献。

此致

敬礼

求职人：xxx

xx年xx月xx日

**推荐电子商务专业大学生求职信范文通用三**

一个多月的实习，让我读懂的了生活中很多道理。第一、做人要实事求是，切忌夸大

无论是在虚拟的网购当中，还是在我们真真实实的世界中。我们都是要实事求是，切忌隐瞒自己的不足。网购与实体不一样，我们呈现给客人的仅仅是产品的图片、宝贝描述、或者是硬邦邦的文字，但是客人仍然可能无法更进一步获得更为全面的信息量和感观上的“认知”，我们要做就是，让客户相信我们，而让客户相信我们的最基本的就是，我们自己要实事求是，切忌夸大。生活也是一样，记住，我们要做真实的自己。第二、永远保持着一颗热情的心和积极乐观向上的心态

无论自己做的是淘宝客服还是其他工作，保持热情，积极乐观的心态，是最重要的。生活中总有不愉快的事情，我们要学会笑一笑，就让它过去。

第三、我们要时刻注意我们细节，细节决定成败，这一点讲得一点都不假。

我们应该要有意识的培养有条不紊、沉着稳当、明察秋毫的“细心”!关注细节、看重细节，一个优秀的网店客服应该具备以下四点“软件”方面的素质：驾驭语言的能力、敏锐的目光、洞察的能力以及细腻的心理。这也是我们生活中所必须的素质。第四、我们要学会忍耐和总结。

冷静、忍耐、平和的心态，努力把“大事化小、小事化了”，有促和谐的“耐心”!作为客服，我们面对的是全国各个不同地方的不同生活习惯的客人，所以更多的冷静、忍耐、平和的心态就显的尤为重要。我们要学会总结，总结遇到的问题，总结经验、总结技巧。因为只有总结，我们才会有进步。第五、学会自我管理，量化自己的目标

在外工作的我们更多需要的是自我管理，管理自己的时间，管理自己目标，让自己能再自己控制的范围内活动，一步一步朝着自己的目标前进。

明确自己的目标，重新审视自己，让自己朝着自己预定的轨道前进。

首先，坚持自己的想法，做好淘宝客服这项工作，以此为机会，了解淘宝内部规则和熟悉产品信息。利用空余时间多了解淘宝直通车，砖石展位等淘宝内部推广手段，为自己未来职业生涯规划做铺垫。

然后，多学多问多总结多运用，我现在需要的是经验和实力。现在更需要做的是充实自己，让自己变得更强大。不懂就要问，问过之后要总结，总结之后，要学会运用。跟运营部的人搞好关系，让自己的梦想实现得更加贴近。

最后，等自己一切工作准备就绪，我要想我的梦想一步一步的推进，慢慢地转向推广。梦想还是需要自己去坚持，去实现的呢。八、给电子商务专业的建议

第一、电子商务专业是一个灵活多变的专业，因为它的活力充沛，网络更新速度，这就需要我们的专业老师多给我们专业的学生提一个醒。多关注新闻，多实践，一个人开网店，不现实，那就2—3个人一起。开网店不是为了赚钱，是为我们赚取经验。第二、我们要抓技术方面的课程，虽然说我们学校的电子商务专业注重的是商务而不是电子。但是我们不能因为这点，而让电子这块一笔带过，我希望看到“飞过天空，并留下痕迹”，希望我们学生在学过技术方面的课程之后，能大致掌握一些简单的技术和代码。因为这些是我们电子商务专业学生的资本。

第三、多开设一些实训课程，并要让这些课程发挥真正的意义，如网络营销、网店实训等课程要实抓，要让电子商务学生从中学到东西，无论是团队合作还是项目经验，这些都是至关重要的。

第四、转变教学方式，单方教学向双面教学过渡。这真是我们专业老师目前，正在努力的方向。希望这种教学方式能一直这么延续下去，并能演变成熟。

第五、培养电子商务专业的危机感，人有时候在危机中成长，才能永保斗志。才不会不断的进步!

