# 半年工作总结格式

来源：网络 作者：平静如水 更新时间：2024-08-06

*半年工作总结格式（精选16篇）半年工作总结格式 篇1 上半年以来，镇党委、镇政府的正确领导下，全办紧紧围绕上级业务部门工作目标任务，突出重点、多措并举、精心组织，以更加强劲的力度推进各项工作顺利进展。并进一步加大招商引资力度，强化综合协调服...*

半年工作总结格式（精选16篇）

半年工作总结格式 篇1

上半年以来，镇党委、镇政府的正确领导下，全办紧紧围绕上级业务部门工作目标任务，突出重点、多措并举、精心组织，以更加强劲的力度推进各项工作顺利进展。并进一步加大招商引资力度，强化综合协调服务水平，实现了上半年全镇中小企业平稳较快增长，较好完成上半年的目标任务。

一、经济运行情况

截止6月底，完成了中小企业增加值39600万元、中小企业营业收入144530万元、中小企业总产值133880万元、中小企业工业总产值97620万元、中小企业工业增加值37550万元、中小企业利润总额3280万元、完成中小企业实缴800万元税金万元。全镇中小微企业、非公有制经济组织、个体工商户较去年年底新增56户(其中企业5户，个体工商户51户)。完成新建项目2个、扩建改造项目2个，完成招商项目2户，新增从业人员170余人，完成技术培训430余人。各项经济指标持续增长，同比去年上半年增加5.7%，各企业总体运行良好，稳中有进。

二、经济发展、安全牵头

为了更好的为企业服务，促进企业发展，消除生产安全隐患，我镇服务中心认真学习《20\_\_年中小企业安全生产工作实施意见》，并联合镇安监站扎实开展安全生产宣传教育、安全生产执法、安全生产治理‘三项行动’。分片，分区实行网化管理，深入开展拉网式、地毯式进行安全隐患大排查，排查空闲企业33家。截止6月底，我镇全镇中小微企业、非公有制经济组织、个体工商户未发生一例生产事故，有力的保障了企业的正常运行发展。

三、各类项目建设亮点纷呈

1、武功县秦朗照明有限公司该项目投资200万元，位于大庄镇观音堂街道，该项目已经投产，主要产品LED灯、节能灯。

2、大庄镇商业二街工程升级改造项目动工该项目投资以1500万元，位于庄镇开发区曹家十字以南100米，一期工程已经全部竣工，二期投资500万元的升级改造项目已经启动。

3、武功县后稷新田园蔬菜专业合作社二期升级改造投资项目预计投资80余万元，建设连体大棚40坐，该项目已经部分完工，位于西宝中线大西段，主要生产露天绿色无公害蔬菜。

4、武功县吉祥养殖厂该厂位于大庄镇许家村口，今年预计新投资60余万元，进行二期升级改造，投产后将新增鸡苗孵化车间一座，能有效的带动周边群众的养殖增收。

20\_\_年上半年，我镇的企业发展各项工作在镇党委、镇政府和上级部门的正确领导下，圆满的完成了上半年既定的目标任务，有力的拉动了镇域经济的快速发展。

半年工作总结格式 篇2

时光是一个永远不知疲倦的老人，他的步伐永远是那么准确而飞快，转眼XX年已经飞逝，我们迎来了崭新的XX年。我所从事导游工作，又经历了一个年头，我喜欢这个工作，不论苦辣酸甜，我总是一个 乐 字 。在工作中我带领来自四面八方的游客朋友穿梭与神州大地，给他们讲述将军与每人的故事，江南小镇，下汤文化的传奇故事，现在我把这几年工作乐趣给归拢一下，从中总结经验，汲取教训以备来年奋马扬鞭，更好的带领我的游客畅游在黄河上下，大江南北。

通过三的工作实践，我深深的会到，取得了导游证，并不代表你就是一个合格的导游员，而是要不断的学习、充实、提高。因此三年来我一直严格要求自己，热爱导游工作，认真学习导游知识，在学习中坚持勤动眼，大量的阅读有关景区、景点的资料和有关风光民情的书籍;勤动手，把读到看到的相关资料、甲篇名作、经典名句都分类整理，以丰富自己的学识，增加自己的见闻。

根据旅行社安排，作为导游员的我，带团是我的首要任务。这三年来，带过的团队数量已经记不清了，留在我感觉里的是 忙和乐。刚从云上飞下来，又从水上漂过去;才听罢火车的汽笛声，又闻见汽车的马达响这一切经常在我眼前浮现，是我深深的感受到了我工作的意义所在，从心里热爱导游这一工作。坚持 宾客至上、服务至上、为大家服务、合理而可能的 的四大服务原则细致、热心、周到的作好导游服务工作。也就是一切工作以游客者为出发点，以服务为出发点，时刻考虑旅游者的利益和要求，绝不能拒绝游客的合理合法要求。服务过程中要坚持 为大家服务 的原则，不能有亲疏之分，厚此薄彼，而应对每个游客都热情、周到、尊重，不偏不倚、一视同仁;要坚持合理而可能的原则，在旅游服务过程中，要时刻关注游客的情绪变化，耐心倾听旅游者的意见、要求，合理又能实现的就努力去做，如果没有作好或是已经错过机会，就想办法及时弥补，以求最大限度的达到游客的满意。对游客提出的不合理的、不可能实现的要求和意见，本着实事求是的原则，细心细致、不急不躁的态度，给游客作出解释和说明，得到游客的理解、信任，使游客心悦诚服。

导游职业与其他职业有一个显着的不同，那就是你必须与客人朝夕相处，这自然使我们对服务的感触比一般人深刻。从某种意义上可以这么讲，导游职业无穷魅力正是源于我们对服务的感知和热爱，他不仅仅只被看成一份工作，而更应该被珍视为一个价值终身追求的事业。虽然干导游这行并非我初衷，然而很快我就发现：自己是适合干导游这一行的，因为我喜欢这个职业。

回顾，展望，我会继续以饱满热情的态度迎接每一个团队，接待好每一位游客，以便提升自己的能力水平，争取做一个更加优秀的导游员!

20xx年导游上半年工作总结格式样本汇编参阅 掐指一算20xx年又过去半年了，其间有酸也有甜。曾经试图放弃，却有千般理由选择继续，为了继续而毅然选择加入旅游总公司，希望自己理想的翅膀再次飞翔。下面我针对20xx上半年做一份导游半年工作总结：

今年我可以冲到旅游工作的第一线去，去给客人介绍我们祖国的山山水水、介绍我们大连这座城市的春夏秋冬。介绍我们的大海、介绍我们的广场介绍我们的文化、介绍我们大连的每一个角落。这就是我今年的第一个收获 我的国导证、正因为有了证我得意实现我的人生梦想，去完成我的人生使命。我相信只有真情的讲解、周到的服务、微笑待人、游客才会玩的开心，作为一名大连导游员我代表的不仅是我自己、不仅是我的旅行社，我代表的是我们这座城市，大连是一座海滨城市有着数不清的奇景异观。这么漂亮的城市不能因为导游的服务差而让游客对其有反感。当我每走进一个旅行社的同时，每次递交一份简历上面都会清楚的写着我是一名只会讲解只会服务不会赚钱的导游。可能作为我的同行业来说不会赚钱的导游不是好导游，但是只会赚钱不会服务的导游更不是好导游。

我也有了一些自己的心得：

1.熟悉线路：团前准备一定要充分，线路熟记于心，多请教老导游，但也并不能轻信别人的提议，要做到有把握，有依据，才能万无一失。

2.服务工作要热心，细心：特别是旺季，一定要提醒旅游注意事项，方可做到防患于未然，有时一句话就能带来意想不到的效果，如旅游安全问题，游览注意要守时等等，主要防止问题出现的时候游客产生情绪上的不满。导游若在事先有个铺垫，效果就会好很多。

3.导游要以不变应万变，出现问题也不能自己先乱了阵脚。导游虽不是万能的，但你的头衔就注定了你必须在客人面前临危不乱，及时果断的处理问题，如发生意外情况也要学会随机应变来妥善处理。

4.维护旅行社的信誉同时也要保护好游客的权益，当你为客人利益着想时，当客人意见不统一或遇到意外问题时，客人也会尊重和理解你和旅行社的安排。

上述导游半年工作总结是我对自己工作的一个鉴定，在接下来的半年里我还要在工作的同时继续学习旅游文化、学习祖国河山的文化、把不知道的知识弥补回来。

半年工作总结格式 篇3

20xx年在院领导的领导下，护理部紧紧围绕医院场所精神构建、人才队伍建设等中心重点工作，深入推进“诊疗环境新、管理模式新、人才队伍新、服务理念新、医疗质量新、技术水平新和精神风貌新”的“七新”建设工作，凝聚护理队伍，合理安排各项护理工作。现将上半年护理工作总结如下：

