# 有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写(七篇)

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2025-01-03

*有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写一专 业：英语教育 性 别： 女学 历：专科生毕业 生 源 地： 江苏徐州毕业学校：徐州工程学院 毕业时间：20xx年7月主修外语： 英语 外语级别： 四级应聘职位英文教师参与社会活动及获奖情况10-...*

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写一**

专 业：英语教育 性 别： 女

学 历：专科生毕业 生 源 地： 江苏徐州

毕业学校：徐州工程学院 毕业时间：20xx年7月

主修外语： 英语 外语级别： 四级

应聘职位

英文教师

参与社会活动及获奖情况

10-02年获二等奖学金

10年10月普通话水平测试为二级甲

11-12年获校英语演讲比赛三等奖

12年4月获系英语演讲比赛二等奖

工作能力及其他专长

1、具有较强的听、说、读、写英语能力。

2、熟悉使用office、windou等办公室电脑操作。

3、沟通、协调、组织、策划能力强。

4、精通劳工管理体系的建立、维护和客户稽核的技巧。

5、掌握esh、劳工的法规要求和客户标准。

自我评价

本人能积极学习，乐观向上，勤奋耐劳。“学高为师，身正为范”，我深知作为一名教师要具有高度的责任心。五年的大学深造使我树立了正确的人生观，价值观，形成了热情，上进，不屈不挠的性格和诚实，守信，有责任心，有爱心的人生信条，扎实的人生信条，扎实的基础知识给我的“轻叩柴扉”留下了一个自信而又响亮的声音。

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写二**

珍贵的大二生活，已匆匆向我挥手告别，未知的生活正向我展露微笑，回顾我所走过的路，对自己做个小结，看看自己这一年的得失，也为了看清将来要走的路。

二年的大学校园生活是我人生的一大转折点。二年的校园生涯和社会实践生活让我不断的挑战自我、充实自己，为实现人生的价值打下坚实的基础。

一、学习方面：

我努力认真地学好每一门功课，掌握了基本的法理。一步一个脚印的不断努力，漫漫人生的学习生涯才刚开始，古话说的好，授人以鱼不如授人以渔，我来这里的目的就是要学会“渔”，随着学习的进步，我不止是学到了公共基础学科知识和很多专业知识，我的心智也有了一个质的飞跃，能较快速的掌握一种新的技术知识。

二、工作方面：

大二这学期，我经过层层的选拔最终通过筛选进入了学生会的实习阶段，并与20xx年12月正式被学生会聘用，聘期一年，并颁发聘书。在此期间，我多次组织参加院内外的各项活动，积极主动地为他人服务，乐此不疲。在校第x届x大赛中，工作表现突出，被校团委授予“先进工作者”的荣誉证书。 在班级里，我一直担任一职，在本学期学校五四表彰中被授予“优秀共青团干部”的称号。

三、思想方面：

本学期我很荣幸的进入了党校学习，对党也有更深刻的认识，经过一年党校学习，已成为入党积极分子，并顺利结业。我虽然结业，但我的思想理论学习和实践还相差得比较大，如何正确地运用马列主义的世界观和人生观去指导现实生活将是我将来努力的方向。

今后打算：来大学就上要学习的，如果没有学到真正的知识，不仅对不起自己，更对不起在家辛辛苦苦的父母。在大学的日子已经过去了一大半了，剩下的日子一定要精打细算，好好学习!一下是对自己的要求：

第一，把学习当作大三生活的主要任务，至于其他的事情次要，甚至可以放弃。

第二，努力提高自己的学习成绩，向党组织靠拢。

第三，努力学习英语，争取大三过英语四级!

第四，养成良好的学习和工作习惯，克服以前的不良习惯。

第五，加强专业知识的学习。

“良禽择木而栖，士为伯乐而容”，每个人对自己的未来都会有个美好的愿景!积极乐观的我，会秉持自己的一份信念，尽自己的一份心力，以更高的追求，更好的发展来要求与锻炼自己!且相信自我：用心一定能赢得精彩。我明白自己的缺点与优势，我所拥有的是年轻和知识。年轻也许意味着欠缺经验，但是年轻也意味着热情和活力，我相信在我今后的努力下，我会不断地用知识充实自己，不断实现自我的人生价值和追求的目标。对于明天，我就像一个领取圣餐的孩子，放大了胆子，但屏住呼吸!

