# 推荐大学生农产品商业策划(精)(9篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2024-12-19

*推荐大学生农产品商业策划(精)一xx年9月1日我按照学校的实习要求来到凤庆县诗礼乡诗礼中学（我的母校），开始了为期一个半月的教育实习，它使我的教学理论变为教学实践报告，使虚拟教学变为真正的面对面的教学。经历了一个半月的实习生活，让我初尝了身...*

**推荐大学生农产品商业策划(精)一**

xx年9月1日我按照学校的实习要求来到凤庆县诗礼乡诗礼中学（我的母校），开始了为期一个半月的教育实习，它使我的教学理论变为教学实践报告，使虚拟教学变为真正的面对面的教学。经历了一个半月的实习生活，让我初尝了身为一名教师的酸甜苦辣，也更让我体会到当一名教师所肩负的责任。我在这里收获一段快乐而难忘的时光。我不仅从各个老师和学生们的身上学到了很多东西，而且和他们成为朋友，更重要的是，这段时间的实习锻炼，使我完成了由学生到实习老师的华丽转变，提升了个人素养。

我在听了指导老师的体育课后，开始独自授课，虽然刚开始心情特别紧张，由于经验不足和应变能力不强，教室出现了教学技能运用不娴熟。为了弥补自己的不足，我严格按照学校和指导老师的要求，认真仔细地备好课，写好每一节课的教案，主动向其他同学和老师学习，多多向人请教，把握好每次上课的机会，锻炼和培养自己的授课能力。

首先，我实习的是九年级，教学内容主要是中考体育内容的学习，面对中学生就自身而言，就需要对他们有一点点的耐心、同时也需要决心。他们不能够像高中生一样去自我学习，自我管理。他们都有了自己的思想和主见不相干不想学的东西就不好好学，可是现在通过我的努力他们和以前完全不一样了，都很配合我的教学。我结合自己所学的知识和中学生自身的特点，认真仔细地备好课，写好每一节课的教案，并向指导老师真求意见和建议，最后经过老师签字后才进行授课。上课期间我发现哨子的作用不可小视，当学生们不听话时只要鸣哨他们就立即安静了，这为我上课起到了重大作用。经过一个多月的教学，学生们组织纪律性得到明显提升，自身素质也得到一定提高。

其次，在体育游戏活动时，要善于使用小组活动的方法。通过小组竞赛、小组分工、各人负责等的形式，可以提高学生参与程度，避免有些学生偷懒的情绪，同时激发学生学习的热度。在游戏中，把教师的教学要求转化为学生自己的愿望，给学生提供更多实践的机会，教室上气氛变得活跃。体育游戏在课上能够营造轻松愉快、活泼的活动氛围，有组织、有纪律的开展游戏，不失为一种较好的、简便易行的教学形式。

再次，在实习期间上完正常课后我还帮助指导教师训练运动员，辅助学生做各种训练活动，细心指导，避免出现伤病情况。我还主动利用自己所学知识结合小学生运动员的自身特点做专门性练习，为提高运动员竞技能力打好基础。最后带领运动员做身体放松活动保证每天的运动量和运动强度。功夫不负有心人我带领的运动员在运动会中取得了骄人成绩。

最后，教师在体育课的运用诱思教育，教师任务不是减少了，轻松了，反而更加重。因为体育课不只是传授性的还有引导学生正确的方向，学生的回答也不能是漫无边际的杂谈，而是要围绕着本节课的重点来讲，这对教师的要求就更高了。它要求教师拥有从容驾驭教室的能力：会提问、善启发、懂归纳，甚至对学生一些比较特殊的答案能随机应变予以处理。同时，要善于观察学生的反应，攫取学生感兴趣的部分，可以适当讲深讲透，而对于学生不太感兴趣而又不是很重要的部分可以一笔带过。也就是要根据学生的反应来调节讲课的深度和广度。

实习任务圆满的结束了，自我感觉是上课的应变能力和语言能力有很大进步，理论与实践能够完美的结合。体育教育实习让我更加坚定了献身教育事业的决心，我将继续以认真和高度负责的态度虚心学习，不断完善自己，不断提高自身素质和能力水平。总之，实习给我的大学生涯留下了难忘的一页，其中的点点滴滴，其中的酸甜苦辣，令我们回味，催我们成熟。在这短短教育、教学实践中，我深切地认识到人民教师的崇高职责，更深刻地体会到当一名好教师的不易。我一定好好把握，不断地学习，不断完善自身，为以后从事教师行业打下坚实的基础。

在此我由衷的感谢诗礼中学领导和指导老师对我的指导和帮助，使我顺利圆满完成实习工作。同时感谢诗礼中学体育组的各位老师为我提供的实习机会和对我的指导。

**推荐大学生农产品商业策划(精)二**

为期近一周的党课学习结束了，在这期党课中，课堂学习为五次，一次社会实践，一次党小组讨论。在这期党课学习中的每位学员都是幸运的，这不仅是对中国共产党的进一步的理解，也是对自己人生价值观的一次升华，这里有从中学到大学都没有的东西，而我们从中学到，大学都没有的东西，在众多的幸运学员中，我自豪的放声一句：“有我!”