一、医院中心重点工作开展情况

(一)医院场所精神构建

1.为有效地提高护理队伍的活力和综合实力，按照新院服务“四式四化”的工作要求，护理部在各单元开展了不同特色的优质护理服务竞赛，病房“红灯零呼唤”、急诊“快准”、门诊“无忧”、手术室“无惧”，通过竞赛活动，深化“一切以病人为中心”的服务内涵，增强护士的责任意识、主动服务意识及团结协作精神。改革临床护理工作模式，注重人性化的关怀，及时满足病人的需求，努力为患者提供感动的护理服务。并以此为切入点，激发全院护士改革创新的热情，优化护理流程，提高工作效益，努力打造我院护理服务品牌。

2.为更好的实现精神风貌新的目标，护理部在全院护理单元开展了团体和个人护理职业礼仪竞赛，通过全员培训，全员考核，评选出优秀职业礼仪团体和个人，促使每位护理人员注重自己在工作中的仪表仪态，提升了护理人员的职业形象。

3.为完善护理服务流程，为患者提供更贴心的护理服务，护理部在全院各护理单元开展了优秀护理服务剧本评比活动。通过护理服务剧本的编写、护理人员的本色演绎，护理人员更加深了对自身工作的理解和患者对我们的期望，体会到自己平凡工作的伟大意义，更加热爱自己的工作，更加投入护理工作。

（二）护理人才队伍建设

1.配合人力资源科完成了20xx年护士招聘理论考试、操作考核、面试等工作。

2.完善了护士分层培训工作。低年资护士注重基础理论知识和操作技能的学习，强调护理安全意识，逐步提高护患沟通能力；中年资护士注重加强危重、急救能力的培养；高年资护士进一步提高对临床教学、科研和管理能力的培养。根据各年限护士的特点，明确了各层级护士应具备的能力和培训考核方法，更有效的提高护士队伍的综合素质。

3.根据临床工作需求，配合人力资源科对各单元实施动态定岗定编工作，在保证护理安全的前提下，实现了护理人员的动态调整，保证了各护理单元人岗匹配。

二、护理管理日常工作完成情况

（一）护理安全得到保证

通过深入学习“患者十大安全目标”，对照患者安全目标梳理护理服务各个环节，及时排查隐患；完善了护理不良事件上报制度，护理部及时给出指导意见，并向临床各科室发出警戒信息；定期召开护理安全分析会，分析近阶段护理质量和安全情况，梳理存在问题，实施改进措施。

（二）护理质量持续改进

组织护士长学习优质护理服务标准（20xx版）和修订后的护理质量标准。在各单元开展“红灯零呼唤”等优质护理服务竞赛活动，按活动细则要求评出优秀护理服务标兵，时奖勤罚懒，起到了提高护理服务满意度和鼓励先进的作用；以科护士长检查、护理部专项质量控制、护士长夜查房、护理部夜查房等多种形式对护理服务质量进行检查控制，及时发现存在的问题，运用PDCA方法不断改进护理质量。

（三）护理教学得到进一步完善

1.做好了20xx届实习生离院工作和2024届实习生承接工作。20xx年3月承接20xx届护理专业实习生72名。根据本届实习生特点，护理部完善了实习生临床带教计划，对操作技能相对比较薄弱的学生进行了针对性的基础护理操作培训及考核，促进了该类同学护理操作技能迅速提升。

2.每月组织进行实习生业务讲座，每季度举办实习生座谈会和教学双向测评工作，不断提高科室护理临床教学水平。

3.规范开展三基培训与考核，巩固护理人员的基础教育。每月组织三基理论考试，三基操作培训及考核。全院护理人员操作水平明显提高。

4.规范开展年轻护士规范化培训，提高年轻护士业务素质。每月组织三年内护士参加三基理论考试，每季度组织年轻护士进行读书报告会，定期检查《规范化培训手册》填写情况，促使年轻护士业务素质和人文素质同步成长，提高对患者需求的理解能力和沟通能力，从而为患者提供更贴心的服务。

5.上半年组织全院护士进行了《优质护理中创新变革与思维》、《护理文件书写规范》等业务讲座，及时向全院护士讲授新理念新要求，提高护士对执业环境变化的理解和处理临床护理问题的能力，加强护理新技术新理念的传播，不断提高理论水平。

（四）积极开展各类活动

1.举办了“5.12”护士节系列庆祝活动，召开了表彰大会，肯定了在护理工作中表现突出的优秀护士的工作，起到了树立优秀榜样的作用。

2.成功申报20xx年度市级继续教育项目，通过培训班的举办，外请优秀护理专家来我院指导，同时扩大我院护理工作在市区及周边地区的影响力。

三、积极配合其他部门工作

1.每月参加党办组织的医德医风检查，及时发现临床工作中存在的问题随时纠正。

2.协助医教科完成了市级重点专科验收、新病区开设护理单元人员配臵及管理等工作。

3.积极配合信息科牵头的HIS系统升级工作。至各家医院进行了实际调研，根据三级医院建设要求和实际临床护理工作要求，明确护理信息系统建设工作要求，及时与信息科沟通，与全院信息系统升级工作协调一致。

4.积极配合后勤服务中心，督促各单元强化“节能减排”意识。

5.积极配合市场中心、体检，中心等部门，安排护理人员参加义诊、体检、礼仪等工作。

以上为护理部队20xx年上半年度的工作总结。护理部将团结全院护士，积极响应医院的号召，围绕医院中心重点工作，开展下半年护理工作。

半年工作总结格式 篇4

20xx年半年来，在院领导和护理部及护士长的领导、帮助和指点下，本着“一切以病人为中心，一切为病人”的服务宗旨，完成了护理部布置的各项护理工作，现将工作情况总结如下：

针对方便患者为患者提供优质服务采取以下措施：

一、严格执行规章制度是提高护理质量，确保安全医疗的根本保证。1、制定了护理人员职责，明确了各类岗位责任制和护理工作制度。2、坚持了查对制度：(1)要求医嘱班班查对，每周护士长参加总核对1次，并有记录;(2)护理操作时要求三查七对;(3)坚持填写输液卡，半年来未发生大的护理差错。3、认真落实妇产科护理常规。4、坚持床头交接班制度及晨间护理，预防了并发症的发生。

二、坚持了护士长手册的记录与考核：并根据护士长手册订出的科室的年计划、季安排、月计划重点进行督促实施，并监测实施效果。2、每月召开护理业务查房对护理诊断、护理措施进行了探讨，以达到提高业务素质的目的。3、坚持了护士长例会制度：每月召开病区护士例会一次，内容为：安排本月工作重点，总结上月工作中存在的优缺点，并提出相应的整改措施，向护士反馈护理质控检查情况，并学习相关资料。3、每月对护理质量进行检查，并及时反馈，不断提高护士业务水平。

三、落实护士行为规范，在日常工作中落实护士文明用语。继续开展健康教育以及母乳喂养的好处及方法，并对产妇的满意度调查中存在的问题提出了整改措施，评选出了护士。每月科室定期召开工休座谈会一次，征求产妇的意见，对病人提出的要求给予程度的满足。对新分配的护士进行岗前职业道德教育、规章制度、护士行为规范教育及护理基础知识、专科知识、护理技术操作考核、母乳喂养的18个小时培训及科室3个小时的培训，合格者给予上岗。

四、严格执行了院内管理领导小组制定的消毒隔离制度。每个季度对病区治疗室进行空气培养。科室坚持了每天对治疗室进行紫外线消毒，并记录，每周对紫外线灯管用75%酒精进行除尘处理，并记录，每半年对紫外线强度进行监测。定于每周一科室大扫除。

坚持了以病人为中心，以质量为核心，为病人提供优质服务的宗旨，深入开展了以病人为中心的健康教育及母乳喂养的好处及方法，通过发放健康教育手册，以及通过护士的言传身教，让病人熟悉掌握疾病防治，康复及相关的医疗，护理及自我保健等知识。病区固定了责任护士、使病员得到了周到的服务。

病区存在不足：

半年来护理工作由于护理部的重视、支持和帮助，内强管理，外塑形象，在护理质量、职业道德建设上取得了一定成绩，但也存在一定缺点;1.个别护士素质不高，无菌观念不强，不善沟通。2、护理书写欠规范。3、未按护理分级制度巡视病人。4、护士长及带教组长忙于日常事务，疏于病房管理尚不尽人意。5,优质护理服务还有待提高。下半年计划如下：

一、加强细节管理，培养良好的工作习惯。

细节决定质量，妇产科随机性强，平时工作习惯差，下半年将把精力放在日常质控工作，从小事抓起，将质控工作贯穿于每日工作中，每周质控一到两项，形成规范，让科室人员也在质控中逐渐形成良好的习惯，减少懒散心理及应付心理，真正从方便工作，方便管理为出发点。另外发挥质控员及责任护士的作用，将一些日常质控工作交给她们，提高大家参与意识，动员全科人员参与管理，有效提高自我管理意识，提高科室管理的效率。经常深入病房检查、督导考评。以现场考评护士及查看病人、查看记录、听取医生意见，发现护理工作中的问题，提高整改措施。、二、规范业务查房，提高查房效果。