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写三**

对大学生来说，敢于接受挑战是基本素质。 寒冷，寒风刺骨，我毅然踏上社区服务之路。 想要通过社区服务，让自己更了解社会，在实习中增长见识，锻炼自己的才能，培养自己的毅力，通过社区服务找到自己的不足和差距。

实习期间，我在街上走来走去，接触各种各样的人和事情。 这些在学校感觉不到。 在学校里，也许会有老师告诉我今天要做什么，明天要做什么，在这里，谁也不告诉我。 你要知道你要做什么，自己做，自己努力做到最好。 在学校里，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的地方，每个学生都在努力取得更高的成绩。 学习和丁作都有竞争，在竞争中要继续学习别人的先进之处，继续学习别人成为怎样的人才能提高自己的能力！ 我记得老师说大学是个小社会，但我总是觉得校园里尽管是纯真的，诚实的，大学的大学，但学生毕竟还是保持着作为学生的身份。 面对刚毕业的前辈，他们总是对我说希望我珍惜在学校的时间。

回顾这次社区服务活动，我学到了很多，从我遇到的所有人身上学到了很多社会经验，也提高了自己的能力。 这些在学校学不到。

社会上和别人很好地沟通需要长期的练习。以前因为没有工作的机会，和别人说话的时候无法应对，说话的时候被冷遇很尴尬。 人在社会中融入社会这个团体，在人与人之间合力工作，使其工作过程更加融洽，工作。 别人的意见，要听，耐心谦虚地接受。

社区实习活动提高了我们的社会实习能力。 接触、理解我们，加强社会责任感和社会适应能力。 让我明白了学习独立的重要性。 在竞争激烈的今天，对于生下我们小牛的大学生来说，独立培养和社会洗礼是多么重要啊。 在这个更新速度非常快的今天，如何适应社会也是我们面临的困难。 对于现在的我们来说，越早接触到这个日新月异的社会，就意味着我们越能适应它。 同样，它也加强了我们的劳动观念，帮助我们确立了正确的人生观和价值观。 培养了我们的竞争意识，开拓了进取精神。 社区服务不仅给社会带来利益，而且陶冶情操，美化心灵。 我们也要为公共利益自愿参加劳动。 那是我们大学生劳动态度的特点。 不记得报酬也是我们大学生劳动态度的特点。 我们谈论的服务，是以不记得报酬为前提的，那就是以公共利益工作的我们应该为公共利益工作，自己要求劳动。 积极为社区服务是为社会尽心尽力，是热爱劳动的表现。

以前总是把事情想得那么单纯，工作也没那么想。 经过这次实习，真正应该考虑工作的前后关系，还有可能遇到的各种突发情况和解决办法，决不会在发生了真正的事情之后慌慌张张的。

参加这样的实习活动，对于现在的大学生来说是非常重要的，一是训练我们的实习能力，这也是开始这个活动之初的第二点，不是增加学生和外界的交流，学生死后读书，死后读书， 在实习中发现真理之所在，三是让学生们感受到社会、体验社会、参与社会实习、自觉到生活中的美丽、感受到更广阔的人生。

两耳不闻窗外，一味读圣贤书”是古代读书人的美好意志，它已不符合现代大学生的追求。 现在的大学生在校园里，心胸更宽广，希望他们能尽快接触社会，更快融入富裕的生活。 目前，这种活动正在扩大，成为校园明亮的风景。 显然，这种活动已经成为势头强大的社会潮流，学生有更全面发展的趋势。

