# 员工半年工作总结400字【5篇】

来源：网络 作者：倾听心灵 更新时间：2024-03-04

*人要学会常常总结自己，人生就是一个不断反省不断进步的过程，总结有利于及时找到自己的不足并改正，特别是优秀、高质的总结更能收到事半功倍的效果。有利于对自己的工作和生活进行合理的规划。《员工半年工作总结400字》是为大家准备的，希望对大家有帮助...*

人要学会常常总结自己，人生就是一个不断反省不断进步的过程，总结有利于及时找到自己的不足并改正，特别是优秀、高质的总结更能收到事半功倍的效果。有利于对自己的工作和生活进行合理的规划。《员工半年工作总结400字》是为大家准备的，希望对大家有帮助。

>1.员工半年工作总结400字

　　为了总结经验，寻找差距，促进本部门各项工作再上一个台阶，现将20xx年工作总结汇报如下：

　　一、主要完成的工作：

　　1、负责各类证件的年审工作。包括各公司营业执照、组织机构代码证的年检，办理集团公司股东变更，商贸公司增项，天台山酒业公司增项和名称变更，公司五大员和其他上岗证件的年审，“三类人员”、二级建造师的继续教育及延期等工作。

　　2、及时办理转正、离职员工五险及在建工程工伤保险。

　　3、完成蓝莓酒厂配电工程设计合同和施工合同的签订;在建工程工伤人员的工伤认定、鉴定以及申请基金赔付。

　　4、及时办理员工招聘、离职的手续以及员工转正、调薪、劳动合同续签、证书补贴等。本年度共招聘16人，离职23人，人员流动性达到了25.6%。

　　5、修订了公司的人力资源管理制度，并于20xx年9月12日在职工代表大会上讨论通过并实施;完善了公司的其他一些制度;积极准备材料申报涉及到公司或个人的荣誉称号。

　　6、负责档案管理工作。包括公司各类文件资料、合同的收发和存档，并提供查阅服务。及时的对各单位的文件分类、装订成册，妥善保管。

　　7、日常工作。如：车辆管理、档案查询、来访客人接待、采购计划单的报送、复印、各类会议的会前准备工作及会议记录等。

　　二、存在的不足

　　过去的一年，尽管我们取得了一定的成绩但仍存在着很多不足之处，主要有：

　　1、由于行政部工作的繁琐，每项工作我们都希望能完成得，但由于能力有限，没能把每件事情都做到尽善尽美。

　　2、还需要狠抓团队合作和制度的落实。

　　3、还要努力提高自身的综合素质。

　　三、改进的措施

　　1、努力提高办公室人员的综合素质，加强理论学习、业务学习，强化服务与管理意识，做好领导的参谋，更好的为公司各部门服务。

　　2、完善绩效考核制度，加强公司企业文化建设。

>2.员工半年工作总结400字

　　渣土工作是一项艰巨的工作，为规范我辖区渣土管理，我大队根据局里和办里的统一安排和部署，切实履行渣土管理职责，有效推进渣土管理工作，上半年我大队考评总分465.6分，排名第三。现将上半年工作作如下总结汇报：

　　一、宣传工作

　　我大队多次到工地进行现场宣传，同时，加强日常宣传力度，一方面出动现有的工作车辆到工地宣传《怀化市城市建筑垃圾管理方法》、《怀化市城区渣土砂砾石专业运输企业管理方法》和《关于对城区从事砂砾石运输车辆实行密闭化改装的通知》；另一方面，出动执法人员前往辖区渣土工地、在建工地落实工地做到四有一无，冲洗设备及平台建立、宣传工作。

　　二、整治工作

　　按照办里对渣土工作的要求，我大队对辖区内渣土地、在建工作进行了摸底，二人一班定岗定责，做到发现一起处理一起，上半年共下达渣土违章告知书18份，整改通知书15份，催办手续函4起，落实工地建立冲洗平台6个，立案3起，清理片区建筑垃圾乱倒200m3，查处无证运输渣土车辆20台。通过以上措施，使辖区内渣土污染路面得到了明显改变，上半年的路面冲洗次数得到了明显下降。

　　三、收费和处罚工作

　　上半年，大队一直没有新的在建工地开工，六月份，芷江路锦绣家园工地手续在办理中，建立了冲洗平台，防污措施比较到位，没有污染路面，原有的新天地和鹤城区棚户区改造工地，比较重视渣土管理且比较配合工作，加之防污措施到位，轮胎冲洗比较干净，无收费工地和处罚对象。

>3.员工半年工作总结400字

　　时光飞逝，时光飞逝。转眼间我上班已经半年多了。回顾上半年，不禁感慨良多。在领导的帮助和领导下，在同事们的共同奋斗下，在我的积极努力下，我成功地完成了我的工作，经历了一次不平凡的考验和磨炼。非常感谢企业给了我这个成长平台，让我在工作中学习进步，慢慢提升自己的素质和才能。以下是我上半年工作总结。

　　一、工作态度和思想工作

　　本人热衷于自己的工作，对自己要求严格，遵守工厂的各项规章制度，对自己要求严格，把自己放在正确的位置上，始终保持“谦虚谨慎自律”的工作态度。在领导的关心和培养下，在同事的帮助下，我一直努力学习，积极上进，努力提高自己，一直努力工作，认真完成任务，履行工作职责，坚持理想，坚定信念，不断加强学习，加强工作。