改变往年查房应付的局面，由管床护士负责病历选取，真正选取科室疑难病历，书写护理计划，责任护士负责讨论该病的疑、难点护理问题，集思广义，提出解决问题的办法，达到提高业务水平，解决护理问题的目的。同时，讨论的过程也是学习的过程，学习专科疾病的知识，规范专科疾病护理常规，每规范一种专科疾病，便将此种疾病的护理常规应用于日常工作，逐步提高护理工作的规范性。

三、加强业务学习，提高整体专业水平。

1、组织科内业务学习知识，以提高专业知识。2、每周晨间提问1次，内容为基础理论知识和护理常规知识及母乳喂养知识。3.带教组长每月不定时抽查护理文书书写情况，反复出现的问题召开护理分析会，提出整改措施。强化理论和操作技术的学习，每月带领组员认真练习护理部的各项操作培训，做到每位组员零补考。四.认真开展优质护理服务，实行责任制护理

四.认真开展优质护理服务，实行责任制护理

1.责任护士要全面履行护理职责，每个护士均负责一定数量的患者，每名患者均有相应固定的责任护士对其负责，为患者提供整体护理服务，密切观察患者病情，及时与医生沟通，随时与患者沟通，对患者开展个体化全程的健康教育，帮助患者认识疾病，恢复自知力，提供支持性的心理护理，做好患者的基础护理2.分管护士到新入院病人床前主动自我介绍，并介绍主管医师、护士长、同病室的病友；示范床头灯、呼叫器及床的使用方法；向病人及家属详细介绍病房环境，包括护士站、医生办、开水房、洗漱间、厕所等具体位置。住院须知、探视、陪伴制度、病房有关规章制度、操作、检查注意事项、疾病的康复知识、心理护理、出院指导等。

五、加强与患者的沟通，深化亲情服务，提高服务质量。

良好的护患沟通，能使护士感到工作顺利，心情舒畅，能使病人因感到心情舒畅而利于沟通，更能避免医疗纠纷的发生。因此，在下一步的工作中，我们将进一步学习沟通技巧，加强护患沟通，特别是对于那些不善于沟通的护士，将着重指导。

六.加强对新进人员及轮转护士的带教工作

1.新进人员及轮转护士必须有带教组长亲自带教，制定相应带教计划，定期、不定期进行基础知识及基本操作的考核。

2、日常工作中加强监督，发现问题，及时指出，令其改正。3、年资高的护士做好传、帮、带工作。4、加强思想教育，促进其对护理工作的认知。

下半年，我愿意付出努力来达到更高的目标，护理工作琐碎、重复，护理质量控制工作贯常日常工作每一天，愿用每一天的辛苦换取科室工作的顺利开展，用每一天的付出提高管理工作的规范实用，用每一天的心血争取科室每位护理人员的愉快工作。

半年工作总结格式 篇5

一、思想政治工作方面

1、始终严格落实理论武装和思想政治教育制度。根据团政治处和连支部的统一安排，今年我对全排先后组织进行了 学习贯彻 重要思想，保持共产党员先进性教育 ，积极投身中国特色军事变革教育，组织学习讨论了xx届四中全会和军委扩大会议精神，并组织开展了 爱国奉献，艰苦奋斗及尊干爱兵 教育。

2、抓好党员思想建设，充分发挥党员的先锋模范作用。以 先进性教育 为契机，着力解决党员在理想信念，坚定立场等方面的模范带头作用，在对党员的教育和管理上突出抓好党课教育和党支部七项生活制度的落实。

3、重视开展青年团员工作，积极发挥其桥梁纽带和助手作用。把开展青年团员思想道德教育作为一项重要工作，教育大家树立正确的人生观，价值观，端正服役态度，打牢为国防建设奉献青春的思想基础。同时，还积极开展党的教育，让更多的团员青年了解党，并引导团员青年向党组织靠拢。

二、军事训练和战备工作方面

在军事训练中，我始终坚持以军区制定的《纲要实施细则》为指导，依据营党委的部署，严格按照连支部的训练计划按纲施训，切实做到人员，时间，内容和效果四落实，圆满完成了规定的军事训练任务。

在平时战备中，严格落实 三分四定 要求，注重加强战备教育，引导大家牢固树立战备观念，增强了全排同志的战备意识。同时加强对岗哨履行职责的检查和监督，从而我排岗哨的责任心明显增强。

三、行政管理和作风纪律养成方面

行政管理和作风纪律教育是一项经常性的作，必须长抓不懈，决不能时紧时松。作为汽车分队，行政管理的重点是人员和车辆管理，我注重管好排里的每一个人和每一台车。一是在人员管理上，始终抓住重点人和个别人不放松，有针对性的加强思想教育，及时发现和消除事故，案件隐患;二是在车辆管理上，严格按照《汽车部(分)队车辆运行管理教育实施办法》组织车辆运行，严格按照规定对车辆实施维护和保养。

在管理上始终抓住两个关键，就是抓住车勤人员管理这个关键，找准管理的切入点，管住车勤人员的思想，管住车勤人员中的个别人;抓住以 法 管车这个关键，依据条令条例和规章制度，针对我排特点对车辆实施严格管理。

四、完成运输保障任务方面

作为汽车分队，在工作思路上，我始终坚持以运输保障工作为中心，采取以运代训的方式，合理安排学员和助教的搭配，充分利用老兵的驾驶技术优势积极开展传帮带，不断充实我排的驾驶员队伍，使我排的运输保障能力显著提高。

五、存在的问题和不足

三个月来，在带领全排完成各项工作中虽然取得了一定的成绩，但是自己依然存在许多缺点和不足。主要体现在以下几个方面：

1、思想政治教育没有创新，在对战士进行思想教育时方法还不够灵活，难以把思想工作作深，做活。

2、工作经验还不够丰富，方法比较简单，在行政管理上还存在薄弱环节，管理还不够大胆。

3、虽然自己是驾驶专业，但是驾驶技术还不过关，对于车队的组织指挥和管理还很生疏。

六、下步工作打算

1、深入抓好理论学习，进一步探索新时期基层政治工作的特点和规律，注重研究政治教育的新方法，新路子。把单纯思想教育与解决实际问题结合起来，真正把思想工作做深，做活。2、在实践中不断摸索切合实际的工作方法，并虚心向连队其他干部和老同志学习。同时，进一步落实依法从严治军方针，强化行政管理。使全排秩序进一步正规化，制度化。

3、利用车场日上课机会和课余时间，认真学习汽车理论相关知识，尽快掌握装备的性能和使用保养方法，努力提高业务水平。从而进一步提高自己教育和管理部署的能力。

半年工作总结格式 篇6

上半年转眼即逝，再回首，思考亦多，感慨亦多，收获亦多。“忙并收获着，累并快乐着”成了心曲的主旋律，常鸣耳盼。对我而言，上半年的工作是难忘、印记最深的半年。工作内容的转换，连带着工作思想、方法等一系列的适应与调整，(包括工作上的适应与心态上的调整)压力带来了累的感觉，累中也融进了收获的快乐。在各位领导的支持下，在各位同志的密切配合下，爱岗敬业，恪尽职守，作风务实，思想坚定，较好地完成了自己的本职工作和领导交下来的其它任务。现简要回顾这半年总结如下：

(一)强化形象，提高自身素质。

为做好本职工作，我坚持严格要求，注重以身作则，以诚待人，一是爱岗敬业讲奉献。我们箱管工作的最大地规律就是“无规律”，因此，我们正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业，二是锤炼业务讲提高。经过半年的学习和锻炼，我们在工作上取得一定的进步，利用办公室学习资料传阅的同时，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导、同事请教，在不断学习和探索中使自身工作质量有所提高。

(二)严于律已，不断加强作风建设。

半年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守公司的各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作方法;坚持做到不利于公司形象的事不做，不利于公司形象的话不说，积极维护公司的良好形象。

(三)强化职能，做好服务工作。

工作中，我们注重把握根本，努力提高服务水平。箱管人手少，工作量大，这就需要我们团结协作。在这半年里，不管遇到什么样的困难，我们都积极配合做好工作，我们的心都能往一处想，劲都往一处使，不会计较干得多，干得少，只希望把工作圆满完成。

工作中的不足与今后的努力方向

半年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，主要是思想解放程度还不够，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有一定差距，在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把工作做得更好。

(一)发扬吃苦耐劳精神。

面对箱管事务杂、任务重的工作性质，不怕吃苦，主动找事干，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，积极适应各种艰苦环境，在繁重的工作中磨练意志，增长才干。

(二)发扬孜孜不倦的进取精神。

加强学习，勇于实践，博览群书，在向书本学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”;同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的理论功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好，树立公司的良好形象。

在今后的工作中，我将在物流公司各位领导的正确领导下，继续以人为本;牢记公司的宗旨，突出重点，狠抓服务落实;树立科学发展观，以求真务实的工作态度做好箱管服务工作，为在箱管岗位上做出自己应有的贡献，为运输户提供优质高效的服务，为我们公司的发展做出自己的贡献。

