# 202\_年招生年终工作总结202\_字

来源：网络 作者：风起云涌 更新时间：2024-06-24

*202\_年招生年终工作总结202\_字（通用16篇）202\_年招生年终工作总结202\_字 篇1 时光荏苒，日月如梭，不知不觉间招生工作已经圆满结束，真是时不我待，详细回顾20xx年的春季招生工作中，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要...*

202\_年招生年终工作总结202\_字（通用16篇）

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇1

时光荏苒，日月如梭，不知不觉间招生工作已经圆满结束，真是时不我待，详细回顾20xx年的春季招生工作中，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要的宣传工作，在部门领导的关心、帮忙下，我以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自己本次的招生任务。共召回学历生XX人，非学历生XX人。现就将本次招生工作总结如下：

一、在思想上：

我坚持以服务为宗旨，急家长之所急，想家长之所想，热情、耐心地理解家长的咨询，向学生及其家长介绍学校的概况和专业。

二、在工作作风上：

认真仔细的研读学校下发的有关招生的相关政策，以较高的标准要求自己，尽职尽责，将领的的思想领会，吃透，用心主动的做好招生工作。

三、在工作潜力上：

我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的招生工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成本次的招生任务。在实际工作中，主要完成以下几项工作。

1、宣传工作时是招生工作的重要环节：

全方位宣传，营造招生的良好氛围。应对各个学校的无序竞争，我清楚所面临的严峻形势，我人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口即精心选取宣传材料，不仅仅利用编印招生简章，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，利用学校制作的我校宣传片，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、组织好招生“队伍”：

一个人的力量是有限的，我要利用周围的人脉为自己打造好一个招生队伍。首先确定好自己招生队伍的人员组成，家人、亲戚、朋友、学生。其次，要进行人员的筛选，选出比较有期望的招生代理人，再次，为其进行讲解我们招生的的突破点，最后，给以必须的物质和经济奖励。

招生年终工作总结范文精选3

根据学校工作计划，本学期围绕我校招生、就业、培训、实习、见习、技能鉴定的实际状况，用心有效地开展了一系列卓有成效的工作，现就半年来的工作总结如下:

一、开展的工作

(一)招生工作

1、20xx秋季招生

根据《关于加强我县中职招生工作的意见》，我处也制定了相应的《明溪职业中学20xx年秋季招生方案》。经过全校教职工的共同努力，在招生形式困难的状况下，我校秋季招生得以顺利完成。主要采取了以下措施:

1)认真做好招生宣传工作。为使广大考生、家长及时了解我校秋季招生的政策，招生处协同有关处室认真做好招生宣传材料准备工作。招生根据十个初中学校分十个小组，在学生填报志愿前，学校派各招生组组长到各校进行招生宣传，鼓励部分学生报考我校。7月中考成绩一切线，各招生小组组织老师立即行动，进村入户，与家长、与学生交流沟通，做超多的动员工作，我校的幼教专业、机械制造专业的班级顺利开班。

2)本学期我校继续扩大招生范围，校领导与周边县城的部分初中学校沟通，收集周边学校毕业生信息，部分教师用心主动的到临县毕业生家里做家长的工作，并不断用电话联系，在教师的不懈努力下，效果明显，林畲、白莲均有学生到我校就读，部分教师也因此获得了必须数额的招生奖金。

3)招生具体成果

因校领导制定了有力的措施，经过全体招生工作人员的辛勤努力，在招生极端严峻的形势下，我校20xx年秋季，共招了695人。

2、有力措施:

1)20xx春季提前招生，宣传动员有力，招到了较为可观的学生数，缓解了秋季招生的压力，又到达很好的宣传效果，为秋季招生打下基础。

2)制定了统一招生工作进程，对招生经费实行包干调配。

3)成立招生领导小组，划分片区招生，把招生任务分解给每位教职工，使招生职责落实到个人。

4)实行目标奖励，将招生成果与年度评优评先、年度考核挂钩。

5)招生宣传既有统一，又有分解。我处加强与各初中校的联系，在招生过程中进行统一宣传口径、统一发放宣传单、统一招生进程。

6)到外县招生有实在的鼓励机制，招到学生既能增加招生数，又能享受到奖励机制。

(二)学生实习工作

1、xx年10月份，高三幼教班的同学到明溪县实验幼儿园实习，经过一个月的实践，她们为就业打下坚实的基础，部分学生在实验幼儿园受到老师的好评。

2、本学期，我校继续开展校企合作，工学交替的办学机制，机械制造班的学生到格莱尔玻璃有限公司顶岗实习，学校派校领导跟班管理，学生在企业既能学到技术本领，又体验了生活，还能领到必须的实习报酬。

(三)培训工作

1、创业培训

为了给想创业找不到思路，想就业找不到出路的社会青年带给创业指导，我校配合明溪县劳动和社会保障局开办了8期青年创业培训班，共培训了230人，其中有90人已顺利开办了小企业。

2、阳光工程培训

本学期受农办委托，为提高农村劳动力的专业技能与就业潜力，从9月到12月份，对农村劳动力进行阳光工程培训，共开设了村级

动物防疫、沼气工、竹木加工、农机维修、机防手、畜禽繁殖六个专业，工培训了600人，经培训后，全部都获得了培训证书。其中有100人获得动物防疫员初级鉴定证书，100人获得家畜饲养工初级鉴定证书、25人获得农机维修初级鉴定证书。

3、财会电算化培训

20xx年7月，我校受财政局委托，开展了财会电算化培训，工培训了30人。

4、农保计算机操作培训

20xx年11月，我校收劳动和社会保障局委托，开了一期农保计算机操作培训，共培训了23人。

5、YBC海西青年创业培训

20xx年12月，我校与共青团明溪县委员会合作，开办了一期YBC海西青年创业培训，共有150人参加培训。

6、烟花爆竹安全燃放培训

20xx年12月，受县安监局的委托，我校开办了一期烟花爆竹安全燃放培训，提高了他们的对烟花爆竹统一管理的意识，增强了培训学员的安全燃放烟花爆竹的潜力。

(四)技能鉴定工作

20xx年9月26日，我校与县劳动和社会保障局合作，组织巧当嘉超市的员工参加营业员技能鉴定，共有72获得营业员初级鉴定证书。

总之，本学期培训处圆满的完成了学校交给的各项任务，充分发挥了职教中心培训部门的重要作用，我处将继续努力，做好各项工作。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇2

在县教育局的亲切关怀下，在学校领导大力支持下，我们招生办为完成上级下达的招生任务，把招生宣传作为工作中的重点，明确招生职责，拓宽招生渠道，落实工作措施，严明奖惩制度，用心协调各种关系。以省长郭庚茂关于职业教育讲话作指导，以市两会为契机，紧紧围绕《一法一办法》，想方设法，千方百计全力抓好招生工作。今年我县初中毕业生共3100人，县高中、二高扩大招生，加上县外学校的跨境招生，导致无序竞争，招生工作十分困难。全年共招生371人，其中职业中专招生260人，成人幼师x人。为完成这些招生任务，我办采取了一系列的措施，此刻回顾起来主要有以下几个方面。

一、全方位宣传，营造招生的良好氛围。应对各个学校的无序竞争，我们清楚所面临的严峻形势，在苗主任的带领下，全体一班人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口采取以下几点措施：

1、精心选取宣传材料，编印招生简章，印发《致学生家长的一封信》，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，编制了一万本图文并茂的宁陵职业中专宣传册，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、录制职业教育节目专题片在县电视台播出，注重介绍我校的软硬件设施，大力宣传国家关于大力发展职业教育的方针政策，以权威的言论和事例向社会和在校学生宣传职业教育，使社会对职业教育有一个更高的了解，提高了人们对宁陵职业中专的认识。

3、招办协同各初级中学对学生及家长进行了思想动员，开好“三会”(教师会、学生会、学生家长会)，透过形势宣讲、广告宣传、走访学生家庭等形式，宣传职业教育，引导初三学生到我校学习。

4、开展学生才艺展示参加大型公益活动为进一步提高我校的知名度，我们招办还协调参与了学生的才艺展示工作，用心的动员引导各乡镇中学学生到我校参观。针对我县梨花节、酥梨采摘节两个节日，招生办还协调我校学生参与了梨花节开幕式太极拳表演和酥梨采摘节志愿者活动，收到了良好的社会效果。

二、组建一只专业招生队伍，做好招生的各阶段工作

招办从历年招生任务完成的较好且工作认真有必须的招生经验的教师中选拔2人担任专职招生工作，担负招生的主要任务。校领导实行包片职责制，目标层层分解，把各校招生任务分解到每个招生教师的身上，在学校的统一安排下，开展各阶段的招生工作，这样使得整个招生工作做到定人定点定任务。制订了招生进度表，招生教师天天报，片区领导周周报;一周一合计，一周一总结。发现问题，及时纠正。

三、深入千家万户，做好鼓动宣传

进入招生旺季以来，招生办一班人顶烈日，冒酷暑，披星戴月，发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。个性是利用上午11点至下午3点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我们顾不得吃饭，走村串户，力求把我们的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。我们宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求到达良好的社会效果。中招考试过后，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

四、转变工作作风，发挥窗口作用

招生办是我校的窗口，如何发挥窗口的作用，更好的展示我校的形象，摆在了我们招生办面前。我们决定从自身做起转变工作作风，治懒，治散，节假日一律不准休息请假;整顿工作纪律，接人待物，实行礼貌用语，礼貌用语，给来访的学生及学生家长营造一个温馨的氛围。来招办咨询的，我们都热情接待，仔细询问学生及家长的意向，揣摩学生及家长的意图，认真解答他们的疑难问题，做到百问不厌其烦。使他们高兴而来满意而归。在接电话方面，我们尽量和气、耐心，以真诚的心态来感动对方，引导他们到校参观或入学。