**推荐电子商务专业大学生求职信范文通用四**

熟悉要销售的产品，基本的业务流程。 我的工作是从公司产品目录及产品价格开始的，当我拿到目录时，我认认真真地看了起来，当然最重要的是要熟悉产品的英文描述。这个过程不可少，虽然不要求一次全部记住。我整个地看了一遍，就开始上些 b2b 网站注册发布公司及产品信息了，边看产品目录边发布，慢慢就熟悉了。 现在看到一个产品，我基本能说出它的英文名字甚至产品型号了。

基本的业务流程就得从找客户开始。寻找客户是一门颇深的学问，要下一番苦功夫才行，运气好的另当别论。当然要回答客户的问题，给客户报价等应该要具备一些基本的 国际贸易 知识。我上个学期学的 国际贸易 实务让我对 国际贸易 方面的术语并不陌生。目前为止，虽然自我感觉有些客户稍有眉目，但是稍一不慎就前功尽弃。只有找到了客户，下了订单，签订了合同，才有后面一系列制单结汇等流程。由于本 人才 疏学浅，目前尚属初级阶段――找客户阶段。 报关 员

开始工作都是一个由浅入深的过程。起初，我只是在前人注册的一些电子商务网站更新发布产品信息，慢慢地在网站的链接发现了其他更多商务网站，自己注册会员，发布信息。(这些实在无需指点，一看就懂。)注册网站发布信息，我想大概是所有新人业务的起步吧。

慢慢地注册网站多了，也会鉴别哪些网站的实效性大，尤其对我们靠完全免费获取买家信息的来说就显得尤为重要了。以后就会针对性地经常管理某些网站。判断网站好坏的一个重要标准就看能否得到 询盘 了。 以下是我两个月来收到 询盘 的网站: ecplaza; ec21; made-in-china， fuzing， tradekey， ecvv， greatfair， importers.

因为我们做免费的，查询买家信息时看不到联系信息，对普通会员来说可以网上直接 询盘 的算不错的了，可是效果很差。所以，通过多种渠道查找买家信息是我从始至终都在研究的问题。在买家市场条件下，供应商主动寻找买家才能获得更多的机会。

总得来说，两个月来，查看过的网站不计其数，自己注册网站50个加上以前注册已知27个，总共77个注册网站，发出询信粗略估计上千封，收到询盘20来个，寄过三次样品(一次香港，一次浙江义乌，一次中东巴林)。这些在我的电脑d盘，联系资料里都有详细记录。e盘也有些文档信息。

1. 判断网站好坏的标准。理论上说网站注册越多越好，但其实效果并不明显。要懂得择优处理网站。要看一个网站的好坏，需从浏览量，搜索排名，网站更新速度，服务项目等多个角度分析比较。比较优秀的网站有alibaba、made-in-china、globalsources、ec21、ecplaza、ecvv、fuzing、importers、tradekey、busytrade、tradeget等等。注册免费网站，就应该更勤快更新，否则很快你所发布的信息就会被淹没不见了。

2. 怎样写询信?询信的标题一般就用公司产品名了，这样直截了当，当然也可以根据个人喜爱加些其他。信的正文有称呼，最好知道对方的名字。第一部分交代怎样得知对方的联系信息的，最好用一句话写出来。第二部分简单介绍自己公司产品及其优势。第三部分写期待对方来信询问产品的有关细节，希望能够合作之类的话语。第四部分就是结束语了，写好自己公司名字，地址，联系方式等。信的内容不宜过长，应简明扼要。

3. 怎样寻找客户?a、运用搜索引擎。 google是全球最大著名搜索引擎，输入关键词+buyer、importer、distributor等，可以搜索出很多信息及相关网站。其他国际知名搜索引擎有yahoo、msn、aol、altavista、ask、lycos、alltheweb、overture，kellysearch，webcrawler等。可以采取类似方法搜索，要更具体的话，可以在搜索时后面+email或其他等。b、运用黄页。中国黄页，欧洲黄页，澳大利亚黄页等等各个国家的贸易黄页都可以好好利用。各个国家贸易黄页我都搜集了在电脑里，可是还