半年工作总结格式 篇7

不知不觉中，加入\_房地产发展有限公司公司已大半年时间，这短短的大半年学习工作中，我懂得了很多知识和经验。越是在这样艰难的市场环境下，越是能锻炼我们的业务能力，更让自己的人生经历了一份激动，一份喜悦，一份悲伤，最重要的是增加了一份人生的阅历。可以说从一个对房地产“一无所知”的门外人来说，这半年的时间里，收获额多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几方面总结。

一、学习方面：

学习，永无止境，这是我的人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

二、心态方面：

刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有不一样的感触。感觉我们的真的是收获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。在公司领导的耐心指导和帮助下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

三、专业知识和技巧：

在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了吗?当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

四、细节决定成败：

从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无处不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

五、展望未来：

20x上半年是最有意义最有价值最有收获的半年，但不管有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能，此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿。俗话说“客户是上帝”，接好来访和来电的客户是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。同事之间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。总之，在这短短半年工作时间里，我虽然取得了一点成绩与进步，但离领导的要求尚有一定的差距。

六、总结：

一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习，x年自己计划在去年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

(一)、依据x年销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在中重点类客户群。

(二)、针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。

(三)、为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。

(四)、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

(五)、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我的能力减轻领导的压力。

(六)、制订学习计划。做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们业务人员支持)。

(七)、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有额。今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的销售人员，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!

半年工作总结格式 篇8

在市委、市政府的正确领导下，在省委农村工作部(省政府农办)的精心指导下，我市认真贯彻落实中央农村工作会议、中央1号文件和省委农村工作会议精神，围绕 稳增长、保安全、促和谐 的要求，科学应对自然、市场、政策等多重因素变化， 三农 工作取得明显成效。

一、稳中有进，20xx年全市农村经济社会实现稳健发展

20xx年，我市各级农口部门在宏观经济下行与经济结构调整的大背景下，抢抓机遇，主动作为，稳中求进，实现了全市农村经济社会的稳健发展。预计全年实现农业增加值347亿元，实现农产品加工业总产值249亿元，农民人均纯收入达10156元，分别同比增长4.7%、26.8%和18.6%。

(一)农业生产稳定增长。一是粮食生产取得历史突破。全年共落实粮食播种面积906.2万亩，总产达422.3万吨，分别同比增长1%、7%。玉米种植面积达29.37万亩，同比增长24.8%;夏收油菜面积309.6万亩，总产达37.4万吨，分别同比增长11.5%、17.5%。粮食生产成功实现 九连增 ，我市被评为全国粮食生产先进市(全省2个，我市首次)，衡阳县被评为全国粮食生产标兵县，衡南县、祁东县、耒阳市被评为全国粮食生产先进县，衡山县被评为全省粮食生产标兵县，衡东县被评为全省粮食生产先进县，全市被推荐为全国先进县的名额占到全省的1/5。二是蔬菜生产创造 衡阳经验 。中心城区整合国土、农业、水利、移民和农开等部门资金5651万元，新建菜地9383亩，新增大棚1179座、连栋温室4.27万平方米，引进蔬菜企业、专业合作社15家，流转土地7700余亩，培育社区蔬菜直销店83家。全省蔬菜工作现场会在衡召开， 衡阳经验 得到盛赞并在全省推介，我市以总分第一名的佳绩获得省政府 菜篮子 目标管理先进市称号。三是畜禽养殖实现量增质升。预计全年出栏生猪1030.65万头、出笼家禽10929.51万羽、出栏牛13.28万头、出栏羊61.28万只，出栏生猪、家禽、肉类总产量连续六年稳居全省第一。放养水面达75万亩，水产品产量达28.29万吨，分别同比增长20%、10%。全市牧渔业结构得到进一步调整，创建了部、省级养殖业标准化示范场17个，生猪和家禽的规模化养殖量分别占养殖总量的85%和87%，草食动物养殖示范基地加快建设， 一村一品 的水产规模化养殖格局基本形成。

(二)发展方式加快转变。一是项目兴农力度加大。市直农口系统及相关单位共实施和争取项目94个，完成投资和争取资金38.68亿元。35个列入市委、市政府考核的重点项目年度完成投资23.6亿元，占计划投资的90.25%。争取国省涉农资金27.1亿元，同比增长40%。20xx年新增衡东县为全国小农水重点县，新增衡阳县、衡山县、祁东县为全国油茶产业重点县。全年共实施扶贫项目155个，项目覆盖400多个贫困村，受益贫困人口达11.64万人;祁东县作为省扶贫开发工作重点县，年内争取各类扶贫政策倾斜项目资金超过1亿元。引进宝富集团在珠晖区投资建设衡阳花都科技园林产业城，已流转土地3000多亩。二是产业兴农效应加强。着力做大做强十大优势产业，发展壮大山苍子、黄花菜、酥脆枣、云雾茶、花卉苗木等特色农产品基地，推进打造 中国油都 、 中国香都 和 江南枣都 。全市油茶林基地面积达340万亩，占全省油茶林总面积的1/6，年产茶油2万余吨，面积和产量均居全省第一。三香农林公司完成7633亩山苍子种植基地。祁东县发展中秋酥脆枣基地3万多亩。全市完成烟叶种植面积14万亩，收购烟叶28.2万担，跨入全省烟叶种植大市行列。市级以上农业产业化龙头企业已发展至272家;营业收入过亿元的龙头企业达37家，较上年增加8家。三是科技兴农步伐加快。推广应用了一大批新品种、新技术，重点推广的八大农业综合技术累计实施面积2230万亩。完成超级稻266万亩、病虫害统防统治120万亩、测土配方施肥886万亩，优质稻、优质棉种覆盖率分别达51%、81%，双低油菜比重达98%以上;畜牧科技贡献率达90%以上;农机总动力达459万千瓦，水稻生产综合机械化水平达46%，高出全省1.5个百分点。市级龙头企业中被认定为国家高新技术企业的有3家，有自主核心专利技术38项，拥有中国驰名商标5个，省级以上品牌发展至72个。新发展公司的预混饲料生产技术、沛科油茶的专业茶皂素加工技术、创新生物的微生物发酵无抗生素饲料技术、金拓天的活性炭精炼纯茶油技术、大三湘的油茶深加工技术等均处于行业领先地位。

(三)农村环境明显改善。一是抓实了农村环境综合整治。20xx年，市委、市政府启动了为期三年的农村环境综合整治工程，并将该项工程纳入全市为民办实事项目，作为全市单项重点工作进行考核、表彰，强力推进，开局良好，农村环境发生了实实在在的变化。暴露垃圾清理不留空档，共清理垃圾30万余吨，主要交通沿线和主要河流水域基本不见成堆陈年垃圾;水体保护全面覆盖，小Ⅱ型以上水库化肥养鱼得到全面遏制，水质基本达标，优良率在95%以上;规模化养殖场无害化处理取得实效，年出栏500头以上的养殖场无害化处理比例达99%;马路市场加快取缔，68个马路市场已搬迁61个，还有7个新建市场主体工程已完工，占道经营现象得到整顿;集镇整治提质提标，落实了 门前三包 责任制， 五乱 现象明显减少，卫生保洁步入常态化。二是加强了农村生态文明建设。完成人工造林28.23万亩，完成10余条交通干道的通道绿化任务2.72万亩，建设城区通道绿化林带2618亩，骨干路网补植大樟树1万株。全市现有林地面积638.3万亩，占林业用地总面积的54%，森林覆盖率上升至40.71%，活立木总蓄积量恢复至1375.6万立方米，森林火灾发生次数为14.25次/10万公顷，森林火灾受害率为0.327 ，远低于省定标准。新建户用沼气池5056口，推广太阳能热水器2700多台，安装太阳能路灯1137盏，更新改造 两省灶 2万多户，建设乡村服务网点72个。三是推进了农村基础设施建设。全年完成农村安全饮水项目32处，解决30.89万农村人口的饮水不安全问题。建设城区防洪堤约5100m，完成87座小Ⅰ型、114座小Ⅱ型水库的除险加固任务。国有林场危房改造主体竣工381户，完成基础施工194户;国有垦区危房改造已竣工243套。投入农业综合开发资金1.3亿元，建设9个高标准农田、6个中低产田改造项目，治理面积分别为9.9万亩、0.99万亩。争取移民后扶资金1.45亿元，库区基础设施大幅改善。健全了气象、水文预测预警体系。

