# 公司年终工作总结300字【5篇】

来源：网络 作者：雨后彩虹 更新时间：2024-12-05

*做过一件事，总会有经验和教训。为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。《公司年终工作总结300字》是为大家准备的，希望对大家有帮助。>1.公司年终工作总结300字　　时光荏苒，20\_\_...*

做过一件事，总会有经验和教训。为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。《公司年终工作总结300字》是为大家准备的，希望对大家有帮助。

>1.公司年终工作总结300字

　　时光荏苒，20\_\_年在紧张忙碌的工作中临近尾声。一年来，在局、所领导及同事们的帮助指导下，通过自身努力，我成功从一名大学生转型为称职的国家公职人员，并在业务素质、工作能力等方面得到大幅提升，较好的完成了各项工作任务。现将本人一年来的工作、学习情况总结如下：

　　一、努力学习，全面提高自身综合素质。

　　学习是永恒的主题，具备良好的政治和业务素质是做好财务工作的必要条件。同时，重点学习了财务工作相关规定，自觉按照国家政策和程序办事。努力钻研业务知识，积极参加部门组织的各种业务技能培训，充分利用业余时间，加强财务知识学习，保障了财务知识不断更新，工作水平有效提高。

　　二、严格履职，扎实做好本职工作。

　　一年来，我能认真履行岗位职责，自觉服从组织和领导安排，脚踏实地、忠于职守、尽职尽责，按时、保质保量的完成了本职工作，合理合法的处理了相关财会业务。

　　1、认真做好财务报账工作。工作中，我本着客观、严谨、细致的原则，严格执行财务纪律，按照财务报账制度和会计基础工作规范化要求进行财务报账。在审核原始凭证时，对不真实、不合规、不合法的原始凭证敢于指出，不予报销;对记载不准确、不完整的原始凭证，予以退回，要求经办人员更正、补充。通过认真的审核和监督，保证了会计凭证手续齐备、规范合法，确保了我所会计信息的真实、合法、准确、完整。同时，定期向领导汇报财会业务执行情况，积极协调财务室与其他科室关系，认真完成领导交办的临时性工作任务。

　　2、有效加强日常财务收支管理。在校期间，本人系统全面的学习了财务知识，工作中做到了学以致用。一年来，我能积极主动的完成各月记账、结账和账务处理工作，准确无误的填报月度、季度、年终各类统计报表，并按时报送。较好的完成了往来银行间业务、税务申报与缴纳及其他各类日常费用的缴纳工作。在完成本职工作之余，积极参与工作。

>2.公司年终工作总结300字

　　年尾了，工作也要告段落了，在即将要过去的一年，我进行了简单的回顾，我觉得自己总体上的工作还是做得可以的，当然也有一些方面要去改的。那么现在就对这一年的工作做出以下的总结：

　　一、工作纪律上

　　这一年，我对于公司的纪律遵守很严格，对自己行为也很严格。我努力约束自己除了工作以外的行为，在上班的一个时间里，我不会去说一些无关的话，一般都是因为工作的原因，我才会去跟同事进行讨论，其他与工作没有关的事情，我是一概不参与。上班注意力集中，遵守所有的规定，不做有损公司利益的事情，认真的把本职的工作给做好。接受他人的监督，也监督他人，把上班的氛围给弄好。一年里，我请假次数不超过三次，上班也是按时打卡，没有迟到，更不会去做早退的事情了。

　　二、个人学习上

　　在公司作为一个普通的职员，我深刻的懂得学习有多么重要。我的工作虽简单，但是要去学习的就更多。面对工作上的不懂不会，我是不会做哑巴的，一定会去积极的请教。我喜欢去学习新的东西，越是自己不了解的，我的求知欲就很高，喜欢去琢磨事情，面对难题，总是主动去迎接，我不喜欢做逃兵，越是艰难，我就越是要去挑战。这一年，因为我对公司的逐渐了解，我所学到的东西也就很多，真正的有了很大的进步。我的能力有进一步提升，进而也就让领导对我更加赏识。

　　三、我的不足

　　这一年，我也有许多的不足，比如没有明确的去规划自己要去做的工作，所以有什么工作就去做什么工作，因而进步的空间也就有限，很多的工作都是无厘头的。再有就是工作上的交流不够，尤其是跟领导的交流是特别的欠缺的，领导派给我工作，我一般就埋头做，没有去向领导汇报每一步的工作情况，导致领导对我的工作不是很清楚，中间就很容易出现问题，如此也就造成了很多不好的结果。

>3.公司年终工作总结300字

　　20\_\_年可谓是我在工作以来度过的最快的一年了。也许是因为在工作中的忙碌，又或许是因为今年的工作开始的格外的晚。但总之，这并非是非常出色的一年。在这一年里，不少企业公司都在市场的绝大变动下受到了严重的影响。而且我们公司也不例外。

　　作为公司人事部的一员，我在这一年里深感公司的危机和麻烦。因此，我一直都埋头在努力的工作中，希望通过自身的积极努力，给给公司冲出困境带来一丝力量。如今，我们确实做到了!尽管不足以于年初时的计划相比，但确实摆脱了这份违纪，并给我自身的工作也带来了不小的进步。现对我在20\_\_年的工作做如下总结：