回想起来这五次党课，前三节主要围绕党的章程，主讲老师旁征博引，深入浅出地为我们讲解了党的章程，让我们知道了党的性质和宗旨，党的原则，党的建设以及党的实现共产主义的崇高理想;主讲老师又挥毫泼墨，淋漓尽致地为我们勾画了社会主义的宏伟蓝图，以毛泽东同志为代表地中国共产党人，把马克思主义同中国革命相结合，创立了毛泽东思想;十一届三中全会以来，以邓小平同志为代表的中国共产党人，总结经验，解放思想，实事求是，高举改革开放的大旗，以经济建设为中心，开辟了社会主义事业发展的新时期;十三届四中全会以来，以为代表的中国共产党人，加深了对社会主义的理解，总结了宝贵经验，形成了“三个代表”重要思想。

通过学习，我认识和理解到，中国共产党的根本宗旨就是全心全意为人民服务。一个共产党员必须时刻树立为共产主义事业奋斗终身、全心全意为人民服务、随时准备为党和人民的利益牺牲一切的理想信念和正确的世界观、人生观、价值观。党除了无产阶级的利益、中华民族和中国人民的利益以外，没有自己特殊的利益。共产党员不惜牺牲自己的一切，是为实现共产主义奋斗终身、全心全意为人民服务的具体表现。

需要强调的是我们所说的“入党”指的是不仅要在组织上入党而且要在思想上入党。组织上入党只是一个形式上的问题。组织上入党是一生一次，而思想上入党是一生一世。正确的入党动机是思想上入党的根本要求，是直接影响每一个要求入党的人能否成为一名合格党员的本质性问题。而只有思想上忠诚，树立坚定的理想信念，才能全心全意的接受党的理论方针政策，做好为人民服务的基本工作。

四五节党课主要讲了党性修养、科学发展观地树立，不知为什么说到了党性，我禁不住的想到了这次社会实践参观的731部队，看到了什么我不知道，我也不想知道，但我却想到什么，这是一次是对精神的洗礼，这是一次对心灵的震撼，以前只是听说过日本731部队的暴行，现在确实实在在的感受到了。我的心里在流血，我的全身在颤抖，是害怕?是愤怒?我想，更多的是责任，一种在心里发誓绝不会让历史重演的责任。走的时候，我记住了八个字：前事不忘，后事之师!党性修养，讲的就是觉悟的提高，一种内心的甘愿。面对沉重的近代史，我们谨慎的对待，抚平伤口，我们不需要仇恨;面对繁华的世界多元化，我们心平气和，坚持走好每一步。

“三个代表”重要思想是对马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论的继承和发展，加强和改进党的建设、推进我国社会主义自我完善和发展的强大理论武器，是中国共产党集体智慧的结晶，是我党必须长期坚持的指导思想。新时期，我们党又把科学发展观写入党章，科学发展观坚持以人为本、树立全面、协调、可持续的发展观，促进经济社会和人的全面发展。正是在一代代中国共产党人的努力下，才有了现在的国家强盛、人民的幸福生活，才有了面对大灾大难不低头的本钱，才有了举办世界盛会的能力，中国在发展，党性在发展，东方这条巨龙正在飞舞，看，她舞得正美，而这龙头就是中国共产党。

最后一次的党课学习，也就是党课结业式上，许多同学都到台前谈了自己的党课学习体会，更谈到了自己在今后工作生活中的努力方向，使我深受触动。我们不仅要做到思想上入党，更要在实际行动中有所体现。因此，在今后的生活工作中，我要努力做到以下几点：

1、不断加强自己的政治理论学习，提高自己的政治觉悟、思想水平，积极与周围党员就党的理论进行讨论、学习。

2、经常主动向党组织汇报自己的思想、学习、工作和有关的问题，主动和入党联系人进行交流，使自己更快的进步，也使党组织时刻了解自己的发展情况。

3、在平时的工作中勤奋努力，积极进步，不断提高业务水平，努力钻研专业知识。

通过这次党课学习，我知道了入党动机有很多种，有的同志是为了实现共产主义，为了全心全意为人民服务而申请入党;有的同志认为党员光荣，入党个人和家庭都光彩，所以申请入党;有的同志为了感谢党，所以申请入党;有些同志完全是随大流，看到周围人都入了党，所以也申请入党……这所有动机里面只有一种是正确的，那就是为了实现共产主义，为了更好的为人民服务!作为一名大学生，入党是我们政治价值和献身精神的选择，它承载着一种社会责任和高尚的思想道德价值。所以我们更要端正入党动机，因为正确的入党动机是争当合格党员的起点和基石，有了正确的入党动机，才能在困难和挫折面前有积极乐观的态度，勇于克服前进道路上的不利因素，朝着既定的目标前进，最终成为一名优秀的共产党员。