五、招生工作存在的主要问题

我校专业基础相对薄弱，专业师资紧缺，专业设置较少，发展方面还存在着许多困难和问题，还不能满足我县经济发展和众多学生学习的需要，招办工作仍然面临着十分繁重和紧迫的任务。

1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考名校仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选取，甚至一些职专学生连自己都看不起自己，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

2、办学实力不足，缺乏招生吸引力。我校基础设施薄弱，学生实习实训场地不足、实习工位不够、实训设备短缺的问题十分突出，影响学生技能培养和职业教育质量，进而影响到学校招生吸引力。

3、中专招生秩序混乱问题。民办职业教育机构和县外职业学校非法招生中介花超多的成本进行不正当“招生”，必须程度上干扰了正常的招生秩序，某种程度上损害了职业教育的声誉，给我校今后的招生工作造成了必须的负面效应。夏邑，民权的学校以高额的回报，打乱了正常的招生秩序，据了解，目前我县仍有50人以上的学生流失到外县其他学校。

五、几点推荐

1、推荐组织一支学生招生队伍。挑选素质高，纪律好的学生，进行招生培训，以他们的所见、所学、所闻告诉广大在校生，取得同龄人的共鸣。

2、组建一个招生稽查队。主要和教育局协调好，对于外来的不法招生户和中介进行打击举报。对于未完成招生任务和招生指标的学校和个人吸取高额回扣往外输送生源的，坚决给予打击。

3、规范招生政策，构成文字材料。近年来，由于招生生源问题，出现过不少矛盾，期望学校出台一个操作性强、实用性强的招生政策，使招生工作规范有序的进行。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇3

20xx年招生工作当中，我们紧紧围绕学校工作要点，开拓以开放教育为主体，其他形式学历教育为辅的办学思路。在学校领导的正确决策和精心筹划下，在全体教职工的通力合作下，20xx年招生工作取得了较为辉煌的成绩。现就我校20xx年招生工作所取得的成绩、存在的问题以及今后的努力方向总结如下：

一、20xx年取得的成绩

20xx年我校新招各类新生2618人，圆满完成了学校年初确定的850人的目标，与去年相比(20\_\_招新生2511人)，增长了107人，增长率为4.3%。20\_\_年的目标为2618+1人。增长率为0.0003%。

二、20xx年的招生工作措施

1、领导重视，思想统一

生源是办学的基础，没有生源学校办学就成为无本之木，无源之水。正是基于这种认识，学校继续实行了校长、书记“一把手”工程，并由副校长协助校长加强招生工作力度。学校始终把招生工作摆在重要位置，要求全校教职工用心支持电大的招生工作。吴春校长多次主持招生工作会议，制定招生工作方案、指导宣传计划的实施和落实;灵活运用招生政策，即时调整招生奖励力度，检查招生进展状况。

2、科学调研，开拓生源

透过多种渠道开展调研，认真做好生源预测，为完成招生计划带给保证。

(1)随着经济社会的发展，竞争日益激烈，学历的提高、知识结构的更新对于各行各业的从来人员来说势在必行。20\_\_年招生工作结束后，透过对新生各方面数据的分析，我们认为以下行业是20xx年招生重点突破的行业：卫生系统 护理学、药学专业、教育系统---学前教育专业、建筑行业---建筑施工和工程造价专业、管理理类---工商管理、行政管理、市场营销专业。透过对今年招生状况统计分析，以上各行业生源丰富，并有必须的潜力可挖。

近三年招生专业分析

专科：

呈上升趋势的有：

会计学、建筑施工、工程造价、护理学、市场营销。

较稳定并有潜力可挖的有：

学前教育、行政管理、工商管理、法学、药学、水利水电、物流管理、数控技术。本科：

呈上升趋势的有：

会计、土木、学前、行政、护理

较稳定并有潜力可挖的有：

工商管理、法学、汉语、机械

(2)有针对性地深入到相关企事业单位，了解各部门的从业人员的学历状况，为重点行业进行重点宣传带给可靠依据;(移动、联通-20\_\_年招生重点宣传)

3、立体渗透，扩大宣传

(1)依托媒体进行宣传：开展我为春招献一计活动，共收到57人的

金点子;由校领导带四个组到各乡镇及街道办事处招生宣传4天;印简章60000份;报纸投递44000份;永川电视台宣传67天;永川报宣传：开放教育20xx年1月8日--20xx年3月8日，每周两次。20xx年7月29日---20xx年9月19日每周两次，共计：34期;茶竹永川网招生宣传30天;永川社保局门前宣传牌;行政服务中心LED宣示牌和门前固定宣传牌宣传;出租车宣传共计18500车.次.天;荣昌和大足报上宣传一周。

(2)发挥电大学员的作用，扩大宣传。在籍学员的宣传才是真正信得过的宣传，其效果和影响力不可低估。

(3)注重服务，以人为本。对于前来咨询和报名的新老学员给以热情的接待和周到的服务，使他们留下良好的印象。

4、及时总结，提出重点

招生工作结束后，为总结招生工作经验，招生办工作人员对招生状况进行了比较细致的研究分析，找出生源所在行业及生源新的增长点，同时找出招生工作中存在的问题，提出解决办法和以后招生工作的重点。

三、20xx年招生工作存在的问题

1、专业发展不协调

虽然今年招的人数较多，但有些专业人数明显偏少，个别专业甚至连开班都很勉强，甚至不能开班。比如开放专科的数控专业，只招收了13名新生，这与我区比较兴旺的机械行业以及各中等职业学校超多机械专业的毕业生极不成比例，从中显示，招生中的市场还是存在的，但我们的宣传未到位，今后就应做为招生工作的重点进行宣传.

2、应对面宣传不到位

虽然学校采取了超多的宣传工作，但那只是面上的，还是只有深入到人群中应对面的宣传才最有影响力，才最深入人心。

3、抢夺他人生源不理亏

学校三令五申强调不抢夺他人生源，招生与做人一样要理直气壮，学生来报名首先问清学生与哪位老师联系没有，如已联系，应主动帮学生联系该教师，不要与学生说在哪里报名都一样等这类话。

4、优惠学费不心痛

学校设置的招生费是招生老师的宣传、车旅、生活接待费等，相当于是改善教职工的福利，学校每年仅这一笔费用就高达100多万，但有个别招生老师为了抢夺他人已联系的生源不惜少重金来到达目的，这样做看似学校没有损失，其实不然，如果让学生了解到我们的招生费多少，今后更难开展招生工作。如果遇到较多的群众生源实在要少的话，就应假装请示学校再给优惠。

5、填写表格不规范

尽管反复要求新生报名表要填写规范，但部分招生老师仍旧将学生的报名表填写得很不规范。

四、20xx年招生工作目标

20xx年成绩喜人，20xx年虽然只多招一人，但压力却增大了很多。谢谢!!

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇4

近几年来，我校招生就业工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，抓住职业教育良好就业前景，以就业拉动招生。做到领导重视、全体动员、认识到位、组织到位、措施到位、落实到位，高标准严要求顺利地完成招生工作。

一、20xx年招生工作

㈠基本情况

20xx年参加我校面试学生2800人，招生810人，实际招生1079人，是搬到新校后招生人数最多一年。

㈡、20xx年招生工作的主要做法

20xx年招生工作在上级领导的高度重视下，统一组织，科学调度，各处室教研组通力协作，全校教职工积极发挥主人翁意识，不断探索新的招生工作方式方法，措施得力，超额完成今年招生计划。主要做法如下:

1、提早动手，周密布署

今年招生工作，学校领导重视，责成学生处早做计划安排，诸事走在前，取得了显著的成绩。

今年秋季招生，20xx年2月份就开始着手制定招生计划了;因为提前动手，掌握了主动权，我们充分摸清了各生源校毕业生的人数及升学意愿，有针对性的制定招生任务，有目的、上门动员，使招生人数一路攀升。所以4月份，在教育局的主持下，我们邀请龙华区各初中校长座谈，在座谈会上我校厉校长详细介绍了我校办学情况，带大家参观学校实训室，提高了校长们的认识;4月份我们动员部分教师组成七支宣传队到全市初中校进行招生发动宣传，发了广告20000多份;5月1日、2日进行招生面试，5月14日新生报到，5月24日缴校服费，8月中旬报名注册。

2、领导带头，包片包校;教职工积极参与，成立强悍招生队。

在近几年招生工作中，有一个成功的经验，就是每次招生都是领导带头，包片包校;全体教职工发杨主人翁的精神，积极参与其中，抽调出责任心强、能说会道的教师组成强悍招生队，学校所有领导必须参与其中。领导带头深入生源校，体现了我校对招生工作的重视，也能引起生源校的重视。招生队的教师们充分利用在各校熟人、亲朋好友、同学等关系进行广泛地联系，他们在教学任务繁重情况下克服困难，不计较个人报酬，牺牲节假日休息时间，为学校招生工作尽力。

3、多渠道、多形式加大招生宣传工作

俗话说得好，酒香也怕巷子深，职教招生，宣传先行。在历年的招生工作中，我们采取了多种形式和方法，广泛进行宣传。主要有

①电视媒体宣传:先后在省电视台、市电视台通过专题片及招生广告的形式进行宣传。

②报纸媒体宣传:先后在海南日报、海口晚报、《省中招指南》《市中招指南》进行了广泛宣传。

③印制画册进行宣传。每年招生前，我们都要印制大量画册发放到学校进行职教招生宣传。

④装备宣传大蓬车下校宣传。在今年秋季招生中，我们装备了三辆宣传车，连续下校宣传15天，把全市所有学校都跑了一遍，让每位学生都知道职教业教育的好政策。

⑤制作招生简章、招生宣传彩页、招生传单等进行宣传。在招生工作中，我们适应市场发展，及时调整专业并制作精美宣传资料。

4、经常向上级汇报工作，摸清职教发展动态，第一时间了解国家关于职业教育新政策，并应用于招生宣传中。

xx年厉春校长调入我校担任校长后，他组织教师多次考察外地办学经验，经常向盛市领导汇报工作，搜集职教发展的新经验和好政策。在今年招生中，我们宣传的一个亮点就是国家助学金，虽然只有一部分学生才能享受，但我们已将这项政策宣传到了每一个家长心里。