(四)农村活力逐步增强。一是促进了农业规模经营。积极推进土地流转，目前全市农村共流转土地417.63万亩，耕地、林地流转比例分别为41.6%、18.27%，涉及农户71.2万户，占全市总农户数的47.64%。全市30亩以上的种粮大户达2.1万户;蔬菜基地连片5000亩以上的有8个，连片1000亩以上的有20个;油茶连片种植面积在100亩以上的达9.62万处，连片1000亩以上的油茶造林基地达50处。二是提高了农民组织化程度。推行 公司(专业合作社)+基地+农户 、 1+2 、 股份合作 等模式，农民组织化程度不断提高。农产品加工企业共建基地135万亩、联系农户32万户，农业休闲企业带动农户近5600户。新发展农民专业合作组织349个，目前全市共有各类农民专业合作社1267个，成员8.5万个、带动农户34.48万户。三是深化了农村各项改革。全面完成乡镇农技推广服务机构改革，农业科技进村入户率大幅提高。大力加快水利改革发展，水资源管理制度逐步完善。有效巩固集体林权制度改革，进一步加大了山林权属纠纷调处力度，提前完成林权数据库建设。扎实推进农村党风廉政建设和反腐败工作，严格实行农民负担重点监控制度和 一票否决 制，精心梳理编写了《惠农政策补贴暨涉农收费项目汇编》，全面落实了强农惠农政策。

二、克难攻坚，力推20xx年 三农 工作再跃新台阶

20xx年是全面贯彻落实精神的重要一年，是为全面建成农村小康社会奠定坚实基础的关键之年。总体要求是：全面贯彻落实党的精神，以邓小平理论、 三个代表 重要思想、科学发展观为指导，按照 保供增收惠民生、改革创新添活力 的工作目标，加大农村政策扶持、科技驱动和综合改革力度，加快农业现代化步伐，创新农业经营体制，推动城乡发展一体化，稳中求进，巩固并发展农业农村大好形势。基本目标是：发展安全农业，粮食生产面积稳定在850万亩以上，稳定粮食综合生产能力350万吨以上;蔬菜总产稳定在300万吨以上;实现农产品加工销售收入260亿元以上;农业增加值增长4%左右;确保不发生重大山洪地质灾害、区域性重大动物疫情和农产品质量安全事故。造就小康农民，拓宽农民增收渠道，培育新型农民，提高农民致富能力，促进农村剩余劳动力有序转移，加大扶贫开发和移民后扶力度，确保农民人均收入增长14%以上。打造美丽乡村，全方位推进农村生态文明建设，确保农村环境面貌得到显著改观。构建活力体系，积极稳妥推进农村各项改革，着力构建集约化、专业化、组织化、社会化相结合的新型农业经营体系，进一步解放和发展农村社会生产力。

(一)以农业综合效益提升为重点，构建现代农业产业体系。确保粮食等主要农产品有效供给，并着力在规模化、特色化、产业化、品牌化上谋求新的突破，提高农业综合效益。一是调大产业优势。进一步做大做强十大优势产业，发展壮大特色农产品基地，全面提高良种覆盖率，逐步形成 一村一品 、 一乡一业 的规模化、品牌化格局。二是延长产业链条。在流通、消费、加工等环节上下功夫，大力发展农产品加工业、流通业和休闲农业。培育产值过亿元的省级龙头企业4家、省级标准农产品加工园区1个以上;引进战略投资者，筹建衡阳市名优农产品展销中心和农产品交易电子商务信息平台。三是提升产业质效。坚持依靠科技、安全、品牌提升产业质效。整合各类科技资源，大力研发引进、转化应用和推广普及新品种、新技术、新机具、新科技;严格产地环境、品种改良、疫病防治、投入品使用、生产方式、产品质量管理，确保农产品质量安全;实施品牌战略，鼓励、引导农产品加工企业打造一大批通过QS、ISO以及无公害农产品、绿色食品、有机食品、地理标志等认证的绿色生态型产品。

(二)以社会主义新农村建设为重点，推动城乡发展一体化。加大统筹城乡发展力度，整合资源要素，提升 城乡一体、镇村共建 新农村建设水平，逐步缩小城乡差距。一是实施城镇带动。加强城乡规划的对接，强化规划的引导和约束功能。突出抓好镇村民居规划，加快建设新型农村社区，合理引导农村人口向社区集中。重点建设一批高品质、功能型、特色型的精品小城镇，全面提高城镇综合承载能力。继续加强11个全省 百城千镇万村 新农村建设工程试点镇建设。推动适宜农村发展的工业、服务业项目向农村布局，大力发展劳务经济，壮大县域经济，加快农民市民化进程。二是完善基础设施。着力解决30万农村人口的饮水不安全问题，完成188座小Ⅱ型病险水库的除险加固任务，对全市10条河流进行重点整治。加快农业综合开发，建设8个高标准农田示范项目，治理面积9.1万亩。三是统筹公共服务。加快在农村建立并健全以文化、科技、教育、卫生、体育等为主要内容的公共服务体系，完善新型农村合作医疗、农村医疗救助、新型农村社会养老保险制度，实现城乡公共服务均等化。加大扶贫开发力度，切实抓好移民工作。

(三)以农村环境综合整治为重点，加强农村生态文明建设。倡导 两型 生活方式，提升全社会的文明理念和素质，在加强生态文明建设、打造美丽农村方面走在全省前列。一是全域推进农村环境综合整治。巩固整治成效，全面推进以清垃圾、清污泥、清路障和改水、改厨、改厕、改浴、改圈为主要内容的 三清五改 工作，打造1个示范县(市)、10个示范乡镇和100个示范村。持续推进消灭暴露垃圾、取缔马路市场、禁止化肥养鱼、无害化处理规模化养殖场粪污、整治乡镇机关所在地集镇、改善农民生产生活设施等重点工作。坚持常态化管理，大力推广垃圾分类减量就地处理的办法，加强制度建设，从根本上防止 脏乱差 状况反弹。二是全面改善农村能源结构。加快户用沼气和太阳能的使用推广，重点支持养殖场大中型沼气工程和联户沼气工程建设，建设户用沼气池5000户、联户和养殖小区小型供气20xx户、大型沼气工程5处，推广太阳能热水器20xx台、省柴节煤炉灶20xx台，建设乡村服务网点100个。三是全力加强森林生态体系建设。继续以 三边 造林为重点，大力开展样板基地建设，示范带动造林工作深入推进;大力实施林业生态工程建设，加快国土绿化步伐;大力开展植树造林，推进全民义务植树，促进森林生态系统的自然恢复和人工修复。努力建设布局合理、结构稳定、功能齐备的绿色生态屏障，确保主要路、河、渠、堤、塘宜绿化地段绿化率达80%以上。

(四)以农业经营体制创新为重点，深化农村各项改革。适应发展现代农业的需要，进一步深化农村体制机制改革。一是构建新型农业经营体系。在坚持农户作为农业生产经营主体的基础上，大力培育家庭农场、专业合作社、专业大户和龙头企业等新型经营主体，做好 统 、 分 文章，发展多种形式的农业规模经营和社会化服务。新发展农民专业合作组织200个，实现流转土地30亩以上的合作组织(大户)达3万个(户)，发展新型农机服务组织40个。二是启动农村产权制度改革。加快出台政策文件，将农村土地作为农村改革的第一要素来抓，按照依法自愿有偿和产权明晰、形式多样、管理严格、流转顺畅的要求，构建市、县、乡、村四级的农村土地流转市场，切实保障农民对承包土地的占有、使用、收益等权利和对宅基地的使用权、集体收益的分配权，支持培育农村土地股份合作社，使农户在获得土地流转基本收入的前提下，按股参与经营收益分红。三是推进农村其它各项改革。继续深化农村综合配套改革，重点推进集体林权制度改革、林业生态补偿制度改革和水利建设投融资改革，为农业农村发展注入强大动力。尤其是加快推进农村金融制度创新，总结并推广常宁市广东珠江镇村银行和耒阳市哈尔滨融兴镇村银行等的发展经验，加快培育村镇银行、担保公司等金融服务组织，发展和完善小额信贷，扩大农村有效担保物范围，拓展现代农业建设融资渠道，逐步破解农村发展资本短缺的难题。

半年工作总结格式 篇9

一年来，在县委、县政府的正确领导下，我乡高举邓小平理论和 三个代表 重要思想的伟大旗帜，以党的、xx届四中全会精神为指导，紧紧围绕县政府的 四个坚持 、 四个集中 、 两个抓手 这一总体工作思路，扎实工作，锐意进取，全乡经济持续、快速、健康发展，社会各项事业稳步推进。现将20xx年工作总结

一、经济建设稳步推进

坚持稳中求进，能快则快的方针，实施 优农兴企撑总量，富民强乡创新业 的战略，抓住机遇，知难而进，经济综合实力上了一个台阶。预计，20xx年全乡工农业总产值2.337亿元，其中工业产值1.82亿元，农业产值0.517亿元;企业总产值2.48亿元，粮食6920吨，乡财政总收入570.x元，农民人均可支配收入420xx，计划生育率达9以上。各项指标完成县下达的任务。