**推荐大学生农产品商业策划(精)三**

我毕业顶岗实习所在的单位是北京\*\*\*\*电气工程有限公司。北京\*\*\*\*电气工程有限公司主要业务是：提供110kv及以下送电线路(含电缆工程) 和同电压等级变电站工程的输电、供电、受电电力设施的施工安装服务;提供380v及以下的城市广场、道路、公路、建筑物外立面、公共绿地等照明工程安装服务;提供35千伏以下输电、供电、受电电力设施的维修、试验服务。

我在北京\*\*\*\*电气工程有限公司实习的岗位是开发部事务员，主要负责开发部的内勤工作。我所从事的工作内容主要有：一、制作项目开工资料(报装资料、施工方案、施工组织设计、进场所需资料);二、制作项目竣工资料(竣工图、竣工文件);三、竣工资料的整理与归档工作;四、制作项目9000认证文件;五、制作项目监理所需资料;六、制作项目招投标文件(除商务部分);七、负责项目招投标工作;八、合同统计工作;九、完成公司要求的报表工作。由于我所负责的是开发部的内勤工作，故不涉及设备技术参数和技术要求。

通过在北京\*\*\*\*电气工程有限公司的顶岗实习，我深深的感觉到我们在学校学习的那些知识远远不够。刚毕业的大学生往往会觉得毕业了，告别了校园生活再不用学习了。尤其我以班级综合排名第一的好成绩作为学校的优秀毕业生应聘到顶岗实习单位，更加以为我在学校所学的以及通过自己努力取得的那些国家计算机、英语、制图员的等级证书就是单位所需要的。

可是在顶岗实习过程中，我才发现学校里我所学习的那些知识，学得再好不过是书本上的东西，真正到了实际工作中相差太远了。尤其我所实习的岗位，所负责的工作，与我在学校所学的专业知识更是几乎没有关系。我们在学校中学习的，事实上真正重要的是那种自主学习的方法，所学习的是再学习实际东西的一些学习工具，更重要的还有做人的道理。学校里我们要学会做人，才能更好的学做学问。在工作中，一切都是新的，都要从零开始。我很深刻的体会到，学无止境。我们要想在这个社会上很好的立足是需要不断的学习，不断的充实自己才行的。否则，在当今竞争如此激烈的社会，我们就将被淘汰。

在毕业顶岗实习过程中，我收获了很多。对于我所在的开发部的工作性质而言，我认识到沟通协调能力在工作中的重要性。开发部作为我们整个公司的业务源头，在生产中起着至关重要的作用。我们需要尽职尽责，为客户所想，为客户所急。公司的总经理每周都会给开发部召开部门会议，会议中我们会彼此谈谈各自一周的工作以及大家分享一些在处理工作中的经验，这让我学习到了很多书本中无法学到的东西。其中让我感受很深的就是与人沟通协调的方法。社会不像校园，是一个很复杂的环境。工作中与客户沟通更不像在学校与老师沟通那样轻松。

这其中有很多的技巧，都是在不断的工作学习中积累出来的。步入社会，这种与人沟通协调的经验是很重要的。很多时候，我们即便是无法完成的事也需要答应顾客，然后回去协调，最后哪怕依然就是不可能的事，但我们需要给顾客这个我们为顾客服务了的过程。鉴于我们的工作性质就是要让顾客满意，要协调好甲方、供电局甚至公司内部其他部门的工作。我认识到在社会这个大环境下为人处事是需要圆滑的，社会上没有人会包容我们的脾气，在毕业顶岗实习过程中，我学习到了不少这方面的经验。

通过顶岗实习，我反思了自己在学校期间的学习情况。我感觉自己对于知识的学习太表面化了，没有深入的理解，只能说我学习认真所以取得了好的成绩，而事实上，与实际根本没有结合起来，知识只停留在书本上。我个人也觉得我们学校可以在专业课程的教授方面，多结合下具体工作中所需要的，与实际联系更加紧密些，让以后供用电技术这个专业的同学在毕业后学习到真正工作中可以用得到的东西。毕竟我们的学校培养的大多是高级技工，学生毕业要有真正的技术才能显现出我们学校毕业生的优势。最后，希望我们的学校越办越好，为社会培养的人才。

**推荐大学生农产品商业策划(精)四**

暑期实践，走进社会，人们说，对青少年大学生的关注是社会的职责，受宠若惊的我们在叹之余不免深思自问：我们的职责又是什么呢?实践告诉我们：从实践中寻找真理，用实践引导前行。敢想敢做敢拼，才是我们大学生的代名词，在激情的涌动下，坚定信念，我们将无所不能。但是自从走进了大学，就业问题就一向围绕着我们。在现今社会，招聘会上的x都总写着“有经验者优先”，但还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?于是，我们勇于实践。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论就应与实践相结合。另一方面，实践是今后工作的基础。通过这段时刻的实习，学到一些在学校里学不到的东西。正因环境的不一样，接触的人与事的不一样，从中所学到的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。要在实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