没有时间仔细研究运用。c、贸易论坛。这是我偶然的一个最大发现。贸易论坛是一个结交朋友，获取知识，查找信息的好去处。很多热心人士发布国际采购商信息。休息的时候，可以去论坛发发帖，消遣一下。遇到什么问题不懂的也上去问问，会得到很多回应。目前我发现人气最高，最好的论坛是福步，其他我涉足的贸易论坛有跨国采购网，网罗网，世贸温州，易八达等。我在 外贸 论坛找到了很多买家信息，受益匪浅。d、各国经济商官方查询网址，各国促贸机构及网址。(见电脑d盘，时间限制还没来得及用这个方法细细查询)这个对于要开发特地国家客户的贸易商有针对性效果。 e、世界买家网。这是中国公共信息服务为帮助中小型出口企业拓展海外市场而提供的免费服务。8月29日通过审核成为正式会员。每月可免费查询150家海外买家信息，100家国内采购信息。可惜由于时间的关系，我也没有好好利用。但愿可以方便后来的人，有利于公司以后的发展。f、参加展会。这个方法是我阅读时得来的，并没有实际操作。在这也不便多说。我想如果有机会参加的话，也的确是一个现场认识客户、跟客户交易的良好时机。

4. 工作的条理性。网上找业务，来得慢，需要有良好耐性。我自认为工作上手快，有条理，有创新，还有种独特的领悟能力。我制定了带有图片说明的报价文档，发给客户非常方便。我把联系过的客户集中归纳在excel文档，作为客户管理系统(找个客户管理系统软件就更好了)。 对产品分析，不同的报价表，从网上找来的相关进口商的联系信息，注册的网站信息等都归纳到电子文档里，存放在电脑里面，也算是对公司的微小的一点贡献吧。

5. 两个月来虽然询盘有20来个，但都基本在询价之后便没了消息。能够给我回忆和高兴的就只有两个了。一个是刚来的第二个星期联系上非洲加纳的客户，并且碰巧他们在汕头，亲自过来了我们公司。虽然后来因为种种原因，没有成交，但因为曾经见过他们而高兴。第二个就是跟巴林客户的联系，我感觉希望挺大的。 八月初联系到现在已经一个多月了，我们从价格条件，价格，样品等，对方基本满足了我们的要求，感受到对方极大诚意。虽然现在订单没有下，而我要离开了，真诚希望公司能够达成这笔交易。

**推荐电子商务专业大学生求职信范文通用五**

敬的贵公司领导：

您好！

衷心地感谢您在百忙之中抽出时间来翻阅我的这份材料，并祝愿贵单位事业欣欣向荣，蒸蒸日上！

我是广东软件职业技术学院电子商务专业20xx届毕业生李华胜，自从进入大学后，面临新的生活，迎接新的挑战，大学三年让我思想、知识结构及心理得以成熟。学校办学理念”高素质为本，高技能为重，高就业导向，创新促发展”，我一直把它铭记于心，立志全面发展自己，从适应社会发展的角度提高个人素质。

大学期间，我在师友的`严格教育及个人的坚持努力下，具备了扎实的专业基础知识，同时也系统地掌握了photoshop、sql、网页制作、asp、asp。net、java等技术操作。期间我还担任过班长、纪律委员、系学生会纪检部干事和生活部干事，具有很强的组织和协调能力，很强的事业心和责任感使我能够面队任何困难和挑战。

“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。”一个合作的机会，对我是一次良好的开端，对您是一个明智的抉择。真诚的希望贵单位能给我一个发挥才能的机会，殷切地期望能够在您的领导下，为贵公司添砖加瓦；同时也在您的领导下发挥出我的实力与才能，在实践中不断学习、进步，在能力和素质方面进一步完善自我，为贵公司做出更大的贡献。

此致

敬礼！

求职人：xxx

20xx年xx月xx日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！