张瑞敏曾经说过“做简单的事不容易，做平凡的事不平凡”。 虽然我刚开始工作很累，但是很高兴，很有成就感。 就像很多人坐着吃你做的菜一样，会很幸福。 看了成绩，也看到了自己存在的不足。 我感觉到，一切都不是那么简单，只有自己克服困难才能成功，必须认真工作。 如果我不认真干的话，就发现不了自己的不足。 学习也和“一分耕耘，一分收获”一样，自己体验后才知道。 自己付了多少，有多少回报。 只有认真做，才有收获。 用自己的努力付出，无论结果如何，其过程肯定对自己有利。 这次作为志愿者进行了社会实习，深刻理解了帮助别人是快乐的这个词，以前也帮助过别人，但是这次不同，这次是真正的意义上帮助别人，以从心里帮助别人为目标，做事也是帮助别人，为了帮助别人做了准备。 当你真正帮助别人时会感到由衷的喜悦，当别人说出感谢的话语时，自己的努力都是值得的，一切辛苦都是徒劳的，突然觉得自己什么也做不了，自己也能做很多事情。

这次体验给我留下了深刻的印象。 这不仅是实习，也是人生经验，是一生的宝贵财富。 今后多参加社区服务，磨练自己的同时让自己认识，认识到自己没有进入社会的更多方面。

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写四**

马上就要参加实习了，我实习的地点是一家汽车下手服务公司，我去实习的就是帮助公司销售汽车，当然这其中有着很多的困难，因为现在金融危机，经济不景气，买车的人并不是很多，所以这就是对我又一次考验了，但是我想我会做好的！

销售是一个极富有挑战性的工作，他需要一个良好的精神状态，同时还需要一个灵活的头脑，反应力，而且这种顾问式销售也不同于以前普通的销售，不是仅仅只把东西卖出去那么简单，而是要通过自己的言行举止赢得消费者的充分信任，以前自己也觉得只要能说话的能都能成功做销售，现在我发现错了，作销售必须要有一张能够迎合消费者口味的嘴，俗话也就是说“见什么人说什么话”。这样你就会迈出成功营销的第一步，当然诚信尤为重要。

一、实习时间：20xx年4月至5月

二、实习地点：xx省xx市江玲汽车销售服务有限公司

三、实习目的：

（1）进一步加深对理论知识的理解,，深入实践掌握“汽车九步销售流程”;

（2) 在推销的过程中逐渐掌握汽车销售技巧，学会与顾客接触，交流，培养和提高处理顾客异议的能力；

（3）通过实习加深我们对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识,巩固专业思想,激发热情

（4）更快的适应社会，提高自己的综合素质和与人沟通的能力；

（5）了解所在实习公司的汽车各种品牌，价格，性能，掌握各款车的主要卖点。

（6）通过“六点绕车介绍”实践进一步加深对汽车结构的认识，掌握各组成部分的工作原理，进一步了解汽车新技术的工作原理和应用。

四、实习主要内容

1、实习所在4s店或销售公司介绍

江玲汽车销售服务有限公司是一家成立于1997年的民营股份制企业，位于临海市靖江南路85号(104国道旁)，是江铃汽车集团唯一授权在台州区域的一级代理商，集整车销售,配件供应,特约维修,信息反馈四位一体的专营公司,现设有销售部,市场部,管理部,维修中心,配件部,财务部共六大部门，实习总结《大学生汽车推销实习总结》。公司拥有一流的标准化汽车展示大厅,现代化的汽车维修车间,大型的汽车配件中转库及一批训练有素的高素质人才。公司实施以顾客满意为导向的经营理念，为广大客户提供购车,保险,上牌,信贷消费,维修,配件供应,紧急救援,预约投诉,三包索赔等一条龙优质服务。公司主要销售江铃宝典皮卡,凯运厢货,福特全顺,陆风双门越野车,陆风四门suv等几大车型，同时承担江铃所有车型的售后服务工作。为了方便客户购车，完善销售网络，现有方林汽车城全顺专营店,温岭金典,天台新世纪,仙居万达,三门分公司,台州江铃全顺汽车销售服务有限公司共6家自有或合作分销商公司通过iso9001：xx质量管理体系认证,5s现场管理及福特serverxx认证，年年被台州市公路运输管理处评为汽车维修\"优质文明示范企业\"称号。

2、按照“九步销售法”详细叙述推销过程

今年2月份我进入了江玲汽车销售有限公司，在公司的前两个月，由于缺少销售方面的经验，再加上销售流程也不是很熟悉，所以公司安排我先以学习为主，当销售顾问在接待客户时，我就站在一旁学习怎么接待，同时，也不断地巩固自己的业务知识，虽然这段时间有点长，自四月底开始正式接待客户开始，下面就以其中一个为例进行说明。