1、农村经济稳步发展。一是咬住农业生产不放松，下大力气抓好农业综合开发。充分利用山地和城郊优势，加强对农业的引导和扶持。因村而异，发展不同的农业项目，实施积极的扶持政策，建立了毛竹、蔬菜、水果、马铃薯、畜牧、食用菌六大生产基地，涌现出盖德、有济蔬菜基地，上地集兴果园场等典型。投资3.x元在盖德村种植黄花菜4万株。坚持适地适果的原则，引导群众发展优质早熟水果生产，今春种植德化梨17，水蜜桃3，全乡水果面积达1213。预计，20xx年水果总产量可达972吨，全乡饲养畜禽总数10.6头(只、羽)，比增2.;肉类总产量1942.6吨，比增1。二是加快林业发展步伐。以县委、县政府提出的建设林业强县和生态强县为目标，狠抓森林资源的保护与培育。抓好集体林权制度的改革，完成生态公益林发证7341，完成集体林权改革发证263。积极抓好速生产林建设，营造抚育速生丰产林188。加大力度，积极开展森林防火工作，加大资金投入，抓好森林防火消防队伍建设，营造生物防火带6公里，抚育防火林带10公里，加大防火宣传力度，重拳出击狠抓野外火源管理，有效地杜绝了森林火灾的发生。三是高度重视粮食安全问题，把粮食生产摆上重要议事日程。积极采取措施，防止耕地撂荒。乡成立了一支3以乡护林员为骨干的农业生产队和复耕队进行荒田复耕等生产服务，实现耕地零撂荒。积极探索农场化模式，创办宝坑农场，并将林地、上地等村25撂荒地转包经营。积极发挥农业服务中心的职能作用，组织专业技术人员深入田间进行技术指导。四是加强做好高致病性禽流感和动物防疫灭病工作。切实采取有效措施，有效抑制疫情的发生，春、秋防疫密度达10。五是认真开展毒鼠强等禁用剧毒杀剂的清查收缴工作。发放宣传《通告》5200份，与所有农户签订《承诺书》5200份，做到一户一店一通告，一户一店一承诺，确保群众的生命财产安全。

2、大力发展乡镇企业。巩固壮大陶瓷支柱产业。支持企业引进新设备、新技术、新材料，淘汰落后的生产技术和产品，降低能耗和成本，大力开发陶瓷新产品，优化产品结构，提高生产效率和产品档次。拉长陶瓷产业链，在瓷土加工，制釉等链条行业的开发生产上取得新进展，形成规模，不断拓展产业发展空间，使我乡陶瓷业融入大城关块状经济的柜架。推进圣德新材料责任有限公司二期工程征地、扩建等工作，保证企业新项目的开工建设。

扶持发展矿产业。鼓励多元投资，加大上地、山坪、凤山、吾华等村矿产资源的探采力度，以培育、扶持恒久矿业有限公司、龙腾飞冶炼有限公司等龙头企业为重点，带动发展一批矿企业，做强矿业经济。加强矿山的环境保护，科学开采，提高矿产资源的利用率和附加值。加强安全生产管理，维护矿山企业正常生产秩序。

二、社会事业全面发展

1、基础设施日趋完善。以打造城郊型集镇为目标，建设工业区的配套设施，加大道路、水利、通讯等基础设施建设的投入。加快村级公路建设，进一步提高道路硬化率，铺设上坑至大山格2.5公里水泥路，完成下坑至有济路基改造，形成环乡公路网。投入资金3x元建设完成镇区、凤山、林地、大乾自来水引水工程，改善居民饮水卫生条件。不断加大水利设施投入，防旱抗灾能力明显增强。

2、人民生活水平明显提高。不断拓宽群众就业门路，合理转移农村劳动力，农民非农收入明显增加，群众生活质量普遍提高，衣、食、住、行等生活条件得到进一步改善。农村最低生活保障工作得到落实，弱势群众基本生活得到保证，现有14x39领取最低生活保障金，月发放保障金达1012。保障面进一步扩大，基本实现应保尽保。扶贫帮困工作扎实有效，省定贫困村福阳村和县定贫困村下坑村扶贫规划得到有效实施。

3、 计生工作日趋规范。认真落实计划生育基本国策，全面落实 三为主 方针，加强 三结合 工作，不断提高出生人口素质，建立健全 依法管理、村民自治、优质服务、政策推动、综合治理 的计生工作管理机制。大力开展婚育新风进万家活动，提高育龄群众计划生育基础知识知晓率，转变群众婚育观念。努力提高全乡计生工作整体水平。

4、社会治安综合治理工作稳步推进。我乡的社会治安综合治理工作始终以维护社会稳定为首要任务，以增强人民群众安全感为目标，坚持 打防结合，预防为主 方针。把综治工作纳入我乡社会发展的总体规划和年度工作计划;大力开展 四五 普法宣传活动。积极开展 严打 整治斗争，严厉打击各种严重刑事犯罪，扎实做好矛盾纠纷排查调处工作。今年，在冠杰陶瓷有限公司成立全县首家私营企业人民调委会，填补了企业调解工作的空白。充分利用互联网技术，开通盖德司法网站。不断深入开展基层安全创建工作，加大对 六和采 赌博活动的打击力度。努力构筑 平安盖德 ，维护社会的安定、稳定。

5、文化、教育、卫生事业健康发展。为繁荣农村文化生活，乡投入资金建设乡文化活动中心，不断加强农村文化阵地建设。加大教育投入，改善办学条件，中学、中心小学教育教学质量进一步提高，特别中学的办学质量得到了巩固，完成市级达标中学初评。整合教育资源，今年合并了吾华、仙岭、上坑三所小学。在中小学推行 爱心营养工程 ，每周为寄宿生提供两次营养餐。扎实深入地开展了中小学幼儿园及少年儿童安全管理专项整治活动。老年教育工作步入全县前列。不断加强农村卫生工作。加大农村医疗所建设，提高卫生院的医疗水平，巩固农村卫生保健网络，不断完善农村初级医疗保障体系。

6、精神文明建设上新台阶。深入开展文明乡镇创建活动。对环境卫生进行全面整治，出台优惠政策鼓励盖德街道两侧硬化，硬化面积达370x米，进一步美化、净化生活环境。在全乡范围内认真组织实施《公民道德建设实施纲要》，广泛开展 争文明家庭、建文明单位、创文明片区 活动，大力推进殡葬改革，提倡丧事简办，认真落实《德化县殡葬改革工作实施意见》，倡导文明新风、移风易俗，推行清明节扫墓，减少森林火灾隐患。今年，我乡文明乡镇创建活动顺利通过市级初评考核。

7、机关效能建设上新水平。两年多来，我乡认真贯彻上级关于机关效能建设的一系列重要部署和会议精神，围绕中心工作，以发展为第一要务，以转变作风为重点，以提高服务质量为目标，立足实际，扬长避短，坚持把机关效能工作列入党委、政府的重要议事日程，并列入目标管理考核中去，成立了效能建设领导小组，建立健全了领导责任体系，实行党政 一把手 、部门分管领导、所站负责人三级负责制，抓好制度建设，规范工作行为，完善便民服务措施，严格上下班工作纪律。对八个小时上班时间作了 六不准 的纪律要求，健全《工作人员岗位目标管理实施方案》，把机关效能建设细化量化到其中，一同管理，一并考核，有效地推动全乡机关效能建设上新台阶，有力地促进了全乡各项工作的协调发展，使群众确确实实得到实惠。

四、存在问题

工业化水平不高，乡村财力薄弱;农村基础设施投入不足，农业综合开发层次较低;产业结构调整速度不快，经济总量偏小;市场把握不准，农产品销路不畅;城郊优势没有充分发挥，山地效益没有真正体现等等。针对这些不足和问题，我乡将在今后工作中不断加以解决。

半年工作总结格式 篇10

时间转瞬即逝，在20\_\_年x月，我在\_\_领导的带领下有幸进入了\_\_公司的\_\_部门。在这几个月的时间来，我一点点的加强自己，完善能力，让自己从一名刚刚走上\_\_行业的新人，逐渐成长为一名努力、可靠的\_\_工作者。如今，20\_\_年的时间即将结束，我也在各位领导和前辈的帮助下顺利度过了在\_\_公司的第一年。回顾这一年的学习与成长，我总结出自己的工作情况如下：

一、工作思想态度

虽然这是我第一次参加社会工作，但也正因为如此，我在工作中时刻保持着热情积极的工作态度。同时，因为感到自己工作上有许多不足，所以也在工作中学会了学习，面对工作问题能保持着钻研和分析的心态，一边解决问题，也一边学习了如何应对问题，在工作上成长较快。

二、个人工作方面

在工作岗位上，我认真的负责，对待自己的事情认真有耐心，能观察到工作中的细节并仔细处理好自己的职责。同时在工作中也饱含热情，能主动完成一些力所能及的事情，提高自身业绩的同时也更加锻炼了自己，让自己打下扎实的基础。

三、学习和培训

自从进入公司以来，我一直都保持着积极的学习态度。在培训中，认真学习工作基础，了解的公司和岗位的`情况，并踏实锻炼自身能力。后来，工作渐渐转正后，虽然工作变得更加忙碌，但我也会在空闲中抽出时间来强化自己，还经常与同事们交流沟通，提升自身业务经验。