在公司，我的职务是销售助理，工作是整理合同、统计销售状况、做记录会议、接电话、开发票等，虽然与所学的专业关联不大，但是与数字的接触让我能在今后的学习实验中更加的仔细谨慎。平时在学校，数字错了改一改就能够交上去了，但在公司，尤其是合同、发票中的数字必须得检查仔细，数字绝对不能够错。一旦错了，这不象在学校里老师打个叉然后改过来就能够了，在企业出错是要付职责的，这关联着企业的效益。所谓“逆水行舟，不进则退”，在竞争的浪潮中，企业要时时持续竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就正因这样，企业会对每一个员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但那里更需要的是与实际相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，因此必须要个性留意谨慎。

实践让我知道世上没有专门为你设定好的工作，永远只有你去适应工作，而不是让工作来迁就你。在工作中遇到问题时，要多虚心向同事请教，最忌不懂装懂。多听听人家的意见，多看看人家处理问题的方式方法，多主动思考自己又就应做些什么、如何去做、并付诸行动，少谈论他人的是非及一切与工作无关的事情。对于工作的每一个环节都要力求做到，就应想着如何提高工作的质量而不是如何给自己减轻负担。只有这样才能算作尽职尽责地工作，才能得到大家的认可。

社会的进步靠人才，经济的发展靠人才，但什么样的人算是人才呢?我们怎样才能成才呢?首先是修身。品德是评价一个人的关键，更是评价人才的重要标准，德才兼备才可称为真正的人才。小到关怀备至、乐于助人，大到虚怀若谷、大义凛然，都体现着品质和德行的光芒。其次是求学。满腹经纶，学富五车是为才。所谓真才实学，求学才能成才，这就要求我们在学习和积累中坚持不懈，坚毅自强。最后是扎实。实践中有这样一句话——越具体越深刻，在我心中激起阵阵涟漪，扎扎实实打好基础，把每件事做到具体细致才能刻骨铭心。

三个星期的实习生活暴露出了我的缺点，但也给了我改正的机会，如果没有这次经历，我的成长就会可能继续推迟。了解过许多大学毕业生的实习经历，往往都会在一两个月之后才会感觉到自己之前做得不好，才来想到改正和珍惜这次的实习机会。但是我却提早有了这样的体悟，这对于我将来的学习和工作是大有裨益的。也让我了解了无论是实践还是理想，甚至是创业。我们都要做到两点：一是要备足粮草，严阵以待。大学生已经进入创业阶段，我们要做好必要的思想准备和实力积累，以免我们在陌生甚至恐惧到来是束手无策。二是要甘于奋斗，勇于创新。第一个吃螃蟹的人无疑是勇敢的人，我们在积累实力，创立优势的同时，还要着力培养出大胆创新的魄力。

这次暑期社会实践，使我的综合素质得到了提高，思想更加成熟，期望以后还有这样的机会，让我得到更好、更全面的锻炼。在今后的学习生活中，我将摆正心态，正确定位，发奋学习，发奋提高自身的综合素质，适应时代对我们的要求，做一个对社会、对人民有用的人。

**推荐大学生农产品商业策划(精)五**

我们的梦想，我们实现

各位评委，各位老师，各位同学

大家好!

我是来自系专业的，首先，请容许我感谢在座的老师，同学对我的信任和支持，感谢你们给我这个参加锻炼的机会。我演讲的题目是——我们的梦想，我们实现

开场白：不知道大家有没有听说过这样的一句话：一个人有没有没有钱不一定，但一个人没有了梦想，这个人穷定了!可能有人会说：“梦想有那么重要吗”是的，就是那庅重要，人没有了梦想就好像没有了眼睛一样，没有了眼睛我们会摸不清方向，没有了眼睛我们的前方将会一片黑暗。

在唐朝贞观年间有匹马被一个和尚选上了，要到西天去取经。这匹马临走之前就跟它的好朋友驴子道别。平时驴子都在磨坊里面磨麦子。它们找了个咖啡厅坐下来，不知道说些什么。道别完之后就走了。一走呢走了十七年。十七年之后这匹马就驮着满满的佛经回到了长安城。它们受到了英雄般的欢迎。这匹马就回到它当年的好朋友驴子的磨坊里面。发现驴子还在。它们两个就一起诉说十七年的分别之情。这匹马就跟这头驴子讲它这十七年的所见所闻。见了非常浩瀚的沙漠、一望无边的大海。去到一条河木头是浮不起来的叫黑水河、去到一个地方只有女人的，没有男人的叫女儿国。去到个地方鸡蛋放到石头里能够煮的熟的叫火焰山。