1.接待

这是销售的开始，接待客户之前要检查好自己的仪表，工作文件夹，做好销售的准备。我的第一个客户是开车来展厅看车的，首先，我得走到门前去迎接，然后致欢迎词，接到展厅内，相互认识了，递交了我的名片，然后带到休息区，让客户先喝杯水，休息一下。

2.咨询

在接待的同时，可以向客户咨询购车的用途，对欲购车型的需求（配置、性能、动力、用途方面），通过交谈进一步理解客户的需求，然后进行需求分析，确定客户的类型。

3.车辆介绍

这是销售过程最认真的一个环节，这个环节的好坏直接影响着客户的心理需要。

1）车前45°两米

历来欧洲车系注重传统与现代的结合，在前脸造型方面也有所表现，特别是同其他标致车型相比，其内在的气质更加令人产生品牌的荣誉感，而且307前风挡玻璃面积为1.46m2，保证前方良好的视野。

“follow me home”伴我回家：关闭点火开关后，向上抬起灯光组合开关操纵杆，大灯近光自动亮起，并于大约1分钟后自动熄灭，为夜间停车后提供车外延时照明。

2）车头正前方

发动机盖：307的发动机盖采用铝合金材料，大大减轻重量，同时较传统钢板材料强度更有所提高。发动机盖采用了简单可靠的撑杆予以支撑，主要考虑发动机盖开启角度小于90o，必须保证其可靠性，否则会影响在发动机舱内进行必要的保养等操作。发动机盖没有日本车常用的隔音垫，这部分隔音垫的效果主要表现减小怠速状态下发动机噪音传到车外，对于我们应该关注的车内噪音水平完全没有帮助，307的四缸发动机怠速非常宁静。同时，这个隔音垫会影响到发动机舱内的散热。

隔音：影响到车内噪音的主要部位是发动机后方，也叫做防火墙位置的隔音处理，能够看到的部分有面积很大的隔音垫，几乎覆盖了整个防火墙表面，另外在内部的空腔还有注蜡和发泡填充材料，这些材料的使用，使得307的车内噪音水平在不同速度范围都有极佳的表现。

3）右侧+副驾驶座

307采用高强度复合材料制成的前翼子板，在提高强度的同时，有效地减轻重量，同时由于具备非常好的弹性，在一般强度的冲击下，翼子板可以自行恢复变形，高强度冲击时可以脱落以尽可能减少维修成本，并且由于弹性好，对于第三方也起到保护作用。

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写五**

实习时间：xxxx年x月x日至xxxx年x月x日

实习地点：xx公司

实习目的：为了加强自身的素质，培养较强的会计工作的操作能力，弥补课本知识的不足。

第一天的实习，我有些拘谨。毕竟第一次坐在开着冷气的办公室里，看到别人进进出出，忙碌的样貌，我只能待在一边，一点也插不上手，心想我什么时候才能够融入进去呢。虽然明白实习生应当主动找工作干，要眼力有活，可是大家似乎并没有把我当作一个迫切需要学习的实习生看待，每个人都在忙着自我的工作。这样的处境让我有些尴尬，当即有些气馁的认为，难道我就这样呆坐到实习结束？难道大家都信奉那句教会小的饿死老的那句话？可是一想到目前大学生的实习情景似乎都是这样时，我立刻开始平静自我的心境，告诉自我，不要急慢慢来。之前在家我在网上曾查了一些资料，我想应当会对我实习有帮忙。

公司的会计部并没有太多人，设有一个财务总兼，一个出纳，两个会计员，我很幸运，跟了一个从业多年的注册会计师，在他身上学到了很多东西，有一些确实是在学校里学不到的，就是一种对事业的专注和勤奋的精神。第一天去那里的时候，那里他交代了一下我的工作资料，刚开始我还觉得蛮紧张的，在和他的交流之后，我渐渐的放松了自我。

他就叫我先看他们以往所制的会计凭证。由于以前在学校模拟实践经验，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证能够熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于之后朱会计让我尝试制单的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，把公司日常较多使用的会计业务认真读透。