四、工作中的一些不足

回首过去一年的工作情况，从进入公司到如今适应了岗位和公司环境，我自身虽然取得了很大的进步和成长。但却仍有一些不够成熟的问题。如：

1.与同事沟通较少。公司是一个集体，与同事积极学习，互相配合才能取得更大的成绩和收获。但我却只顾一昧的提升自我，没有考虑到和同事们的配合，浪费了很多的机会。

2.学习目标不够明确。在上一年，我经常会利用空闲时间去学习一些相关的知识和经验。但却因为缺乏的目标，学习的知识不够专业性，实用性也较低。在接下来，我还要更明确的分析自身岗位的所需，提高个人的目标。

总的来说，这一年的工作让我真正走进了\_\_行业，走进了\_\_公司。但要真正成为一名出色的员工，我还有很多要改进的问题，我也会继续努力，让自己成为一名出色的\_\_员工，为公司贡献更多力量。

半年工作总结格式 篇11

一、线损指标完成情况

\_\_年上半年公司总购入电量11254.5万kwh，完成售电量为10086.5万kwh多少，累计完成综合线损率为10.14%，综合线损率比第一季度下降0.96个百分点，与去年同期相比增加0.31%，因今年元月起公司大客户抄表提前半个月，实际上完成线损是9.81%去年同期下降0.02%，但下降辐度不大，主要是今年小水电上网增长较快(同比增加248万)，大客户用电量相比去年减少(约540万)等原因造成，离上级下达的目标计划9.76%相差0.08个百分点，从数字上反映下半年的降损工作还有相当的压力;

二、线损管理年活动的开展

今年是国网公司确定的“线损管理活动年”，公司在接到该活动的有关要求后，迅速行动起来组织人员赴省公司培训，并成立线损管理领导小组，拟定了线损管理组织机构网络图，确定公司各部门在线损管理中的职责和有关线损管理制度，为该活动的有力开展提供组织保证，另一方面为了顺利推动这项活动开展，已在营销专职层面召开开展“线损管理年第一范文网”活动的动员会议，将《县级供电公司电能损耗规范化管理验收标准》进行责任分解后以文件形式下发到公司各部门、有关单位，并针对供电所制定了“线损管理年”活动的考评细则;在本公司内部论坛开设了线损管理年专栏，力争营造浓厚的线损管理氛围;确定了城北、西牛、铁石口等三个所作为公司线损管理示范所，以示范所来推动其它所线损管理工作。

二、管理降损方面的工作

1、首先是强化强化了正时抄表工作，提高线损数据的真实性和可分析性，已要求各供电所上报固定抄表时间和固定的抄表路径，并在6月份抄表期间组织力量对全部供电所进行了抄表工作质量的抽查，在今后的工作中还将不定期地进行抽查;

2、对公变低压三相负荷平衡工作进行了布置和安排，要求绘制了台区负荷分布图并进行测试与调整，大部份供电所均已进行了实施，计划在九月份重新对工作情况进行检查。

3、开展了全面的营业普查工作，杜绝用电抄核收工作中的跑冒滴漏，此项工作已在5月份布置，七月份已进行工作过程中检查落实，这项工作还在继续进行，本月将对此项工作的全面检查;

4、加强计量管理，正在按计划对各供电所公专变计量箱进行周校，并已对部分供电动力用户及圩镇用户表计进行了拆校;

三、技术降损方面的工作

1、对部分无功不足10kv线路增设了电容补偿;

2、对城区部分供电量大的公变实施了，配变随器无功补偿，将在本月底进行一次降损效果的分析;

3、结合迎峰度夏对我公司配电网供电结构进行了部分调整，在消除供电负荷瓶胫和降损都起了一定的作用;

4、调度自动化方面正在健全对公司全网的监控;

四、存在的不足

1、在线损管理体制方面，观念尚跟不上县级供电公司电能损耗规范化管理的模式，考核与激励体制不够完善，线损指标的下达科学性不高，如大多供电所10kv线损指标能完成以奖为主，而400v线损指标1—7月份只有少数供电所能完成;

2、部分供电所在实施公司下达的降损措施时，存在执行力不够的问题，大多供电所对台区负责人的考核仅停留在对线损指标的考核，缺少对降损工作过程的考核，部分供电所对线损管理中的基础性工作都尚未做好，如客户资料现场情况与微机档案仍不相符，淘汰电能表仍未全部更换、表计未完全加封等情况。下一步如何强化管理的执行力显得犹其重要。

3、公司网架薄弱较为，35网络50mm导线占线35线路总长的67.3%，小水电上网电量大的安西变912虎山线，线径过细(主干线为35mm)一直是困扰公司的一个瓶颈，一方面该线路损耗巨大，另一方面，安西小水电上网时电压严重超标，客户投诉较多;另外受网架结构影响在降损与购电均价方面存在一定的矛盾，如桃大线上网期间,为了充分消化水电上网电量,供电迂回较大，以及铁石口与大塘变10kv联网等。

4、无功管理与经济运行方面，较多变电站尚未采取无功电容无功集中补偿，35kv线路、10kv线路功率因数不能分别全部达到0.95及0.9以上的要求，小水电上网无功监控不力，没有很好地按不同的季节不同区域分别确定小水电上网功率因数标准、客户无功管理，目前我公司只进行了对100kva及以上专变用户进行考核，在4kw以上动力用户无功随器补偿方面的工作尚未很好开展。

五、下一步的线损管理工作打算

1、继续抓好“线损管理年”活动的开展，通过线损管理示范所，进一步推动该活动的开展;

2、对年初线损指标进行适当调整，完善激励和考核机制;

3、做好公司全网的无功管理工作，特别是要抓好客户无功管理以及小水电无功的管理;低压动力用户逐步推广或鼓励采取随器补偿措施;

4、抓好反窃电工作，布置一次全面的用电检查活动，打击各种违章窃电行为，重点检查临时用电用户情况;抓好自用电管理，对各生产单位生产用电定额重新确定，并检查各生产单自用电表主情况，对职工用电再进行一次全面清查;

5、计量方面完善35网络各节点的计量，精确每条35kv线路的线变损统计分析，继续抓好计量表计的管理工作，全面更换淘汰表计，完成对各供电所公专变计量箱的周校，对大供电量公变表计及动力表计进行拆校和轮换;

6、重视技改降损措施，根据公司现有资金，对供电卡脖子情况以及影响线损大的情况进一步进行适当的整改，对投入较小见效大的项目应尽快优先安排。

7、根据《县级供电企业电能损耗规范化管理标准验收标准》及《供电所“线损管理年”活动开展考评细则》在九月下旬至十月上旬对有关单位及供电所线损管理工作进行检查考评。

以上就是上半年的工作总结，接下来也要再接再厉!

半年工作总结格式 篇12

今年上半年，我公司在马总裁和董事长的正确领导下，以董事长在五峰米业20--年度管理干部会议的讲话为指针，“以上市、业绩、管理、安全”为核心，求真务实、干事创业、团结拼搏、锐意进取，发扬五峰精神，我们成凤粮食购销有限公司各项工作持续稳步健康发展。

现将上半年工作情况总结如下：

一、完善和强化领导班子建设，提高管理规范化水平。20--年粮食收购前，王显禄总经理着眼企业发展，以更好的完成集团交给的任务，广纳英才，聘请精通粮食财务管理的张文华为公司主管会计、具有原粮储存丰富经验的郑春涛主管公司的仓储业务，在此基础上，集团总部委派了孙立付担任公司副总经理，使公司的管理团队得到进一步加强。同时，着力完善公司各项财务制度，健全财务手续，确保资金安全，以适应上市公司发展要求。

二、我公司按照总部年初工作计划安排，我总公司在总经理王显录领导下，在全体员工共同努力下，顺利地完成了22，907吨水稻收购任务，其中完成17，459吨水稻潮粮烘干任务。本粮食年度烘干整理完成后共计入库水稻22，384吨。

三、增收节支，降低成本。我公司在粮食收购期间，在人员不足的情况下，不外雇人员，公司员工一人多职，一职多能，不怕苦，不怕累，起早贪黑，顺利地完成了粮食收购任务，就此一项为公司节约开支3万元以上。

四、切实做好粮食安全保管工作。按粮食仓位落实工作责任人。严格遵守《粮油储藏技术规范》的各项规章制度，规范性的开展仓储工作：

1、是做好仓储基础工作。定期或不定期清扫库区卫生，清除杂物，确保库区干净卫生;

2、是严格遵守《粮油储藏技术规范》，每年3月到9月进行粮食品质鉴定，对储粮一年的品质有了总体掌握。每月进仓查虫，每一仓布置6—10个抽测点，分表层、上、中、下四层检测，并对重点部位重点检测，发现问题及时向主管领导回报，并积极处理，确保把坏粮苗头扼杀在萌芽状态。