5、以就业促招生，将优秀毕业生事迹做为招生宣传的亮点

就业和招生是职业学校工作中很重要的两个部分，他们相互制约也相互促进。在招生中，我们唱响就业这根主旋律，以就业促招生。在今年招生中，我们邀请了已经毕业的同学到各生源校去现身说法，从他们初中毕业时的想法说起，怎么到职学，怎样学到技术后被学校安置出去，有了好的工作，实现了自己的理想等等。取得了明显的宣传效果。

二、就业工作

毕业生就业工作，是一项政策性强、涉及面广、时间紧、任务重的工作。既涉及到国家长远利益，又涉及到社会千家万户。切实有效地做好毕业生工作，关系到校企联合办学的持续发展。学校领导班子高度重视就业工作，把毕业生就业工作作为学校发展和稳定大事来抓:主要做了如下工作:

1、成立了以学校领导挂帅的学校毕业生就业工作领导小组对毕业生工作加强领导、及时进行指导。做到主要领导亲自抓、负总责，分管领导抓具体，一级级抓。

2、学校设置校办公室和招生就业服务机构(校就业办)，共同为毕业生提供服务

3、加强毕业生的就业指导教育，进一步转变毕业生的就业观念

教育学生树立“骑马找马”的思想，先就业后择业，降低心理预期，先在自己现在实习的企业就业，或找一份自己临近自己专业的工作，积累经验并提升自己的社会阅历，再寻求发展。调整好毕业生的择业定位，积极开展个性化的就业指导和服务，缩小毕业生的就业期望与社会需求之间的距离。

4、积极开展就业服务工作。

学校从毕业生就业指导工作入手，将社会需求和就业形势与毕业生择业观念结合起来，引导毕业生认清当前就形势，树立就业信心，面对现实，摆正位置，正确定位就业目标。本着背靠行业，依托系统，面向社会，先就业，后择业的就业原则，统一认识，加强领导，组织有序，确保毕业生就业工作各个环节的顺利进行。主要有以下几点:

①学校引进招聘企业到校，进行宣传讲座。通过讲座，引导毕业生树立行业工作的苦乐观、爱岗敬业，乐与奉献的就业观。

②继续采取三年级顶岗实习与毕业生就业推荐相结合的方法。根据用人单位的规模层次，有目的的选送符合用人单位录用标准的学生去实习，既锻炼了学生，又使用人单位考核了学生，学生通过实习留在用人单位就业。今年我校毕业生人数少出现了用人单位供不应求的可喜局面。

③收集用人需求信息和托宽就业渠道和市常学校建立了“需求信息公告”制度，在信息宣传栏上及时公布招聘信息和通知，真正做到快速、公开、公平、公正的招聘信息发布。学校组织有关人员到用人单位介绍毕业生情况，帮助毕业生与用人单位直接见面，实行双向选择，签订协议。另外在推荐工作中，尽可能地帮助和推销毕业生中就业压力较大的部分女生和家庭困难的学生。

④充分发挥党团组织、班主任、专业教师等方面的作用，实行全体教职工“全员参与就业的做法”。在工作中，校长、书记还是普通教职工，都在利用自己的各种社会关系联系用人单位，通过多种渠道广泛收集用人单位的需求信息汇总到招生就业处统一安排;班主任和一些专业教师关心了解毕业学生就业情况，耐心做好学生思想工作;初步形成全体教职工关心学生就业，参与学生就业指导的良好局面。

⑤由学校引进企业和组织毕业生进行面试，学生与用人单位进行双向选择，解决学生的就业问题。

5、20xx年，我校专业毕业生445人，其中专业班429人就业率96.7.%，成绩喜人。

三、存在的问题

一是有的毕业生就业观念没有完全解决，相互攀化，等待观望，由于不能很好地把握自身的就业定位，错过了很好的就业机会。

二是部分学生不愿满足于随便找个工作，出现了就业不稳定，频繁换岗的情况。我们要进一步加强毕业生的专业思想教育。从导向上引导毕业生通过行业就业，树立“先就业，后择业”的就业观，提高毕业生的就业率。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇5

20xx年我县招生考试工作在县委、县政府、县招委的正确领导下，在有关单位的密切配合下，坚持以学习落实科学发展观为指道，紧紧围绕省、市招考中心和教育局的中心工作，全面贯彻落实上级各项招生考试的政策和要求，坚持“依法治考、从严治考”的原则，按照年度工作目标，用心开展招生考试工作，全面落实岗位目标职责制，努力提高工作效率，增强服务意识，创造性的开展工作，圆满地完成了今年我县的招生考试工作任务，现将半年来在招生办的工作简要汇报如下：

一、基本状况

今年，我省报名参加高考的考生共47.4万人，录取41.2万人。中职(三校生)2.5万人，对口单招1.5万人，注册入学1万人。

根据往年的高考人数分析，在今后的几年里每年参加高考的人数将会逐年减少，对本省招生已经远远满足不了目前的形式，于是今年我校对17个省进行招生。

二、加强学习，努力提高队伍素质

我们招办全体人员，认真学习和落实科学发展观及20xx年招生考试的有关文件、政策、规定，正确理解和准确把握新的招生政策精神，使全体人员树立起对社会、家长、考生、学校高度负责的强烈职责感。为高标准、高质量的完成各项工作，实现招生考工作“零误差”，我们完善了办公室内部管理制度，抓好各项职责目标的落实。将任务逐级分解，落实到人，坚持谁主管谁负责，充分调动了每位同志的工作用心性，做到了“人人有任务、事事有职责、时时有要求、方方面面有制度”。

在分工负责的同时，还注意发挥群众的团队协作作用，在任务重、工作量大的状况下，办公室每位同志以圆满完成任务为出发点，以饱满的工作热情投入到工作中，互相帮忙，团结协作，加班加点。今年中职我们办理报名，数据采集，志愿填报等工作，虽然在我们的中职录过程中道路是曲折的，但是我们的最终录取的成绩绝对是喜人的。

二、领导重视，协调各部门用心参与

我省教育行政领导深刻认识到招生工作既是党和政府的形象工程，也是构建诚信和谐社会的前沿阵地。为了的做好工作，各小组还分别制定了实施细则、应急预案。总之，各小组用心配合，尽职尽责，为顺利完成招生工作奠定了良好的基础。

三、勤政务实，全面完成宣传材料的设计、咨询工作任务

宣传、咨询工作，关系着考生的前途命运，一向是社会各界关注的热点、焦点问题，出现一点差错，对我们是千分之一或者万分之一，对学生却是百分之百，直接影响着学生的一生。差之毫厘谬以千里千里说的就是这个道理。因此，我认为扎扎实实做好我们的本职工作，让学生、家长满意，是我们深入开展落实科学发展观的具体体现。

这么多天来我的具体做法如下：

1)大力宣传政策，严格执行法规，提高宣传工作透明度

宣传工作是招生工作的重要环节，是沟通政府、招生部门和考生及社会的桥梁，关系到广大考生的切身利益。因此，我们围绕招生这一社会关注的“热点”问题，大力开展宣传活动，始终把宣传工作贯穿于整个招生工作进程中，提高招生工作的透明度，进而配合各地区招生老师的工作。

一是、设计材料利用条幅，易拉宝，简章等宣传材料，在适当的时候进行有效的宣传。

二是、注重做好招生考试志愿填报的咨询工作。志愿填报工作时间紧、任务重、工作细，不能出现一点差错。我们在中职注册入学报名时加班加点，虽然苦点、累点，我们没有怨言，确保圆满完成工作任务。

2)耐心接听考生、家长的电话，细心讲解相关政策

在招生工作期间招生咨询电话肯定比较多，我们直接向考生和家长细心讲解招考政策，释疑解惑。在解惑的期间顺便询问考生的相关信息。以便于咨询过后给招生老师发送相关信息。

四、实施明细

20xx年招生开始时，我起初接触了新浪微博、博客，在寻找相关材料的时候，顺便学习一下江苏省的一些相关政策，给自己不补课。

其次是，对展板、简章、名片、横幅、易拉宝、以及多个省的考试报、广告的设计、修改。展板、名片、横幅这些些基本上没什么，只是横幅采用蓝底白字的设计风格，在咨询会里能在众多咨询会条幅中能够脱颖而出，别具一格，起到引人瞩目的效果。

简章从起初我接手的开始经过招生老师的多次反馈对其进行了反复修，其中“大手术”10次以上的，“小手术”不记其数。尽管修改次数之多，像这样的修改也是有必要的，因为这恰巧体现了十八大与时俱进党的指导思想，更体现了一个共产党员全心全意为人名服务的宗旨。

易拉宝的制作有点曲折，记得那次参考南京视觉艺术职业学院的易拉宝，好不容易做好了，结果开咨询会前一天布展别发现了，择令我校禁止悬挂一齐相仿的易拉宝，无奈只好把以之前的做的易拉宝一大清早就赶车送到目的地。