制好凭证就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点像小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮擦涂了就算了，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。

每一天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自我的工作任务，不能草率敷衍了事。每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。显得枯燥乏味。可是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。

我从个人实习意义及对会计工作的认识作以下总结：

1、作为一个会计人员，工作中必须要就具有良好的专业素质，职业操守以及敬业态度。会计部门作为现代企业管理的核心机构，对其从业人员，必须要有很高的素质要求。

2、作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们必须要加强自我对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

3、作为一名会计人员要具备良好的人际交往能力。会计部门是企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息，对外要与社会公众和政府部门搞好关系。在与各个部门各种人员打交道时必须要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。

这二个月的实习给我的感触太深了，仿佛一下子长大成人，懂得了更多的做人与做事的道理，真正懂得学习的意义，时间的宝贵，和人生的真谛。让我更清楚地感到了自我肩上的重任，看到了自我的位置，看清了自我的人生方向。这次的实习经历让我终生受益匪浅。走向社会，人际关系有时真的比工作能力还要重要，良好的人际能给我们的工作带来顺利，带来成功，带来机遇。在工作中把每个人都当作良师益友，那么才有可能在工作中收获的更多。

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写六**

我叫xx，女，汉族，1990年1月4日出生在内蒙古自治区鄂尔多斯市伊金霍洛旗札萨克镇巴音盖村的一户农民家庭，是内蒙古农业大学林学院10级园林专业的一名应届毕业生。我是一个性格开朗，热爱生活，诚实稳重的人。大学生活给了我很多启示，我所经历的事在改变着我，使我不断完善自我，逐渐走向成熟。

我的父母都是农民，父亲叫xx，今年50岁，母亲叫xx，今年47岁，从小他们就教导我要品学兼优，作为一个知识分子不仅做事很重要，做人更重要。父母让我铭记“一分耕耘，一分收获”、“只有脚踏实地，才能顶天立地”这两句话，这也成了我日后的座佑铭。家里还有个弟弟叫康斌，今年十八岁就读于内蒙古自治区鄂尔多斯市三中。虽然父母都是农民，所受的教育程度比较低，但我自认为他们的教育方式很开明，他们的行事态度和做事方法一直是我学习的榜样，我以有这样温馨、和谐的家庭而感到幸福。

1997年9月1日，一个让我难忘的日子，我进入了鄂尔多斯市伊金霍洛旗新街小学，开始了我人生中的学习生涯。我的班主任老师xx，是我的启蒙老师。在小学的五年中，我在班级一直名列前茅，多次参加六月儿童节上的运动会，获得过多次奖励，也参加各种活动来丰富学生生活。尽管当时年幼的我不懂其中的真正含义，但是现在明白那是一种使命感的体现，代表全校的风貌。时光如梭,转眼间小学即将念完,初中开始向我招手。

20xx年9月，我以优异的成绩顺利地考上了内蒙古鄂尔多斯市伊金霍洛旗新街二中，我在努力学习的同进也积极要求上进，学习成绩一直名列前茅。我一直担任班级干部，积极参加并配合团组织工作，不断提升自己的能力。我代表班级参加过学校组织的元旦晚会，其中有歌舞和诗词的表演，当然，在学习和生活上也曾遇到过困难。在初中四年里，我一直努力学习，认真工作，帮助同学，争取让自己以一个好学生的资格顺利考入理想的高中。

20xx年9月初，我收到了内蒙古鄂尔多斯市伊金霍洛旗高级中学的录取通知书，我开始了人生中非常重要的阶段。高中生涯是最艰苦和快乐的日子，同时也是人生的重要转折点，它对我来说意义非凡。在高中我一直是班里的生活委员，在与同学们并肩奋斗的学习生活中，我体会到了学习的快乐，更坚定了自己的大学梦。三年中，一直有很多良师关怀爱护我，尤其是我的班主任xx，他是一位严厉直爽的人，从他身上我学到了很多做人做事的道理，这对我今后的人生观价值观起到了很重要的引导作用。