　　一、公司招人工作

　　面对大的麻烦，自然就需要更多的人去处理这个麻烦。而“找人来”便是我们人事最基础的工作。

　　在今年的招人工作中，我首先将的目光放在了的附近的各大高校上。随着实习期的到来，大量的新生都需要一份实习或工作的岗位。为此，我也积极的和学校老师进行联系，让附近的学校为我们提供优秀的新鲜血液。尽管应届生的能力并不出色，但却也有着许多的优势。尤其是易与培养这一点，就很适合我们的需要。此外，我还在\_月左右参加了一次的校招活动，进一步收获了不少的实习生。

　　此外，我们也通过网络平台进行人才招揽，不仅补齐了缺少的几个需要经验的岗位，也收获了一些优秀的人才。

　　二、培训工作

　　因为今年的招人比较集中也比较多，所以顺势就计划了同步的培训。当然，除了基础的纪律和规定外，专业方面还是由各部门的领导进行安排。并且因为有不少实习生的原因，在这次的培训中，筛去了共有\_\_名实习生，正式进入工作的新人只有\_\_名。至今为止，目前公司现有员工\_\_人，比较\_月的情况共减少了\_\_名员工。

　　三、做好员工信息收集以及薪资评定

　　在今年有不少的新人加入了公司，同时也离开了不少老员工，但无论是新老员工，我都严格的做好了员工的信息收集。尤其是针对在职的员工，更是做好清点，及时的补充未填写的信息，保持公司员工信息库的及时性。

　　此外，在收集员工信息的同时，我也会做好各部门员工的能力考核，确保员工的工作能力，并对其工薪等待遇进行调整。

>4.公司年终工作总结300字

　　我来\_\_工作已经一年多了。这一年我一直在项目部工作，负责电气施工的现场管理和技术指导。在自己的努力和领导的支持下，我从一名普通的电气主管晋升为电气仪表车间的兼 职技师。下面，我来总结一下我作为车间技术员的工作。

　　一、我对电气技师工作的理解和态度

　　在电气仪表车间被任命为技术员后，我开始逐渐进入这个角色。虽然我曾在\_\_，但是，自从来到新的施工现场，在电气监理的过程中，我感觉作为一名合格的电气技师的压力越来越大。工厂的电气设备数量巨大;电气设备种类繁多，涉及高低压输电、配电、输电、电气维修;新旧设备混用增加了电气设备故障的概率和排除故障的难度。面对这种压力，我觉得自己责任重大。为工厂电气设备的正常稳定运行提供技术支持，处理意外故障，已经成为我关注的焦点。

　　我相信我有能力做好这份工作。压力越大，动力越大。在电气技师职业生涯初期，对以前不熟悉的电气设备比较熟悉和了解。收集以前未接触过的电气设备的操作说明，熟悉其工作原理、参数设置、维护和故障排除方法。与制造商和相关人员讨论有争议的问题，以确保掌握相关设备的彻底性。我与车间的维修组、操作组、仪表组沟通，了解现有员工的知识水平，以及当前工作中需要解决的技术问题。

　　二、员工培训

　　培训员工一直是车间的关键任务之一。员工的技能水平关系到车间维修设备的效率。我在这方面也做了很多工作。我已经培训了电气仪表车间的所有电气维修人员、仪表维修人员和电气操作人员。培训的主要内容包括电气基础知识、变频器参数设置、软启动常见故障及排除方法、DC桥原理及使用方法等。对所有电气维修人员、仪表维修人员、电气操作人员进行考核，考核合格率达到97%以上，达到了预期的培训目标。

>5.公司年终工作总结300字

　　自从本人20\_\_年加入\_\_珠宝以来也有一年的时间了。在这一年的工作中，我不断的挑战自我，对工作兢兢业业，严格遵守商场的规章制度，在实践中磨练了工作能力，使我的业务水平有了较大的提高。我深知工作中的进步与大家的帮助是分布开的，而且得到了商场领导的高度认可，在20\_\_年让我担任销售主管一职，这是对我工作的肯定。回首自己一年爱经历的风雨路程，我做出如下工作总结：

　　一、品德素质修养及职业道德

　　通过报纸，书籍，杂志的不断学习使自己爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，工作态度端正，认真负责，加强专业知识的学习，使自己不断的充电，这是销售珠宝信心的源泉。

　　二、工作质量成绩，效益和贡献

　　保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，是自己的工作业绩有了长足的提高。

　　三、工作中的经验

　　销售是一门艺术，作为珠宝销售员，要讲求语言的技巧，让顾客买到满意的珠宝应该时刻考虑的几个方面：

　　1、认真的接待顾客做到3米问好，1米询问，微笑服务是关键，人为的制造一个轻松愉快的购物环境。

　　2、充分展示珠宝饰品，由于多数顾客对珠宝知识缺乏了解，因此对珠宝首饰的展示十分重要，顾客对珠宝首饰的了解越多购买后的满足感越强烈，常言道;“满意”是顾客的广告。

　　3、促进成交，由于珠宝首饰价值相对较高，因此，顾客在最后成交前压力重重，所以要营业员采取分心的方法减轻顾客的压力。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！