省外的考试报、广告，在做这些广告也修改了好几次，最后经过领导与省里面进行了沟通，又追加了计划，我连夜将广告设计出来，好在没有影响外省的招生。

在没有设计任务的时候就进行在线咨询，企业QQ的咨询，发现咨询的什么人都有，往届的、应届的，迁办户口的、丢毕业证的、找人的等等，当然最重要的还是咨询报名这件事，刚开始咨询的时候，经常有人问“注册入学”是什么?每次问我就要打上好一段文字，之后发现无论是商桥的在线咨询，还是企业QQ，都有一个快捷回复，于是我就想：为何不把这些常见的咨询问题，放在快捷回复呢。之后经过一段时间的整理摸索，整理出将近三十多个快捷回复，大大提高了咨询的效率，这样避免了在与多位咨询者咨询时产生给起来来无人回复尴尬的场面，忙得时候至少有与20多个人进行咨询，分布在三个工号，一个商桥上面。在咨询完后，在上面进行备注顺便整理一下有效的信息及时回到给当地的招生老师。

在填志愿期间，邀请了不少学生进行注册入学，为了确保他们准确无误的填写信息，我做了至少三套(PPT、gif、flv)填写流程，在我得做得流程帮忙下，注册有条不紊的进行这。当然领导的眼光也是不错的，你能够精心挑选出一批聪明的学生。

对于假期来校参观的，透过各种方式了解，学生的相关信息，在领导招办接待室的时候，及时反映给相关接待人员，艺术类的就要打开创意磨坊二楼的展厅，打开电灯。调试好音响、视频，等待接待人员的到来。，临近饭点时提前预定盒饭，确保参观人员人人有饭吃，人人有水喝。接待结束完之前提前，联系好司机，以便一结束就能够送参观人员去车站方便他们回去。如果一旦有大批量的来参观，我就亲自上阵，耐心的解答参观人员的问题。

在20xx年开学新生接待的时候，我多次带一批新生到各部位去，进行一些流程性的手续，办完后还得领着他们去领一套公寓用品，并送他们到所分得的宿管处报到。直至他们打开门窗，交代好宿舍里面的相关规章制度后我才离开。

后面接下来就是20xx年的招生已经启动，我又多了一项任务，就是每一天检查、复制下点人员填写MIS系统的状况，工作日志，月工作小结以及各地区的代理渠道生源信息，发现不少老师都无暇估计MIS系统，于是我就一一给相关老师发信息，催促他们及时填写，一方面及时更新总要信息，另一方面给他们友情提醒(此工作与年终考核挂钩)。

20xx年的仗已经打完，我在工作中体现出来的不足之处，还望给位领导同事海涵。20xx年招生的号角已经吹响，我会以全身心的热情投入到工作中去，将以往的不足将会予以改善，期望我在新的一年里寻找出跟多提高工作效率的方法与大家分享，最后期望我院在新的一年里越办越好，学生人数如长江波浪一般，一浪更比一浪高，培训中心生源泉涌一般源源不断，天勤社如旗帜一般屹立不倒给学校、培训中心、企业带来资源。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇6

x年度，xx镇环保工作在县委、政府的正确领导下，在县环保局的指导下，镇党委、政府高度重视，以党的群众路线教育为中心，以生态立县抓点，全体工作人员齐心协力，努力抓好我镇的环保工作，现就我镇x年环保工作总结如下：

一、加强组织建设，强化责任制度

x年初，镇党委、政府根据县环保工作总体部署，结合镇实际，充实、调整了环保工作领导组，充实人员;落实工作职责，镇政府以河政办[20xx]12号文件下发了指导全年工作的《xx镇20xx年环境保护工作意见》;于20xx年1、7月两次召开镇内村支两委负责人、企业法人、环保负责人参加的环保工作会议。并同各村、企业签订《20xx年xx镇环境保护目标责任书》25份，签订率100%，确保制度落到实处，责任分工明确。

二、加大宣传力度、强化环保意识

为扩大环保影响，强化群众、企业的环境意识，我镇采取灵活的宣传方法，利用会议、标语、板报、新闻、传单等群众喜闻乐见的方式对群众，企业进行环保政策、法规的宣传，特别是对新环保法的宣传工作，我镇召开专题会议，对村两委、镇直单位负责人、企业法人进行了专门培训。散发传单3000份，张贴标语12幅，悬挂横幅8条;在中心学校开设专题课，提高中小学生的环保意识，宣传环保的重要性，教育中小学生，环保工作要从我做起，从身边做起。通过这些活动人民群众环保意识大大增强，维权意识明显提高。

三、加大整治措施、强化生态建设

我镇辖区内有2个4A级风景区，生态环境建设非常重要。我镇严格按照县委、县政府生态立县及镇党委、政府生态立镇的要求，狠抓环境整治，加大生态环境保护工作。我镇因高速公路施工，对生态环境有所影响，尤为对镇区饮水水源保护区影响较大，镇环保办公室迅速与高速路七标项目部联系，做出了处理;处理群众反映高速路施工影响环保相关事项3起。保证了我镇生态环境安全，全年没有发生一起环保事故。 20xx年镇政府投资80万元，对镇区路面在内7条主要道路进行绿化，并在投资xx万元，新建休闲广场3处，增加绿地50亩。在中在加强生态创建的同时，必须遏制秸秆焚烧，提高秸秆综合利用率。将秸秆禁烧列入年度目标考核内容，坚持24小时不间断全面巡查和重点区域监督，并执行镇干部包村、村干部包组、组干部护林员、党员、妇女小组长保地块的层层责任制，并执行日报告制，落实秸秆禁烧责任，由于措施得力，责任明确，夏、秋两季没有发生一起秸秆焚烧现象。

四、加大环保经费投入，强化抵御污染能力

镇域环保重点在企业，难点也在企业，根据内污染源分布情况，责成镇内各企业完善环保配套设施建设，坚持环保“三同时”，狠抓企业环保工作。镇政府多方面努力，争取到农村清洁工程项目，投资一百多万元，该项目已通过市、县验收。农村清洁工程的实施，大大改善了镇区生态环境建设，人民生活条件得到了很大提高。加强对镇区水源保护区的管理工作，保证饮用水水源地的环境质量，保证镇区饮用水安全。

五、加大农村环境污染治理力度，强化人民环境安全

为改善生活污水直接排放对环境造成污染的状况，我镇投资xx万元，新建垃圾池座，垃圾中转站x座，配备环卫工人12人，配备垃圾清运车4台。在明堂村建立垃圾处理站，按要求对垃圾进行无公害处理，镇区生活污水处理已完成规划。我镇生态环境保护明显提高，努力为打造宜居宜游乡镇提供资源保障。

六、存在问题及下步工作计划

(一)存在问题

x年我镇环保工作成效显著，但仍存在以下问题：

1、生态环境建设仍需进一步加大。

2、环保意识、环保理念还需进一步强化。

3、农村生活污水，生活垃圾污染问题还没有得到有效解决。

4、农村饮用水安全还令人担忧。

5、对农村面源污染和养殖业污染问题重视不够。

(二)下步措施

根据存在问题，我镇下步将进一步完善工作机制，落实环保工作责任制，加大环保执法监督力度，加大环保配套设施建设力度，强化生态建设，建立健全长效工作机制，从源头上控制污染事故发生，使我镇环保工作再上新台阶。

七、x年环保工作计划

20xx年我镇将以党的群众路线实践活动为指导思想，切实抓好生态环境建设工作，重点是做好以下几个方面的工作：

一是积极申报省级生态乡镇。我镇将严格遵循生态立镇的理念，打好生态游泳这张牌，努力将我镇打造成宜居宜游的生态旅游乡镇。

二是加大环保知识宣传工作。扩大公众参与，加强环保知识宣传，特别是对新环保法的宣传工作，要利用各种渠道，加强宣传，扩大宣传面，上好宣传课，使广大群众对环保意识增强，做到环境保护工作从我做起，从身边做起。

三是全力抓好饮用水源保护工作。饮用水的安全关系民生，是人民群众生活水平提高的重要保证，做好水源保护区的管理工作，是乡镇环保工的重中之重。我镇将全力打造安全饮水工程，保证人民饮水安全。

四是扎实推进农村环境综合治理工作。我乡镇全力打造生态旅游建设，就要求我们要扎实推进农村环境综合治理工作，加强群众环保意识，要广大群众意识到环保的重要性，要加强环境治理，远离污染，让游客认识到景区人民的环保工作和环保意识是很高的，打响景区环保品牌。

五是加强农村生态保护，全面推进生态建设。要加强生态保护，建设绿色家园。要加强团结宣传环保的重要性，要向群众宣传不能因小利而破坏环境，要保护我镇的映山红和多枝杜鹃，要保护好景区内的名贵中药材。要把我镇建设为青山绿水的生态旅游乡镇。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇7

律回春晖渐、万象始更新。我们告别了成绩斐然的20xx年，迎来了充满期望的20xx年。我谨代表公司领导向全体员工付出的辛勤耕耘和无私奉献致以深深的谢意，并透过你们，向一向大力支持我们工作的家人、亲属致以最诚挚的问候和最完美的祝愿。

20xx年，是不平凡的一年。南通润创历经坎坷、曲折，却依然昂首挺立。年初历经了一场风波，员工情绪极不稳定，生产任务又紧张，但没有人害怕、没有人退缩，南通润创人齐心协力，共同前进。总公司也抽调了一批技术骨干，加入到润创的大家庭中，起到了传、帮、带的良好作用。我们也采用了一系列方法，成立了生产管理小组、质量管理小组、安全管理小组，透过共同合作，把我们的管理制度逐渐引入正常轨道。透过提前做好生产计划，提前落实产前工作，优化生产流程，加强产前、产中控制，确保了我们的交期保证。我们从年初三条线，透过大家的共同努力，到年底实现10条生产线(比年初预计十二条线差一点)，总员工人数280人、年产量做到43多万件的生产规模。20xx年全年产量86万件，超过了09年的84万件。透过把生产目标和品质管理绩效考核相挂钩，确保了我们的质量，全年终期一次查验合格率在93.5%，离年初目标96%也差一点。总之，透过强化管理、科技创新、优化生产工序、市场转型、亏损整治、当地人才引进、文化建设等方面的齐抓共管，公司现持续着健康、稳定、强劲的发展势头。员工年收入也到达25000元以上，班组长以上管理工作人员年收入到达了35000元左右，同比09年上升了25%。公司还确立了一周六天工作日的工