由于高考的压力和心理素质的原因，导致高考发挥失常，高考分数更是令自己不满意，为了自己的大学梦，我选择了复读。20xx年9月份，我进入了内蒙古鄂尔多斯市一中，开始了一年的补习生涯。在这一年中感觉自己成长了很多也学到了很多，虽然补习压力很大，但是能适时调整心情，以轻松的心态参加了20xx年的高考。在参加完高考后，正好内蒙古一年一度的那达慕大会在鄂尔多斯市伊金霍洛旗举行，我当了志愿者，这是我人生第一次离开学校去自我锻炼，接触了许多在学校没有接触到的事物，懂得了很多为人处世的方法和原则，我觉得那是我步入大学的一平台。

20\_年9月我考入内蒙古农业大学，为期两周的军训生活是最刻骨铭心的，也是大学生活最充实的日子，军训能让我体会到是人可以通过不断努力去突破一个又一个极限，纵然很累很难熬，但只要坚持，就会有突破有成绩。在大学的一年级，我又一次当上了班里的生活委员，开始了与不同同学方方面面生活和学习上的接触，对于作为大学生的我来说，我觉得这是一份很好的学生工作，能让我在生活和学习上帮助同学，同样也是在锻炼自己的沟通能力和处理事情的能力。大学二年级的时候，我努力学习、认真工作，并取得了入党积极分子的资格。在第二学期的时候，我们班参加了学校组织的红歌比赛并且取得了第三名的好成绩，这是我们班的第一个团体奖，这让我明白一个集体的强大不是靠个人的单独拼搏，而是所有集体成员的团结努力，这样才能有付出后意想不到的收获和成绩。

大学三年级，我成为了一个中国共产党预备党员，能够成为党员是我入大学以来一直追求的目标和理想。在这一年里，我考到了机动车c1驾驶证，正所谓功夫不负有心人，很庆幸自己能利用课余时间考到驾驶证，而且没有耽误学习，三年的期末综合测评成绩中，我几乎都是班级前8名，获得过数次专业奖学金，我深知学生应以学习为主，所以在锻炼各种能力的同时，我在学习上从没有松懈过。努力学习本专业即园林学专业的知识，并对园林和设计产生了浓厚的兴趣。在所学的专业课程里，我觉得《园林设计》、《树木学》、《园林花卉学》、《园林工程》等这些课程都是对学园林的学生有很大的用处和帮助。大学期间几乎每一个假期，我都参加社会实践活动，当过家教，当过导购，当过志愿者等等。这些社会实践让我了解到，作为应届毕业生仅有毕业证和学位证在找工作时是不占有优势的，所以我利用课余时间学习除了课本上没讲到的其它关于园林专业方面的知识，也积极参加各种有意义的活动，来不断提高自己对事物的认识，我很高兴自己能够做到学习工作两不误。

20xx年6月，我光荣的成为了一名中国共产党预备党员，到现在，我作为预备党员已经半年了。从入大学以来，我不断注意提高自身修养，在各方面以一名正式党员的标准严格要求自己，审视自己，争取早日成为一名中国共产党正式党员。在当今和未来的世界竞争中，从根本上来说是人才的竞争，这种人才竞争是全面的，全方位的，作为中国共产党，要在一个有13亿多人口的大国中执政，要在复杂的国内外形势下，带领全国各族人民进行社会主义现代化建设，更需要增添更多的德才兼备的新鲜血液，只有这样，我们的事业才会后继有人，只有这样，我们的党，我们的国家才能永远立于不败之地。作为年轻一代的我们要肩负起时代赋予我们的历史使命一方面要加强爱国主义，集体主义，社会主义的思想教育，树立正确的世界观、人生观、价值观，另一方面要努力学习科学文化知识，掌握现代科学技术，今天做一名德智体全面发展的好学生，明天成为一名德才兼备的建设者和接班人。