讲了很多很多。这头驴子听完流着口水说：你的经历可真丰富呀!我连想说：是呀!都不敢想!这匹马就接着讲：我走的这十七年你是不是还在磨麦子呀?这头驴子这匹马就问它那你每天磨多少个小时呀?这头驴子说八小时。是不是还在磨呀?这匹马说：“我和唐大师当年，平均每天也走八小时，这十七年我走的路程和你走的路程是差不多的。可是关键在于我们当年我们朝着一个非常遥远的目标，可是我们方向明确，今天就终成正果。”有很多人，你也出来拼20xx年，他也出来拼20xx年，为什么成绩会不一样，因为曾经何时，有一批人怀着梦想，目标明确、方面明确，虽然很遥远，可是朝着心目中的目标去走。有很多人还在园地里面磨呀磨，当今后我们跟他讲什么叫生活方式的时候，他们就会双只眼睛瞪着你，流着口水，跟你说：“你的经验可真丰富呀，我们连想都不敢想想呀。”

各位朋友，你们敢不敢想?你们想成为这匹马呢，还是想成为这头驴子呢?

梦想是什么：梦想:就是人们在梦里所大胆的想象.

但梦想绝对不是梦，两者之间的差别非常大。梦想可以通过一定的方式和途径，通过自己的努力和拼搏成为现实。梦想最大的意义是给予人们一个方向，一个目标。如果只把梦想当做梦，那么这样的人生可以说太悲哀了。

梦想使人伟大，人的伟大就是把梦想作为目标来不断追求!

为什么要有梦想：

1：相信在座的各位都上过高中感受过高考，现在的我们都站上了大学的舞台，再也不用因“想唱歌又没有那份心情”“想跳舞又没有那个时间”而烦恼。反而随时可以上上网，看看电影，泡泡妞。因此，不少大学生入学后就被五光十色的衣服照花了双眼，忘却了昔日的梦想。结果可向而知，花钱如流水，不知进取，精神空虚，得过车过，三年四年的光阴就这样过去了，难道我们上大学就是为了混一张文凭吗?

北京有一家癌症俱乐部。俱乐部的成员个个都是癌症患者。癌症在医学界基本上是无药可救的，但是，这家癌症俱乐部却在不断创造着神话。他们当中陆续有人摆脱了癌症的困扰，不是死亡，而是痊愈。医学专家爱解释不了，心理学专家通过调查发现了答案：凡是痊愈的人都怀着强烈的梦想。梦想自己有一天痊愈，梦想有一天过上幸福的生活。正是这种梦想，给人以信心，给人以希望，给人以活下去的勇气，才激发人体自身的机能，神奇般的战胜癌细胞的扩散。可见，梦想给人希望，梦想可以创造奇迹。

怎样去点燃梦想

1：充分地认识自我，把自己放在一个适当的高度。充分地相信自我人之所以能，是因为相信能。

2：确定你的梦想，新生活从你选定方向的那依天开始。确定梦想后。大胆的把你的梦想说出来，我是的梦想是成为一个终极投资者，简单来说就是像李嘉诚，比尔.盖茨那样的人。那你的梦想的?是想成为一个职业销售者，还是想成为一个企业家，请不要畏惧，把你的梦想大声的说出来!

3：作出你的计划，方法总比问题多，只有想不到的办法，没有做不到的事 4;立刻行动，把握今天，从现在开始，再长的路，一步步也能走完，再短的路，不迈开双脚也无法到达。

5，每天反省自己 我送大家一个故事 一位世界级的魔术师在表演一个压轴节目时，从口袋里掏出一张崭新的百元大钞，对台下的观众说：“有人想要它吗?想要的就举手“台下的观众至少有一半举起了手。 接着魔术师将钞票在手中揉了几下，又将她举起来问：“现在还有人想要它吗?“ 接着魔术师又将那张钞票放在地上踩了几脚，再拿起来时，那张崭新的钞票已经又庄又破了，但是还认得出来。这时魔术师再问观众：“现在还有人想要它吗?“这次，举手的人只有一个 接着魔术师把百元钞票递给了他，其他观众都很后悔自己没有举手。 最后魔术师说：这是我今天最后的一个节目，说他是魔术也好，游戏也好，我只是想告诉大家，我们的梦想就像这张百元大钞一样，最初他是崭新美好的，但随着岁月的流逝和生活的磨难，他也许会失去原来的样子，甚至让你讨厌，但实际上，它的价值完全没有改变，

希望在座的每一个人在今后的人生道路上都不要掉失自己的梦想。 结语：每个人的心中都会有美好的梦想，只要你相信自己并为之努力，梦想的火焰最终将由你点燃!