作制度，确保了我们的职工工作日和休息日的稳定。此外，本着人人参与公司管理的精神，我们多听取广大员工的意见和推荐，比如在食堂管理方面、阳光通道的开通，都是比较好的改善。

我们取得的成绩来之不易，我们之所以能坚强地走下来，离不开我们总公司的鼎力支持，更离不开我们每一位员工艰苦奋斗地拼搏。我一向认为，奋斗的身影是最秀丽的，因此，你们是最秀丽的。在此，我再次向对润创发展有过帮忙、付出过努力的每一位员工表示衷心的感谢，因为有你们才有润创的这天。

成绩是大家有目共睹的，是值得肯定的，但取得的成绩只能代表过去。在看到成绩的同时，我们也要去发现我们的不足，以便我们今后改正，以便我们今后进步。在以往的工作中，我们班组长的作用表现得就不是很突出;员工行为还不够规范，没有按照标准流程操作，这也致使我们出了一次大错;此外，员工与管理人员之间的信赖度还不够。今后，我们将透过细致的工作，解决沟通的问题，建立一种相互信赖的状态;进一步规范生产流程，实行生产现场管理;加强班组长与成员的沟通、互动，明确工作目标，并且制定目标有依有据。在接下来的工作中，我们将主要透过这些方法来解决我们存在的问题。

20xx年是一个崭新的一年，也是我们颇具机遇与挑战的一年。20xx年，公司的发展前景广阔，我们的生产规模目标为16条生产线，员工总人数450人，年产目标146万件;经营模式目标为外贸、内销模式共同有序开展;并造就人性化的和谐企业文化。在工资待遇方面，我们将透过努力让每一位普通员工的年收入突破30000元，班组长以上年收入突破41000元。但是，在面临竞争愈加激烈的社会大环境下，我们肩上的担子很重，我们的任务很艰巨。

在接下来的一年，我们主要从以下几个方面来实现我们公司的发展：

首先，安排招工是我们工作的重中之重，大家将透过多种途径，比如靠我们的员工宣传公司，以人带人，也可借助我们外地新居名员工，透过他们，给我们带他们家乡的人。其次，就是要完善公司体制。以目标计划为导向，工作细化，主要透过GS、PDCA考核，有效地实施绩效考核。第三，实现管理的本地化，这主要体此刻我们将进一步选拨本地人才充实到我们的中高层管理队伍中。第四，发挥IE工作组优势，在实际生产过程中，我们的IE组将发挥用心的作用，遇到比较难的工序，提前对员工进行培训，班组人员不够，IE组及时介入，以补不足，并尝试单件流生产模式。第五，加强培训，对员工进行安全生产、规范操作、强化反浪费意识以节约成本等方面培训;对班组长进行安全生产、人员管理及沟通交流艺术等方面的管理培训;对公司办公室管理人员进行“如何做好管理工作”等方面的培训。培训的方式我们能够透过外请专业讲师，内部观看资料片等形式来进行，争取把我们的员工个个都培训成精英。第六，在文化建设方面，我们多听取广大员工的意见，把我们公司打造成一个充满人性化的和谐企业。还有就是业务部、采购部等部门将要转移到我们润创公司，为我们实现外贸、内销一体化综合型实力企业打下基础，而且我们这边已经派出专门人员

在总公司接收培训，也是为采购部的建立打下基础的。最后，就是要我们的所有员工，敢于尝试，敢于挑战，齐心协力，共同冲刺年度经营目标。

我坚信，有总公司作为我们坚强的后盾，有我们优秀的润创员工的努力奋斗，我们必然会续写又一页华丽的篇章。润创的发展历史将永久记住我们曾为之付出努力的心血和汗水。

不积跬步，无以至千里;不积小流，无以成江海。不要为我们眼前所取得的些许成绩而沾沾自喜不思向前。要实现全公司每年年产值上涨130%，20xx年成为上市公司的宏伟蓝图，我们的道路依然还很远。我坚信，只要我们从自我做起，关注工作的每点每滴，从小事做起，做好身边的每一件事。只要这样，我们的理想目标就会离我们越来越近，我们就能实现由量变的积累到达质变的升华。

昨日的成功带来了这天的喜悦，这天的努力昭示着明天的辉煌，让我们团结一心，加倍努力，为实现我们宏伟蓝图而奋斗!最后，在新春佳节即将到来之际，我再一次衷心地祝愿大家新春快乐，阖家幸福，工作顺利，健康平安!

谢谢大家!

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇8

时间过得很快，一晃一年的骨干教师生涯已悄然而过。回首一年来走过的路，虽然很艰辛，但更多的是欣喜、是快乐、是成熟。能够被聘为骨干教师，这既是一种荣誉，更是一种压力与职责。于是，我把压力化作动力，做好每样工作，不辜负老师、领导、家长、学生对我的厚望。回顾一年的工作，我觉得既忙碌，又充实。此刻我对自己的工作进行一个总结和反思，以此来促进自己更快成长。

一、思想政治方面

我用心要求上进，既能认真履行教师职业道德规范，尽职尽责，又有奉献精神。我明白“学海无涯，教无止境”，只有不断充电，才能维持教学的青春和活力。我认真参加市、县、乡、校组织的新课程培训及各类学习讲座，透过学习新课程标准让自己树立先进的教学理念，认识到新课程改革既是挑战，又是机遇。本学期我还认真制定了自我发展三年规划，给自己定下了前进的方向。透过一系列学习活动来不断充实自己、丰富了自己的知识、为自己更好的教学实践作好了准备。

二、努力提升业务水平，用心参与教科研实践

作为一名骨干教师，我觉得提高教学水平和教科研潜力是十分重要的，这也是我今后不断努力的方向。我坚持参加校内外教学研讨活动，不断汲取他人的宝贵经验，提高自己的教学水平。

1、加强自身基本功的训练，课堂上做到精讲精练，注重对学生潜力的培养，知识上做到课课清。对差生多些关心，多点爱心，再多一些耐心，使他们在各方面有更大进步。

2、认真学习各类教育教学杂志中的先进教育经验。我订阅了包括《江苏教育》、《连云港教育》、《小学语文教学》、《小学教学研究》、《小学教学设计》等各级各类教育类报刊杂志，利用一切能够学习的机会来努力提升自身的教育教学水平和潜力。织梦资料管理系统

3、认真参加各级教研活动与骨干教师培训，学习学校同事与名师的教学方法，并在具体的教学实践中尝试，使自己的教学水平逐步提高，寻找出一条适合自己的发展之路，争取逐步构成自己的教学特色。织梦好，好织梦

4、我还充分利用网络优势，学习教育教学方面的新思想，掌握新方式，运用新理论，提高教学效果。利用课余时间向电脑能手学习，提高自己的计算机水平。

三、打造全优课堂，在实践中提升自身价值

课堂是教师体现自身价值的主阵地，我本着“一切为了学生，为了学生的一切”的理念，我将自己的爱全身心地融入到学生中。我用心推广“先学后教”的教学模式，并力求让我的语文教学构成独具风格的教学模式，更好地体现素质教育的要求，提高语文教学质量。

(1)备好课。我用心参加教研室组织的教研活动，在领导的指导下进行听课，听讲座，领会课改精神实质。然后根据要求，撰写课后反思。回到学校，我把学到的知识应用在教学上。备课时认真钻研教材、教参，学习好课改，虚心向名师及同事学习、请教，力求吃透教材，找准重点、难点。为了上好一节课，我查资料、做教具，集中别人的优点确定自己的教学思路，全面提高自己的教学水平，使学生能更快掌握教材资料。

(2)上课。我听了许多名师的课，发觉他们上课有激情，有很深的教学艺术，也深深懂得上好一节课不容易。上好一节课是每个教师最起码的要求，我在课堂教学力求抓住重点，突破难点，精讲精练，运用多种教学方法，从学生的实际出发，注意调动学生学习的用心性和创造性思维，使学生有举一反三的潜力。我还注意培养学生的学习兴趣，有难度的问题找优等生;一般问题找中等生;简单些的总是找后进生回答。做练习巡视时，我注意对后进生进行应对面的辅导，争取让他们更快地进步。

(3)做好课后辅导，对后进生做到从友善开始，理解和尊重他们。从学习上生活上真正关心他们。能及时倾听学生意见，想法，与学生建立良好的师生关系，同时虚心向名师学习教学方法、教学艺术，博采众长，努力提高教学水平。

(4)每一天我给自己一个反省的机会和时间，坚持独立地思考，即时做好教学后记，反思自己这堂课上得怎样，学生掌握了吗哪些潜力得到了提高，或是哪个问题没有讲透，怎样讲会更好。

四、严格遵守学校规章制度，做好骨干教师的带头作用

我严格遵守学校规章制度，并用心运用有效的工作时间做好自己分内的工作。同时，发挥自身骨干教师的带头作用，用心培养青年教师，透过多种渠道锻炼，提升青年教师的教学水平和工作潜力，为学校培养新的教学能手。

五、反思工作，不断进取

一份努力，一份收获，我任教的毕业班在20\_\_升初考试中取的优异成绩，有多名学生考入实中与灌中。我写的论文《敢问作文教学的路在何方》获市三等奖，《构建优质课堂，让学生享受生活》、《作文的快乐教学之我见》等多篇论文获得县二等奖，另外我制作的课件《千克的认识》也在县优秀教育资源评比中获得二等奖。