大学时期，在抓好专业课学习的同时，我更注重的是综合素质的提高。在校期间，我的专业课成绩优秀，每学期都获奖学金。在学习必修课的同时，我又选修了linux、时装表演与形象设计、文化讲堂等专业外课程；在熟练掌握基本应用软件的同时又自学了cad、photoshop、vb、sketchup、3d max等程序软件和作图软件。在思想方面，我积极上进，笃守诚、信、礼、智的做人原则，思想积极要求进步。四年中我历任班干部职务，长期为同学们服务，参与组织了各项有益活动，培养了较强的策划、组织、协调、管理和创新能力以及吃苦耐劳的精神。课余时间，我充分发挥在美术方面的个性特长，积极参加了校园各项文艺活动。此外，我比较擅长打排球、羽毛球等各种球类体育活动，经常和同学们驰骋在学校操场上。我有过长时间的实习经历，对于园林植物方面和园林设计有一定的经验也有自己独特的见解。

未来的道路上充满了机遇与挑战，但是我不会屈服于任何事，我会继续努力学习其它的园林专业知识，“敢于创新，勇于开拓”是我执著的追求。大学培养的是一种思维方式和学习方法，“纸上谈兵终觉浅，绝知此事要躬行”，因此我将在今后的工作中虚心学习，不断钻研，积累工作经验，提高自己的工作能力。

现在，我已经成从一名新生成为了即将要毕业的毕业生，一路走来，有过充实的日子、有过忙碌的日子，也有过对未来的迷茫，但我相信付出与回报是成正比的，有人说过“运气是机会恰巧撞到了你的努力”，所以要想有个美好的未来，不懈努力是大前提。三年多的大学生活，自己不仅提高了自学能力和对新事物的接受能力，而且综合素质也有明显的提高，对于集体和团队有了更深层次的理解。虽然大学生活有过忙有过累，但与我所收获的这些相比，过程中的那些忙和累已经微不足道了。明年的六月份就要离开大学校园了，对老师同学以及对农大这片美丽的环境，总感觉内心有太多不舍，但是作为一个年轻人，总是要前进着去打拼、去向目标前进。在不同阶段每个人都应该有自己的定位，有了定位才能有正确的目标，然后再带着满腔的热血和激情，自信的去拼搏、去将目标实现。毕业意味着学生生活的结束，同样也是对自己在学校学习生活的总结，我会把它当成是未来另一个人生平台的开始。“此生泰山重，勿作鸿毛遗”，我会用乐观积极的勇气和精神，不断战胜自我，去迎接每一个未知的挑战！

**有关大学生暑期社会实践策划案养老院如何写七**

姓名：

性 别： 男

身 高： 175公分

体 重： 60公斤

出生日期：19xx年07月

证件类型：身份证

证件号码：

婚姻状况：未婚

工作年限：大三在读学生

所在城市：江苏省徐州市

手机/小灵通号码：

常用邮箱 ：

求职意向

自我评价：

具备相应的综合管理能力，以及行政管理知识，文笔较好，适应能力强。

工作类型：实习

行  业：非盈利构/政府 教育/培训 学术/科研/艺术 服务业 法律

职  位：行政/后勤 行政专员/助理 经理助理/秘书 招聘专员/助理 公务员

地  点： 徐州周边

工  资：20xx以下 rmb/月

教育经历

20xx年09月-20xx年07月： 中国矿业大学 专业：行政管理 学历：本科

专业描述：

该专业主要培养掌握行政学基础理论和系统的专业知识，熟悉我国政府机构管理以及各类公共管理机构管理实践的复合型专门人才。

核心课程: 管理学基础、经济学基础、政治学基础、公共组织与管理、中国政府与政治、行政学导论、行政法、公共财政学、公共政策、比较政府、公文写作与处理、人事行政、非营利组织管理、领导学、地方政府管理、行政监察学、市政管理学等。

技能专长

计算机能力：熟练

详细描述：

通过国家计算机等级考试二级，

能操作办公自动化软件，

具备一定的网络和硬件知识

第一外语：英语 水平：一般 等级：四级

普通话：熟练

社会实践：

20xx年7月－9月，在上海凯歌娱乐有限公司网络部从事网管工作，锻炼了计算机和网络能力以及客户服务能力。

20xx年2月－3月，参加“扶贫中国行”大型农村调查活动，锻炼了调查分析能力。

20xx年7月－20xx年6月，任中国矿业大学公务员考试协会信息资源部长，锻炼了信息收集及筛选处理能力，并提高了组织协调能力。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！