**推荐大学生农产品商业策划(精)六**

作为一个新时代的大学生，社会实践是我们在大学期间必须的训练，大学生活已经匆匆过了两年，是时候该想想步入社会该作何打算。所以今年暑假便想提前体验一下作为一个社会人的感受，，我毅然决定去当暑期工，为自己将来进入社会打下基础，虽然只是在普通的工厂工作，亦令我收获良多。

大学教育现在已经由最初的精英教育转化成现在的素质教育，这种变化，让我们不得不让我们重新认识自己的大学生的社会位置。从而学会从容的面对在就业生涯之中残酷的竞争。学会处理在就业过程之中自身素质与眼高手低之间出现的冲突。不能总是梦想着一步登天，生活里还真没有童话！

有人说生活很简单，但生存很难，因为生存需要你去创造，并不是说随便就能够过一天，其实时间真的过得很快，不知不觉中两年就过去，每个人都知道时间是不会等人的，更加不可能将它捉住，今年的暑假真的令我感慨良多，艰苦的日子总会令人有所感悟。

假期我来到一间普通的塑料手套厂工作，看似简单的工作却都必不可少，从原料搅拌到准备框子，拉料混色，风干冷却。只是简单几个步骤就能够确定成品的质量，亲身的经历令我知道一点点的细节也不能丢，例如在混色方面只要有少量调色剂的出错，就会使造出来的颜色与实际有很大的差别，这批成品就会变成次品。又例如，冷却时把握不好就会把手套粘成一快，就必须重新把塑胶融化，再造，成本就大大增加。

看似简单的工作就蕴含着这样的哲理，多少人的一生都是细节决定成败，细节实际上是一种长期的准备，从而获得的一种机遇。细节是一种习惯，是一种积累，也是一种眼光，一种智慧。只有保持这样的工作标准，你才能注意到问题的细节，你才能做到为使学习工作达到预期的目标而思考细节，才不会为了细节而细节。否则，再注重细节也是精心导演了一幕让别人看得过得去的演戏。无论做人，做事，都要注意细节，。有些人奉行做大事，认为自己高人一等，胜人一筹，从而忽视小节，结果不但没有提升自己，反而更加失败。因为他们不明白，浩瀚的大海是由一滴滴水融会而成，茂盛的森林是千百棵树连接而成，骄人的战绩更是无数细小的成功凝聚而成。让我们把握生命中的细节，酝酿过程中的细节之美。

很简单是这两个字就是在告诉我们生活中的点点滴滴需要我们满满去体会，不能急于求成，要从细微处积累，方能成就大事业。

在工作的过程中也不是称心如意，第一天上班，带我的师傅一步一步演示着工作的内容：准备框子——拉料——风干吹凉——上货。准备框子就是到二楼三楼的包装组把框子通过电梯运送到我们的工作车间一楼，再把原有的标签型号撕下，贴上自己所拉手套的型号和标签。拉料就是到生产车间把装有手套的框子运回自己的工作车间，生产车间的人会把手套从手模上扒下放到框子里，所以去拉料时要带空框子过去交换，他们才有框子装手套。吹凉风干就是把拉回来的高温手套掏进一个吹凉机台里等手套凉后再取出。

第二天师傅就开始叫我自己工作，我就这样一趟一趟的拉料，一趟一趟的拉框子？？带走了时间，也给我带来了身心疲惫，等到晚上休息才真正舒一口气，感叹艰苦之于真无话可说了，想到自己的将来有坚持下去了，再想想就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了社会实践工作。打工实践实践虽然很短，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

古人曰：“逝者如斯夫，不舍昼夜”。短暂又难忘的实践旅程就像白驹过隙般，飞速而逝，

而这其间的感受也像五味瓶——酸甜苦辣咸一应俱全，在每日紧张充实的工作环境中不觉间已经走过了一个月的实践期，回首这一个月的实践期，内心充满着激动，也让我有着无限的感慨。

本来很简单的工作其实可以使人有不寻常的收获，例如身边工作的工友中的交往，与上级领导的谈话其实也获益良多，有时候别人的一番教导就足够你一生受用。在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做是事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。

“一分耕耘一分收获，不辛苦哪得世间财”，这是我父母教给我的做人道理，自小在农村长大其实早已明白这番道理，父母天天面朝黄土背朝天的日子历历在目，没个人都有不同的人生，所以他们一直鼓励我多加努力，有机会就多锻炼，走出自己不一样的道路。所以我决定去锻炼自己，即使艰苦，我认为这是值得的。没有所谓的好与坏，只要你心中的那团火在燃烧，那么将来就会发光发亮。

总的来说，这次工作机会带给我很多思考，也使我学会了很多很多。

1，交际能力的增强。在工厂，我遇到的不在仅仅是学生，而是各个阶段的人们，那么，就要我们用不同的方式去和他么交流。学生之外也有外省来的工人，看到他们努力工作的样子不禁令人感触，来到异乡工作赚钱，过着常人不能想象的艰苦日子，为的就是家乡的家人生活能过得更加好，自幼受到良好教育熏陶的我在于他们交往使才能从实际中了解他们的艰辛，他们的确为祖国建设留下了不少汗水。