我常常静下心来想：作为一名骨干教师，我是否出色完成了各项工作我是否无愧于骨干教师的称号在看到一些成绩的同时，我也在思量着自己在工作中的不足之处，同时提醒自己要努力提高自己的语文水平，来更好地适应此刻的语文教学，在教科研方面的研究还要做得更加细和实。

一学期来，作为骨干教师，我不但在教学上有了长足提高，在理论上也得到了充实提高。然而教育工作，是一项常做常新、永无止境的工作。社会在发展，时代在前进，学生的特点和问题也在发生着不断的变化。作为有职责感的教育工，个性是作为骨干教师，我务必时刻严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，才能为完美的明天奉献自己的力量。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇9

按照市委的安排部署，围绕加强党的执政能力建设和先进性建设，中共城郊镇委员会第十一届代表大会第二次会议于20xx年3月18日圆满召开，现将工作总结如下：

一、开展情况

(一)周密安排，扎实做好会议筹备工作

作为党代会年会试点乡镇，我镇党委高度重视，多次召开党委会就做好年会筹备工作等事宜进行专题研究，明确了党代会常任制的重要意义和重要性，强调要坚持从简节约原则，确保大会低成本高效果的成功召开。成立了由镇党委书记为组长的党代会常任制工作领导小组以及党代会常任制联络办公室。结合各阶段工作任务，我镇制定了《城郊镇党代表大会常任制工作方案》、《中共城郊镇委员会关于试行城郊镇党代表大会常任制的通知》以及《中共城郊镇委员关于成立第十一届代表大会第二次会议领导小组的通知》，各项工作落实到人详细分工、责任到人确保会议顺利进行。

(二)理清思路，认真起草工作报告

结合我镇实际，镇党委专门成立了材料小组，具体负责两委报告。小组成员通过多次座谈会、专题会讨论，充分吸收了各方合理意见，提出了20xx年经济社会发展的指导思想和总体构思，并经党委会、党政办公会议三次专题讨论后，认真拟稿，反复修改定稿。此次两委报告，是集体智慧的产物，真正成为了统一全镇人民思想和行动、指导镇域经济建设和社会发展的纲领性文件。

(三)强化宣传，营造良好的舆论氛围

我镇党委把做好这次大会作为教育党员群众、凝聚力量、鼓舞人心的重要工作手段，多形式进行了深入宣传。期间，通过 三级联动重心下移 联系服务群众工作，镇村党员干部走村入户宣传185人次，书写张贴标语80余条、悬挂横幅2幅，发放宣传短信2400余条，全面提高党员群众知晓率，营造了良好的舆论氛围。

(四)精心组织，确保会议简朴高效

根据市委组织部要求，结合我镇实际，本次会议于3月18日召开。本次会议应参会代表117人，实际参会代表109人;共有4项议程，分别是听取和审议中共城郊镇委员会工作报告，听取和审议中共城郊镇纪律检查委员会工作报告，听取和审议城郊镇党委党费收缴、使用和管理情况报告;听取镇党委领导班子述职、述廉报告并对党委领导班子及成员进行民主评议，审议并通过大会秘书组关于大会代表提出的提案、提议处理意见的报告、《关于党委工作报告的决议(草案)》及《关于纪律检查委员会工作报告的决议(草案)》，依次进行。经过代表们仔细审议和充分酝酿，批准了两项报告。此次会议，邀请了部分不是党代表的人大、政府、政协的党员或代表列席会议，充分体现了党代会的民主性和广泛性。

二、取得成效

(一)明确了发展思路。大会以邓小平理论和 三个代表 重要思想、科学发展观为指导，深入贯彻党的和xx届三中全会精神，积极践行科学发展观，充分发扬民主、依法履行职责，认真完成报告审议等各项任务，进一步号召全镇党员干部，凝心聚力，奋发进取，开拓创新，围绕经济强镇的目标，以项目建设为抓手，突出服务大局，突出新村品质，突出民本民生，突出职能转变，聚力建设活力城郊、富裕城郊、美丽城郊，增强人民群众幸福感。

(二)增强了党组织的凝聚力和战斗力。镇党委充分准备，认真组织，把党的代表大会年会作为统一干部思想、贯彻党委领导意图、明确任务、落实措施、进行决策的大会。把我镇的重大问题放在党代表大会上讨论决定，从而提高了党委在地方工作中的核心领导作用。充分调动了党员代表们的积极性和创造性，加强了对党员领导干部的监督，密切了党群干群关系，扩大党内民主，增强了党的凝聚力和战斗力。会前，通过专题讲座、党员干部交流会、远程教育等多种形式的集中学习以及开展自我学习相结合的方式，加强会前党代表素质和履职能力培训，之后组织党代表深入村组，通过实地调研、召开座谈会、上门走访等形式广泛征求党员群众的意见，了解民情，摸透民意，掌握第一手资料，会中，认真征求了代表提案、提议和意见建议，确保提案提议真正体现基层党员心声。会后，共收集到提案、意见、建议28件。我们对代表提出的提案、提议和意见建议及时进行了梳理归类，明确责任人，在一定时间内把办理结果反馈给代表，真正做到代表提出的提案、提议和意见建议落到实处、见到实效，党群干群关系更加密切。

党代表通过走访了解到城区教学已有多媒体，而镇区学校却依然只能靠 一根粉笔打天下 ，党代表将这个问题反映给镇党委及教育部门，通过多方协调，目前，八一希望小学和莲塘中学扩建及完善教学设备已提上日程。由于镇区没有幼儿园，很多家长为了孩子上学不得不在城区租房，导致村里只剩下老人，同时村里看病难也是迫切需要解决的一个问题，党代表们将群众呼声带给镇党委，镇里通过协调上级部门，20xx年将新建八一幼儿园和城郊卫生院。

(三)加强了对党委领导班子及成员的监督作用。根据大会议程，向党代表共发放了党委领导班子及成员民主测评表和德的测评表，党代表认真地填写评议，形成了一种来自党内由上而下的监督，强化了对党员领导干部的监督作用，体现了党代表的监督职能。

(四)增强了代表的责任感和使命感。党代会常任制秘书处工作人员向党代表阐述了党代会常任制的特点、意义和职能，宣读了《城郊镇党代会常任制试点工作说明》，使代表们改变了过去 五年开次会，会期三五天，会上画个圈，散会靠一边 的旧观念，从思想上改变党代表对党代会常任制的认识。强化了党代表对党内重大事务的知情权和参与权，使党代表积极地参与到参政议政、献谋献策的主流中来，增强了责任感和使命感。

(五)提高了党内决策透明度。实行列席会议制度，通过扩大列席人员的对象，人大、政府、政协不是代表的党员干部列席了会议，使更多的党员参与到党代会中来，扩大党代会的影响力，进一步提高党内决策的透明度。

总之，这次会议不仅总结和回顾了中共城郊镇第十一届委员会第一次会议以来取得的成绩和经验，确定今后一个时期经济社会的发展战略、奋斗目标和主要任务，而且在规范年会会议职权、丰富年会内容设置等方面进行了比较深入的实践，履行了其党的最高领导机关的职权。

三、下一步打算

一是结合党的群众路线教育实践活动进一步加大学习宣传党代表常任制工作的力度，在宣传的力度、广度、深度下功夫，营造良好的氛围，使广大党员干部群众充分认识实行常任制的重要意义和作用。

二是扎实开展教育培训活动，努力建一支素质高、结构优的党代表队伍。

三是通过调查研究、考核督查、建议意见征询及反馈、学习培训等丰富代表活动内容。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇10

一学年的教育教学工作已经结束，留给我的将是深入的反思考和总结。本学期我担任了九年级两个班英语科目的教育教学工作。在这一学年的教学工作中，我注重自己教学能力的提高，努力改善自己的教学方法和手段，在教育教学的各个方面取得了一定的成绩，但也有许多不足之处。

九年级是整个初中阶段的重要一年，为使学生在英语这门学科上取得更大的进步，在中考中取得优异的成绩，我们九年级英语备课组的几位老师群策群力，发挥集体的智慧，在教学中取得了一点成绩。现在我把我们的做法总结如下:

一、深入了解学生学情，培养学生良好的英语学习习惯

我们的学生大多来自于农村，新目标英语对我们的学生来说不仅内容多，而且复杂，要背的单词、词组、语法知识多，久而久之，稍稍懒惰一些的学生就会在不知不觉中妥协，甚至放弃，因而学习英语的气氛不是很浓，学习自觉性较差。我任教的九年级两个班的优生很少，中等生断层，差生面特大。针对以上情况，要改变这种局面，我们觉得培养学生的兴趣和学习习惯很重要，因而在教学中我在这些方面做了不少努力。培养学生课前多预习，课堂上集中注意力听讲，把老师讲的内容真正听懂。不能似懂非懂。课后认真完成配套的巩固练习，不懂的地方，多向老师或成绩稍好的学生请教。利用晨读时间培养学生大声朗读的习惯，英语笔头练习相对来说少一些，但课后要分配一定的时间巩固当天所学的知识。同时教给学生一些学习技巧，灵活掌握学过的知识点，举一反三，融会贯通，只有这样，才能把所学的知识串联起来，不容易忘记。

二、配合课内比教学活动认真搞好备课

教学中，备课是一个必不可少，十分重要的环节，既要备教材、备学生，又要备教法。备课充分，能调动学生的积极性，上课效果就好。因此，了解和分析学生情况，有针对地教对教学成功与否至关重要。这个班在经过两年多的英语教学，在英语学习方面有很大的起色，但那是远远不够的，而且中等生占多数，尖子生相对较少。因此，讲得太深，就照顾不到整体，时间长了，学生的学习积极性就会欠佳。但是，我备课时注意到这点，因此教学时针对不同情况，在授课时采取了不同的方法。效果就比较理想。