　　二、设备操作、工作理解

　　每个好的员工都应该对自己的工作有清晰的认识，熟悉并熟练自己的工作。勤奋、认真、踏实地完成自己的工作。反应简单，操作也需要严谨细致，这就要求我熟悉了解设备和操作流程，有很强的理论知识。不仅要了解机器的操作，还要有应对故障和完成领导交给的任务的能力。但由于能力有限，无法做到尽善尽美，所以在工作过程中也有很多缺点和不足，对机器的原理和工作技能也有一点欠缺，但这些都会让我更加努力，虚心谨慎地向别人学习，尽可能提高自己的工作能力，让自己在岗位上发挥作用，更快更高效地完成自己的工作。和其他同事的人际关系也很重要。因为一个人的能力是有限的，一切的成功都取决于集体智慧，所以团结同事是成功完成领导交给的任务的前提。这不仅是工作的问题，也是日常生活的问题，所以团结其他同事不仅是个人的事情，也是工作的职责！

　　三、回顾过去，展望未来

　　关于过去的得失，我会吸收有利因素加强工作能力，排除未来工作中的不利因素。我上半年的工作让我在成为一名合格员工的道路上不断前进。我相信通过与同事的努力合作和领导的指导，我会成为一名优秀的员工，充分发挥我的个人能力。也感谢领导给我一个合适的工作岗位，让我能为企业做出自己的贡献。虽然这半年我做的还不够，但是我相信我以后会继续努力的。我相信只要我在岗位上呆一天，我就会自己努力，用我所有的精力和能力去工作，相信我一定能做好！

>4.员工半年工作总结400字

　　不知不觉间，来到公司已经有半年时间了，在工作中，经历了很多酸甜苦辣，认识了很多良师益友，获得了很多经验教训，感谢领导给了我成长的空间、勇气和信心。在这几年的时间里，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。回顾过去的半年，现将工作总结如下：

　　一、在工作中主要存在的问题有：

　　1、由于几年来对业务的学习，对相关的流程有了越来越深的认识。

　　2、在工作中，有很多新的技术问题，但是深知发现问题、解决问题的过程，同时也是学习的过程，通过不断的学习和总结，遇到的问题都得到了很好的解决。

　　3、有时候对工作认识不够，缺乏全局观念，对硫\_\_工段还缺少了解和分析，对工作定位认识不足。从而对工作的流程认识不够，逻辑能力欠缺，结构性思维缺乏。不过我相信，在以后的工作中，我会不断的学习和思考，从而加强对工作的认知能力从而做出工作的流程。

　　二、工作心得

　　1、在工作实践中，我参与了许多集体完成的工作，和同事的相处非常紧密和睦，在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识。在信任自己和他人的基础上，思想统一，行动一致，这样的团队一定会攻无不克、战无不胜。工作中，很多工作是一起完成的，在这个工程中，大家互相提醒和补充，大大提高了工作效率，所有的工作中沟通是最重要的，一定要把信息处理的及时、有效和清晰。

　　2、工作的每一步都要精准细致，力求精细化，在这种心态的指导下，我在平时工作中取得了令自己满意的成绩。能够积极自信的行动起来是这几年我在心态方面的进步。现在的我经常冷静的分析自己，认清自己的位置，问问自己付出了多少;时刻记得工作内容要精细化精确化，个人得失要模糊计算;遇到风险要及时规避，出了问题要勇于担当。

　　3、在工作中，经过实际的教训，深刻理解了时间的滞延是对公司很大的伤害，这就需要我们在工作前，一定要对业务流程很了解，在工作之前，多辛苦一下，减少因为自己对工作流程不能很好的表达的原因，耽误公司的生产。

　　在工作中，我学到了很多技术上和业务上的知识，也强化了生产的质量、成本、进度意识;与身边同事的合作更加的默契，都是我的师傅，从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理，也非常庆幸在刚上路的时候能有他们在身边。我一定会和他们凝聚成一个优秀的团队，做出更好的成绩。

>5.员工半年工作总结400字

　　支行认真贯彻落实各项工作部署，以行长年初工作会议上的讲话精神为指针，在分行领导及相关部室的指导下，以建设“”为宗旨，以做信贷业务特色银行为目标，紧紧围绕“”的工作主题，拓市场提业绩，防风险保安全，各项工作扎实推进，各项工作指标均已完成。

　　一、上半年主要经营指标完成情况

　　（一）贷款余额\_\_亿元，较年初增加\_\_亿元，增长\_\_%，完成计划增量\_\_%，累计发放贷款\_\_笔，累计投放\_\_亿元；实现利息收入\_\_亿元，完成同期计划的\_\_%。

　　（二）贷款日均余额\_\_亿元，较年初增加\_\_亿元，完成同期计划的\_\_%。

　　（三）各项中间业务收入\_\_万元。其中，财务顾问费\_\_万元，其他手续费收入\_\_万元。

　　（四）办理银行承兑汇票\_\_笔，金额\_\_万元。

　　（五）客户数量\_\_户，较年初增长\_\_户，完成客户拓展计划\_\_%。

　　二、各项业务开展情况分析

　　（一）贷款投放行业分析。根据上半年金融业务营销指导意见，支行贷款投放重点是贷款。从行业看，上半年批零行业投放贷款\_\_笔\_\_亿元；制造业\_\_笔\_\_亿元；其他行业\_\_笔\_\_亿元。

　　（二）贷款产品投放分析。上半年支行累计投放\_\_亿元，其中贷款亿\_\_元，占\_\_%；贷款\_\_亿元，占\_\_%；贷款亿元，占%；贷款\_\_亿元，占\_\_%。

　　（三）贷款担保方式分析。上半年投放贷款中，抵押担保贷款亿\_\_元，占\_\_%；保证担保贷款\_\_亿元，占\_\_\_%；信用贷款\_\_亿元，占\_\_%。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！