2，临时处理问题的能力得到了加强。如果其他同事总是与你不善，这个时候，就是看你临场应变能力了。在这个时候遇到这种问题，总比以后参加工作了遇到要好，经过几次的锻炼，自己的临场应变能力也逐渐的加强了。有时候多一份谅解就多一个朋友，生活中就需要这样的人，有一份与人为善的心，才能够得到别人的肯定，才能够在工作上更加顺利3，锻炼了自己的毅力。每天虽然说是工作8个小时，但是，这8个小时，都是站着的，没有机会坐着，每天要坚持站8个小时，对于一个经常坐着的人来说，无疑是一个挑战，但是，我做到了！所以，很明显的提高了自己的毅力。可能有人会觉得这很简单，到真正做的时候你就会发现，只有坚定的意志力才可以完成这种工作。

4，此次的社会实践，也有不足之处，比如，有时候，没有处理好和同事的关系，导致产品做得不好。处理问题太过仓促，遇到问题，时间又很紧，这个时候处理的问题就有点仓促，所以，以后，应该先就考虑到 可能会发生的问题，考虑到了这一点，如真的遇到了这样的事情，那么，处理起来，就会没那么仓促了，而是会处理得更加完美些。

5，明确了我的锻炼方向。以后要多学学人际交流方面的东西。多学学处理问题的方法。只有从实践中不断提高，不断完善，我相信对我的将来会有很大的帮助。无论是在学习还是工作，都需要勇敢承担，勇于创新，在经历中提高自己的能力才是生活必须的。

**推荐大学生农产品商业策划(精)七**

个人概况

姓名： 性别：

出生年月： 健康状况：

毕业院校： 专业：

电子邮件： 邮 编：

通信地址：

联系电话：

求职意向：

教育背景

\_\_\_\_\_\_\_\_年——\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_大学\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_专业(请依个人情况酌情增减)

主修课程：(注：如需要详细成绩单,请联系我)

论文情况：(注：请注明是否已发表)

外语水平

\* 基本技能：听、说、读、写能力

\* 标准测试：国家四、六级;toefl;gre……

计算机水平

编程、操作应用系统、网络、数据库……(请依个人情况酌情增减)

获奖情况

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(请依个人情况酌情增减)

实践与实习

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月～\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_工作

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月～\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_工作

(请依个人情况酌情增减)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(请描述出自己的个性、工作态度、自我评价等)

**推荐大学生农产品商业策划(精)八**

尊敬的老师：

您好!

感谢您在百忙之中抽空看我写的的检讨书! xx月xx日周x晚上，本因去自习的我却因下雨而放弃，于是玩起了多月不玩的竞技游戏，还深深的陷入其中，以致被纪检人员发现。刚开始我觉得特别不服，但经过反复思考后，我发现自己错的非常严重，对于违反学校的规定，放下这种错误我检讨。

现在我为xx月xx日周x晚上我玩游戏这个错误而检讨。我知道现在说什么理由，都是在为错误找借口，都只是托词，而且这样只会让我更加惭愧与自我鄙视。现在我怀着愧疚与后悔的心情写下这份检讨书，每写一字，我就越发的感觉自己放下的错。

学校一开学就三令五申，一再强调校规校纪，提醒学生不要违反校规，可我却没有把学校和老师的话放在心上，没有重视老师说的话，没有重视学校颁布的重要事项，当成了耳旁风，这些都是不应该的。其次做为大二的我，更没有为大一的新生做好榜样，反而更可能影响到他们，这令我深深自责。

虽然这是一次偶然发生的事，但让我深刻明白自己的作风正在一步一步走向深渊。要不是这次的违纪，或许我会像“青蛙效应”一样，在游戏的安逸中渐渐步入死亡，所以我应该感谢纪检人员对我放错的及时发现，而不应该深深的报怨。

我知道在宿舍玩游戏这样的行为，极其的影响到了宿舍生活的学习风气，对本宿舍及周边宿舍产生了严重的不良效果，而且这样的行为发展下去终将是害人害已。三国刘备文曰：“勿以恶小而为之，勿以善小而不为”。《韩非子.喻老》中有言：“千丈之堤，溃于蚁穴，以蝼蚁之穴溃;百尺之室，以突隙之烟焚。”这些典故都深深的在告戒我们细节的重要性，所谓一屋不扫何以扫天下。倘若沉迷在虚拟游戏中，把珍贵的时间消耗在空虚上，这样的做法是多么是愚昧，多么的自欺欺人。

虽然也有人玩游戏，但是我们不应该向其学习，从一只蝴蝶引来的风暴的“蝴蝶效应”中我们就应该明白，这种事情发展下去的严重性，后果是多么的可怕的。所谓“一颗老鼠屎坏了一锅汤”，所以我坚决不做那一颗老鼠屎的害群之马。

通过自我反省，我有了以下自我认知并力求改正：

1. 思想觉悟不高，对重要事项重视严重不足。就算是有认识，也没能在行动上真正实行起来;

2. 提高违纪认识，更要狠抓落实，并大力开展批评与自我批评。 当前，学校正在全力推优的高峰，我却传出了与之非常不和谐的声调的败风;