三、认真组织课堂教学，打造高效课堂

课堂是教学的主阵地，课堂教学的成败直接影响着教学效果。所以上课我设法吸引学生，不让其分心，上课内容力求丰富，现实。教态自然，讲课生动，难易适中照顾全部。另外，我每天都坚持保持充足的精神，让学生感受到一种积极上进的气氛。在课堂上采用多种教学方式，利用多媒体、展示台等现代化教学手段，充分调动学生的积极性，加强师生交流，使他们能在轻松、愉快、合作、交流中学到知识。根据不同学生设计不同层次的问题，树立学生的自信心，让各层次的学生都得到提高。加强听说、阅读、写作训练，以促进学生的综合运用能力。为了让学生真正参加到课堂中来，凡是学生自己能讲清楚的问题，都让学生自己解决，我决不越俎代庖，课堂上尽量精讲、少讲把时间都留给学生。

四、加强课外辅导，落实培优辅差计划

英语学习是语言的学习。困此，除了课堂教学之外，还需要让学生多读，多讲，多练。为此，在早读时，我坚持认真了解早读情况，发现问题及时纠正。课后发现学生作业问题也及时解决，及时讲清楚，让学生即时消化。另外，对部分不自觉的同学还采取强制背诵等方式，帮助他们养成良好习惯，提高他们的英语学习能力。因为英语的特殊情况，学生在不断学习中，会出现好差分化现象，差生面扩大，会严重影响班内的学习风气。因此，绝对不能忽视。为此，我制定了具体的计划和目标。

对这部分同学进行有计划的辅导。我把这批同学分为四个组。第一组是能力强，基础好，学习习惯好而且刻苦认真的，对他们多进行能力训练，以便他们达到更高层次。第二组是有能力提高，但平时懒动脑筋不学的同学，对这些同学，我采取集体辅导，给他们分配固定任务，不让他们有偷懒的机会，让他们发挥应有水平; 第三组是肯学，但由于能力不强的同学。对这部分同学要适当引导，耐心教导，慢慢提高他们的成绩，不能操之过急，且要多鼓励。只要他们肯努力，成绩有望能提高;第四组是纪律松散，学习不认真，基础又不好的同学。对这部分人要进行课余时间个别辅导。因为这部分同学需要一个安静而又不受干扰的环境，才会静下心来学习。只要坚持辅导，这些同学基础重新建立起来，以后授课的效果就会更好。

五、立足长远，认真总结

在本学年的教学工作中，我取得了一定的成绩。从本年度的中考成绩来看，我所教班无论从平均分、及格人数和优生人数都在同年级中名列前茅。但“金无足赤，人无完人”，在日常工作中难免存在不足。例如:对学生还不够了解;教学方法还不够成熟等，而这些问题，只能在以后的教学工作中不断地解决。

针对以上所说不足，在此提出改进措施:

1.加强与学生的沟通。教师经验不足，教学技巧性不强，难免会有学生知识掌握不够扎实，多主动和学生进行沟通，了解学生掌握知识的情况非常重要，这样有利于针对性地对学生进行教育。无论备课多认真仔细也很难适应不同班级的情况，只有沟通、了解，才能更好地解决各个班级的不同问题。另外，有些学生基础较好，加强师生间的沟通就能更好地引导这些学生更好地学习。

2.注重课堂教学的组织，对学生严格要求。大部分学生的学习基础较差，所谓“冰冻三尺，非一日之寒”。这些学生已经形成了厌学的习惯，顶多是完成老师布置的作业就算了，有些甚至是抄袭的，对于容易掌握的内容他们也不敢沾染，所以必须严格要求他们。由于学生缺乏学习自觉性，所以上课时间是他们学习的主要时间，教师应善于组织、调动学生进行学习，更充分地利用好上课时间。

3.运用多种技巧教学，培养学生学习英语的兴趣。 “兴趣是最好的老师”!教师应利用学生热情好奇的这一特点，从日常生活中的口语出发，尝试用英语与学生对话，或用趣事吸引学生注意力，引发他们的兴趣，使学生对本课程产生兴趣。并且，在教学中要运用多种教学手段，注意听力与口语的训练。

总之，在这一学年的教育教学工作中，我爱岗敬业，尽职尽责地完成了自己的本职工作，在教学工作中取得了一定的成绩。但由于经验不足，教学工作还有待于改进，在以后的教学工作，我将不断总结，虚心学习，努力提高自己的思想观念认识和教育教学水平，以期在今后的工作中能取得更大的成绩。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇11

这学期我担任小学三年级的英语教学工作，由于是小学低段的教学工作，我注重培养孩子的英语学习兴趣，从各个方面培养和锻炼孩子的听说能力，利用一切机会让孩子们练习听说能力，创造说英语的一切机会，尽可能多地让他们了解西方的风土人情，文化色彩，增强语感。扩大知识面。当然这些工作都是要紧紧围绕三年级的教学课本。在完成教学任务的基础上的工作。

一、营造活跃的学习氛围，激发学生的学习兴趣，能提高教学效率

爱因斯坦曾说过：“兴趣是的老师”。因此，培养、提高、保持学生的学习兴趣是提高学生学习成绩的首要条件。基于这一点，我在教学中比较注重激发学生的学习兴趣，通过运用各种教学方法、设计形式多样的活动，为学生营造一个民主、平等、宽松、和谐的学习氛围，让学生在这种氛围中充分发挥自己的智慧，激发他们的学习兴趣，从而创设浓厚的英语学习氛围。

1、用英语来组织教学

我在课堂上尽量使用简单的英语组织教学。无论上课时师生相互打招呼问候、道别，或是教师发号指令让学生参与活动等，都用英语来说，尽可能让学生多听多讲英语，逐步养成英语语言习惯。这样既能增加课堂中学习英语的氛围，又能为学生创造良好的语言环境，增加了听说英语的机会。

2、创设情景

创设情景的方法有多种，我一般是利用实物、图片、简笔画等直观教具创设情景，利用挂图讲故事，扮演角色等等，让学生得到广泛的语言实践，使让学生得到广泛的实践，积极快乐地投入到学习中去。

二、掌握教材，掌握重点，突破难点

小学三年级英语主要内容是：二十六个字母、家庭成员，学习用品，身体部位，颜色，动物，食物饮料，数字，玩具，这些内容都对小朋友们来说是零散。在课前加入FreeTalk，每个星期一个谈论话题，锻炼同学的听力的同时，把零散的内容加以归整，做到语言的整合;加入，比比读读的游戏，把归类单词依照同学的记忆遗忘规律重复出现，淡化重点。把讲课的时间压缩到十分钟，把课堂真正的还给同学。引导同学在玩中学习，在唱中学习，在体验胜利中学习，人人都是小老师，人人都是好同学。

三、了解同学，讲求方法，丰富课堂

在教学过程中老师是教学的和参与者。整个教学过程中由于同学的掌握情况不同，会出现了优差分层。不同同学的学习兴趣也不同，有的同学是视觉行的，喜欢通过优美的图片和实物来学习;有的同学是听觉型的，喜欢在有韵律的音乐中学习。因此对于相同内容，就需要设计不同的练习形式。目的是照顾更多的同学。英语作为一门外语言，需要多应运。为此，早读时，我坚持到班了解早读情况。不放松属于自身英语课堂的每一分钟。

四、加强学法指导，帮助学生寻找学法规律

在我的英语课堂教学中，我一般都帮助学生寻找学法规律，使他们能够运用规律，在短时间内，掌握所学的知识，提高学习效率。例如，在教音标/e/时，先出示一些单词，head，bread，ready，steady等，然后逐个读出，要学生听、观察、分析，让他们自己去发现规律，然后再进行小结，得出这些单词中间的字母ea都是发/e/的音。再进行指导，学生就会学会探索发现规律的学习方法，这样，大大地提高了教学效果。

五、关注学生的学习状况

英语作为一种语言要多在实际中运用，因此，除了课堂练习外，还需要让学生在平常生活中多读，多讲，多练。因此，我在每个班都设了英语领读员和纪律监督员，每天早上坚持到班了解早读情况，发现问题及时纠正.课后发现学生作业有问题及时讲解，让学生及时消化，另外，对部分不自觉的同学还采取”一对一”的监督方式，以确保他们不落后，提高他们的朗读能力。

六、多种评价，激趣乐学，自主学习

运用多种评价方式，小组评价，合作小组自评;评价多种层面，学习效果的评价，学习态度的评价，学习方法的评价，合作能力的评价;评价多种技能，听，说，读，写。给同学一客观全方位的评价，让优等同学在看到自身成果的同时感到自身的缺乏;让学困生在感到自身缺乏的同时看到自身的亮点，让每一个同学都有胜利的机会。

七、“偏爱”后进生，做好“培优补差”

我在教学中很注重后进生的转化工作，采用了“一帮一”的方法，同时，在课堂上，多提问成绩差的学生，让他们感觉到不被遗忘，不产生自卑，自弃的心理，并能主动学习，不断追赶他人，把成绩赶上来。

八、大英语观，终身学习，天天受益

英语的学习不是一朝一夕的事情，英语教师看到的应该是同学的终生发展。教学效果是我们所追求的，但不是我们的追求。同学最终学会学习英语，能够持续的坚持学习英语的兴趣，并且在以后离开学校时依然可以独立的进行学习，才是英语教育的最终的胜利。

一个教师假如只注意自身教授的学科只能成为教书，而育人是最重要的。同学的学习品质，同学的人格情操，都是为人师者不容忽视的。在教授同学知识的同时引导同学做人，是英语课堂外的收获，更是同学天天收到的的益处。

总之，一学期的教学工作自身付出了很多，收到的回报也不少：领导的信任，使我精力充分;同事的协助，使我干劲十足;同学的渴求，使我信心倍增。我会努力填补自身在教学中的缺乏，力争在今后的英语教学工作中取得更好的成果。我相信有耕耘总会有收获!