3. 知错就改，亡羊补牢，狠抓落实。我要以这次违纪事件作为一面镜子时时检点自己，批评和教育自己，自觉接受监督;

4. 通过这次事件，使我对提高自我的思想认识，强化责任措施有了进一步发展。我有决心、有信心使我学得更好;

5. 做为一个有志气和抱负的当代大学青年，一定要有良好的社会作风与时代要求——树新风，讲文明，遵纪守法。而我自认

也是其中的一员，因此我这样的行为无疑是给团体抹黑，这是一种耻辱，所以我一定会加以改正这个错误，而且不能不改。

终合以上论述，或许我的文字表达的无法让人信服，我们都明白行动证明一切，所以我接下来的行动一定可以让人们深信。

因此，我希您能给我一次机会，不要让我在刚认识到自己的错误并改正的同时让我深受沉痛无比的打击，使我万劫不复。这样的结果我想您也不愿看到，让一个有志向的青年心灰意冷，从此行尸走肉。

倘若您给了我这个机会，我会好好把握，不会再放这种愚昧而严重低级的错误。我会在改正的同时劝说宿友及周边的宿舍，加强他们的违纪行为的意识，让他们知道这样的作风的深远危害。

检讨人：

x年xx月xx日

**推荐大学生农产品商业策划(精)九**

1、实习目的：理论与实际相结合，通过实习全面了xx物流生产组织、作业过程，了解现代物流技术的应用与发展，巩固和扩大所学知识，为后续的专业学习打下坚实的基础。

通过现场参观和实地操作，熟悉物流设施、设备的基本组成和运行状况，学习工作人员的优秀品质和敬业精神，培养正确的劳动观念和工作能力。

2、实习时间：20xx年xx月26日——20xx年xx月18日

3、实习单位：xx速递物流xx分公司

4、实习的主要内容

4。1xx速递物流分公司概括

xx速递物流公司是中国xx为适应现代物流发展需求，做大做强民族速递物流业，整合原有xx物流等相关优质资源而成立的现代物流企业。

由于xx速递服务范围日趋扩大及服务能力的日趋提升，为电子商务“网购”（包括电视购物、电话购物）提供了广阔的发展空间，促进了“网购”交易量高速增长。

4。2实习过程简述

进入实习单位后，因为专业对口，我被分配进了xx市公司市场部速递物流快货中心，快货中心是一个包括快活中心主任，网点开票员，网点业务员，仓储管理，快货中心驾驶员的团体。实习过程大致可以分为两个阶段：

第一阶段，主要是协助部门人员处理一些日常的事务性工作，通过对部门业务骨干的学习观察以及与同事之间的交流沟通中，我比较详细的了解了xx速递物流的运作流程及工作方式，对xx速递物流有了一个直观的认识。

第二阶段，在熟悉了基本的业务流程之后，我投入实战工作当中。

我的工作较为全面，首先负责受理速递物流专业客户服务问题，处理客户揽收、咨询、深度查询及客户投诉工作，承担派揽派投调度，揽投工单处理质量督办工作；其次负责路单封发、路单交接，重点客户维护以及呼入客户资源的采集、维护、分析及反馈等工作；最后负责提供相关话务及业务数据监控、客户信息、服务质量、运行质量等各类统计数据、客户用邮服务监督、客户回访及评价意见征集工作。

5、实习体会

1细节决定一个人的发展。心思缜密似乎是作为一名工作者必须的品质，无论是从事何种职业。而就物流这类工作流程较多，程序稍稍繁琐的工作而言，尤为重要。一个粗心大意，一个不留神很有可能造成工作上的失误，且给客户带来不便。

2勤劳是成功的伙伴。对于客户提出的一些关于速递的问题而我们有没有进行过相关培训的情况总会时有发生，这时我们又会浪费很多的时间去咨询“师傅”，给客户带来不好的服务体验，所以很多东西不能是没有培训就可以不用把握，这种懒惰的意识是不可取的，我们应当在最好的年纪去主动地提升自己，在最适合学习的时候丢掉懒惰的情绪扩充自己的知识面，否则最后吃亏的还是自己。

3学习因该是我们为之奋斗一生的事业。学到的东西越来越多，遇到的问题也越来越多，不论是在实习中还是以后正式的工作，我都要端正学习态度。学习并不是一劳永逸的事，像快货中心，每天都会有新状况，让我们灵活把握，以备不时之需。人生也是一样，总要为自己留条后路才不会走上绝路，学习是一条路，更是一种生活态度，是需要我们为之奋斗一生的事业。

最后，谢谢xx速递物流给了我，这个还身在大学校园毫无工作经验的青涩学子实习的机会，谢谢xx速递物流快货中心的各个工作伙伴在近一个月的实习中对我的指导与关怀。此次实习，于我而言，尤为珍贵。

短短20多个日子，我成长了。我怀着无限的感激与不舍结束了此次xx速递之旅。谢谢，真的谢谢！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！