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇12

时光飞逝，日月如梭，暮然回首，我同那些活泼可爱的孩子们在不知不觉间已共度了一个学期的学习生活，虽紧张而忙碌，但无不充满着快乐与幸福。

看着空荡荡的教室里孩子们扒过的课桌、坐过的板凳，跟随记忆的脚印，顿时脑海里如放电影般，又出现了一幕幕令人难以忘怀的画面，仿佛那一张张天真的笑脸又出现在我的眼前，某某的活泼，某某某的可爱，某某某的文静，某某的调皮。站在三尺讲台上，面对着一张张活泼可爱的笑脸，一双双渴求知识的眼神，我深知身为一名教师的责任。

一、常规管理，将班主任工作进行到底

作为班主任，我深深懂得教师的一言一行都影响着学生，对学生起着言行身教的作用。所以，在工作中我一直遵循“严要求，高标准”因为制度是保障，就要严格要求学生遵守校规校纪，另外还要注重学生各方面习惯的培养，根据学生心理及年龄的特点，对学生具体学习习惯进行指导的基础上帮助学生逐步形成良好的学习习惯，从而带动其他习惯的养成，促进班风班貌的整体发展。

管理上，不忽视，不放松，各个方面都严抓、狠抓，卫生上坚持检查，角角落落，点点滴滴不可马虎，让学生做到我不丢，我来捡，从而使整个校园都干净整洁，有一个良好的学习环境，有一份舒畅的心情。纪律上，严格要求学生站如松，形如风，坐如钟，队伍时时整齐，有气势。要求人人遵守教室纪律，做到一纪律三遵守。总之，要用多心，勤观察，严要求，这样才能搞好管理，让学生从自我做起，从小事做起，养成良好习惯，是人生一个美好的开始。

二、发挥教师为主导的作用

1、备课深入细致，平时认真研究教材，多方参阅各种资料，力求深入理解教材，准确把握重难点。在课堂教学时，要非常注意学生的实际情况，不断归纳总结经验教训。

2、注重课堂教学效果，针对小学生的特点，以愉快的教学方式为主，不高满堂灌，坚持学生为主体，教师为主导，教学为主线，注重讲练结合，在教学中注意抓住重点，突破难点。

3、坚持教材教研，不断汲取他人的宝贵经验，提高自己的教学水平，经常向有经验的教师请教并在一起讨论教学问题，听课使我明确今后讲课的方向和以后语文课怎么讲怎么教。

4、在作业本批改上，认真及时，力求做到全批全改，个别学生批面改，重在订正，认真记录，及时了解学生的学习情况，以便在辅导中做到有的放矢，不断更新教学观念。

三、调动学生的积极性，让学生投入课堂

1、在教学中尊重孩子的不同兴趣爱好，不同的生活感受和不同的表现形式，使他们形成自己的不同的风格，不搞满堂灌，有意识地以学生为主体，教师为主导，通过各种游戏，比赛等教学手段，充分调动他们的学习兴趣及学习积极性，让他们的天性和个性得以自由健康的发挥，变“要我学”为“我要学”。极大地活跃了课堂气氛，相应提高了课堂教学效率。

2、教学要生活化，课文内容要联系生活实际，导入生活，激发学生的学习兴趣，教学语言生活化，让学生易学易懂，针对课堂上个别不积极的学生，我们不应批评而要多给予鼓励，像某某某，某某某，某某某这些内向不自信的学生，要给他们多一些发言的机会，让他们很好地展示自己，表现自己，认为自己其实很棒，是他们充满自信和力量。

3、针对学困生，积极开展小组互助的学习方法，发挥小组长的作用，让学生团结互助，共同努力，通过鼓励和表扬，让小组里面的优等生自愿帮助差生，向我们班的某某某是个内向胆小的女生，学习成绩很不理想，但在某某某的帮助下，她每次的模拟测试都有很大的提高，课堂上也大胆积极的发言，慢慢变地自信起来，对学习有了极大地热情。

总之，要努力实施创新教学，激发学生学习兴趣，鼓励学生敢说敢为，引导学生能说会做，不断地促进学生，是差生不断进步，优生更加优秀。

四、深入生活，关爱学生

孩子很小就离开父母，身为教师作为孩子的第二个母亲，对孩子要倍加关爱。天冷了要孩子及时加衣，值班时帮孩子盖好被子，生病了带孩子去看医生等等，要真正深入到学生当中，真情付出，爱的呵护，让学生感受到“家庭”的温暖，享受到“慈母”的疼爱，把校园变家园让家长放心，把师爱化母爱，让亲人放心，融亲情与管理，让孩子开心。

五、课堂的巧妙驾驭

孩子毕竟是孩子，自控历史比较弱的，当我站在讲台上，讲的津津有味的时候，像张雪松，王宁贵却没有什么积极的反应，开小差，小动作等现象就会出现，我不得不停下来维持课堂纪律，这样上课不仅累，而且课堂效率也不会很好，我得到了深刻的教训，所以在升入五年级后，对于这些爱玩的孩子，必须时时刻刻，方方面面都严格要求。同时，针对自己还要备课充分，才能调动学生的积极性，上课效果就好，总之，要有驾驭课堂的能力，自我提高是必然。

教育是一项高难度的工作，要做好它十分不易，所以身为一名教师我时刻注意培养自己良好的师德，关心和爱护每一位学生，做他们生活中的良师益友，时刻严格要求自己。在今后的路上，我会更加谨慎走好每一步，用自己的努力实践，勇于探索使自己的业务素质和工作能力再上新的台阶。

202\_年招生年终工作总结202\_字 篇13

一、熟悉环境，迅速进入角色

我从小就从在农村长大，某某县是一个农业大县，我在学校里也学习过农业经济学，对农村的发展很有信心，我在没毕业的时候就打算从农村做起，也正好赶上这个机会，所以我并没有像一些“大学生干部”在刚开始的时候产生不适应的感觉。

但是毕竟是学生，实践经验可以说是少的可怜，对农村的基本情况也不是很了解，也不是很熟悉农村的工作方法，农村也不可能像学校里学的那样理想化。为了尽快熟悉环境，尽快进入角色，在乡领导刚给我们开过欢迎会后，我就要求深入到农村基层，熟悉农村情况。为此乡领导派包村干部带我下村，认识了村两委成员。村长也耐心细致的将全村的基本情况、党员干部、村容村貌、村情民俗等一一介绍给我听。在接下来的几天里，和村支书走遍了全村，实地查看了该村的企业、农业种植、养殖等情况，让我在头脑里对村情有了大致的了解和初步的轮廓。同时，平时加强虚心学习，重点是向本村有威望、有经验、有知识、有能力的村民、党员干部学习。他们祖祖辈辈生活在此，对本村的历史、现状、地域是最熟悉的，拜他们为师能够让我对某村的有更多的了解，也能让他们对我这个新村干部有个了解，为工作创条件，建立工作基础。我在空余的时候常跟他们交流工作方法、学习风俗人情，学习人生经验，学习精神品质。通过这段时间的调查研究和学习，我很快实现了从“大学生”向“村干部”角色的转变。

二、立足基层，尽职尽责，充分发挥大学生村官作用

在县党校的培训会上，县里相关的领导要求我们作风深入、工作务实，充分发挥大学生村官的作用。我以此为准则，忠诚履行这一职责。

我是九月初分到村里的，刚到村就赶上面临着省、市、县三级计划生育部门的检查，我经常跟着村干部一起跑村组入农户，摸清底子，建好台帐，做好各种日常性工作，检查前我都同其它村干部做好各种迎检准备，有时候校对台帐要熬到凌晨一两点。检查时每天晚上都住在村里，坚守工作岗位，做好检查准备。最后我们村也顺利通过检查。

通过这次检查工作，我感觉农村社会在对婚育问题有很多落后的观念。有违反《中华人民共和国人口与计划生育法》的现象，比如早婚，近亲结婚，没有准生证就生小孩的，超出规定生育多个小孩的，已经违反《计划生育法》但是拒不采取节育措施的等等，对于这些对象就要采取强制措施罚款，所以村干部因为计划生育的问题很容易得罪人的，村干部和群众中很大部分的矛盾是由计划生育工作引起的。

但是这种得罪人的事情村干部必须要做，针对我国的国情，计划生育不仅是对人口数量上的控制，而且是为提高人口素质把关。这是国家的基本国策。但是光靠强制措施罚款是不能根本转变农村的计划生育情况，只有从根本的观念改变，才能转变农村的计划生育状况，要多宣传优生优育的观念给群众，让他们接受这种观念。现在这种转变思想的工作比以前还算好做，因为农村有更多的年轻人走出去 ，例如出去上学，出去打工的年轻人都很多，他们也比较好接受优生优育观念。而我们大学生村官也能把优生优育的观念宣传给群众。

在十一月份。经有关部门的支持帮助，我们乡7名大学生村干部共同努力，为我乡建立起了“环球村村通”信息网络平台、作为某省试点乡，我们率先实现了26个行政村村村有网页。可以说加入“环球村村通”网络工程是我乡农村信息改革发展道路上的重要探索，通过“村村通”信息平台，农民可以自主发布供求信息，实现信息资源共享，加快农副产品的市场流通。同时可逐步发掘有潜力的招商引资项目，使农民真正品尝到网络和信息化带来的好处，让更多的农民通过这条“信息高速公路”早日脱贫致富。县市电视台先后对我乡党委领导和几名村干部进行了专项采访，节目播出后收到了极好的社会效果。

做这个工作的时候，我一直都感觉很幸福，因为我在学校里学过电子商务，很多大学生毕业以后，自己学过的东西在工作的过程中没有用处。而我来到农

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！