3、是每周一进行粮情检查，分析本周储粮变化情况，做到了储粮情况明。

4、是坚持“风、雨、雪三查”制度，以确保仓顶、门窗不漏雨，仓底不返潮，保证了储粮安全;

5、是在11月底—到来年2月的时候库房会进行通风，每个星期会去库房踩粮面，防止粮食结露。

半年工作总结格式 篇13

20--年的上半年已经过去了，从今年元月份以来，积极响应公司号召，积极配合专卖管理员、送货员、电访员，任劳任怨，扎实做好辖区的工作，基本完成各项考核指标，各项指标与去年同期相比都有所提升。现将20--年工作汇报如下：

一、主要工作

1、紧抓卷烟结构调整，努力提高省外卷烟所占比重。在平时走访中，有侧重点地对省外烟进行了上柜，对新投放市场的“兰州(软珍品)、兰州(软飞天)等，着重进行卷烟包装、口味、价格等方面的宣传，不但让零售户进一步认识这些省外烟的特点，同时还让消费者更多的了解省外的品牌卷烟，以提升省外烟的销量比重。

2、加强零售终端建设。从接受新片区以来，积极向零售户宣传“零售终端”建设，一户一户的帮助客户拜访卷烟专柜，设计并帮助摆放客户的整条出样;换增加卷烟整条出样面积和数量、增加了卷烟广告，切实提高了卷烟的宣传效果。

3、客户投诉热线宣传到位。同时将我们自己的手机告知辖区内每一位零售户，以便和零售户沟通，及时发现问题，解决问题。

4、积极做好卷烟商定工作。坚持卷烟供应合理定量，在商定数量商定、服务上一视同仁，经常性地提醒零售户做好订货前的准备工作，以提高订单的准确率，并巩固卷烟明码标价。

5、与广大守法卷烟零售户经常联系、沟通，以取得他们的信任，

从而更深入的了解市场行情，为公司业务开拓经营提供决策。

二、存在的问题

1、业务知识薄弱。

日常疏于对业务知识的学习，学习意识淡薄，在六月份市局组织的客户经理技能大比武中成绩很靠后;日常工作中，疏于对业务知识的学习，认为自己所学的基本能满足工作现状，不主动去学习相关的业务知识和技能知识来提高自己，致使工作开展的不是十分理想，出了很多的纰漏;

2、疏于自身管理。

在日常的工作中趋于形式化，不思创新;工作态度不认真，疏于对自己的管理，没有高标准、高要求的的严格要求自己，工作不认真，不仔细，致使日常工作出现了很多的错误。

3、零售户卷烟订单出现差错较多。

现在片区主要是以网上订货为主，而大部分客户是农村客户，所以，从三月份开始，订单不成功的客户一直比较多，分析主要有以下几种状态：

(1)不及时存款，分析主要原因是部分客户由于农忙，没有及时的存足货款，导致订单失败;

(2)存款金额没有满足订单所需金额，分析主要原因是部分客户由于不是本人才操作，导致没有存足货款，导致订单失败;

(3)电话订货的客户没有及时接听电话，由于部分客户电话号码变化频繁，没有跟我及时联系，导致部分资料没有及时的维护，导致订单失败;

作为客户经理的我没有及时、主动的收集客户的基础资料，及时在系统里面维护，导致客户订单失败负主要责任。

4、对零售户的经营指导不到位。

从元月份开始以来，对卷烟零售客户的卷烟经营指导存在不全面的现象。从元月份之六月底，共召开经营户座谈会4场次，培训面达到了98%，但针对客户新品培育方面做的比较差，上柜率比较低，偏远客户上柜品牌个数只有7、8个，上柜品牌个数没有达到公司的要求。

三、下半年的工作计划

1、加强自身业务知识的学习。利用一切空闲时间加强业务知识的学习，并做好学习笔记，变被动学习为主动学习，提高自己的业务知识和业务技能，提高自己的素质。同时，加强对自身的管理，高要求、高标准的严格要求自己，端正自己的工作态度，认真仔细的完成每天的各项事务。

2、加强对基础资料的维护。从本月开始，我要求自己坚持每天市场拜访回来就对发生变化客户的基础资料进行维护，维护完之后坚持最少复查一遍，杜绝基础资料维护错误的现象发生。

3、进一步做好电子结算工作，提醒卷烟零售户主动订货，及时的存足货款，对频繁出现问题的客户，加强沟通，使得电子结算率和订单成功率能够上一个新台阶。

4、做好零售户的卷烟标价签的更换工作。目前零售户的卷烟标

价签新品牌增加比较多，在下月的市场拜访中，需要及时更新。

5、加强对经营户的卷烟经营指导，对下半年公司新引进的卷烟品牌做重点介绍，详细介绍卷烟的特点，同时对卷烟的“卖点”向客户做介绍，同时，要求客户向消费者“复制”。

6、加强对客户的拜访，利用周末、节假日时间拜访客户，和客户面对面坐下来沟通，帮助客户做好卷烟的陈列和经营指导，推荐适合辖区的卷烟品牌上柜销售，增加卷烟品牌的上柜率。

以上就是我20--年上半年的工作总结，我明白，自己说的再好也要付诸于行动才算，今后的工作我告诫自己必须干好。

半年工作总结格式 篇14

一、以加强学习为基本,提高档案干部的政治素养和业务水平

坚持学习制度，切实加强思想政治建设。我局始终坚持把提高档案干部职工思想政治素质摆在首位，引导干部职工树立正确的世界观、人生观、价值观，发扬艰苦奋斗、爱岗敬业、开拓创新精神。在注重政治思想教育的同时，我局继续加大业务学习培训力度。加强对干部职工的业务知识、法律法规和综合知识培训，培养干部继续学习、追求卓越意识，切实提高全局档案干部的政治素养和业务水平。

二、 以依法治档为手段，规范档案法制建设

1、召开了档案工作会议。全体工作人员参加会议。会议总结了20\_\_年全县档案工作，对20\_\_年档案工作进行了部署，保证今年档案工作按时保质完成。

2、对职工政治业务学习、行为规范、工作纪律等方面提出了要求，制定完善了考核及奖惩制度，加强了机关规范化管理，提高了办事效率和服务质量。

3、学习、宣传贯彻《山西省档案管理条例》，组织干部职工集体学习、把业务指导和《条例》的宣传相结合、把学习《条例》同宣传贯彻档案法规法令和“五五”普法相结合等多种形式，切实抓好《条例》的学习、宣传和贯彻工作，并将《条例》的学习贯彻情况作为档案行政执法检查的重要内容，确保工作落到实处。

三、以服务社会为基础，夯实档案管理基础

1、加强信息网建设，打造一个与老百姓切身利益相关的、现行文件全文扫描系统，建立民生档案数据库。我局录入本级现行文件293卷3172件。

2、加强档案和现行文件提供利用服务。进一步完善了档案利用工作机制，指定专人做好现行文件接收、整理、保管、提供利用等服务工作。在提供利用服务时，注重树立良好形象，始终坚持“四好”要求，即文明讲好每一句话，热情接待好每一个人，认真调阅好每一份档案，准确解答好每一个问题，为利用者排忧解难，尽最大努力满足利用者的需求。上半年共接待利用者170余人次，提供利用档案760余卷。为我县经济建设、和谐社会建设提供了详实的第一手资料，扩大了档案工作的知名度，得到了社会各界的好评。

3、加强档案管理，保护档案的安全。按照“八防”(防盗、防火、防潮、防尘、防虫、防高温、防强光)的要求，做好安全配套措施，做好库房温湿度记录工作，每天1次对库房进行安全检查，每周一次以上对馆藏档案进行抽样检查，检查库房内档案是否出现发霉蛀虫现象，及时记录并采取措施，上半年未发现档案有蛀虫情况。每周对库房进行一次清扫，每季度进行一次卫生大扫除。对馆藏部分全宗破损、霉变档案更换卷皮，对部分档案全引目录、卷案目录重编流水号。

半年工作总结格式 篇15

20\_\_年，我主要负责迪赛男装的销售工作，并于3月份接管“索菲娅”鞋柜。在工作中，我认真贯彻公司的经营方针，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解顾客的购物心理，使我们的工作更具针对性，不断强化服务意识，从而给顾客创造一个良好的购物环境。在员工的积极支持与共同努力下，我柜库存大量减少，于上半年取得如下业绩：

一、20\_\_年1月至6月迪赛男装销售状况：

一月份共计售出36件，销售金额45917元，;

二月份共计售出32件，销售金额31365元;

三月份共计售出29件，销售金额23858元;

四月份共计售出60件，销售金额43625元;

五月份共计售出106件，销售金额84210元;

六月份共计售出56件，销售金额37025元;

上半年迪赛男装总计销售319件，销售金额266000元，月平均销售额为44334元，日平均销售额为1478元。迪赛男装销售额总体呈上升趋势，业绩效果较好。品牌知名度也在顾客中不断提高，同时积累了一些固定客户，带来较为可观的后续效益。在对服装导购员的管理上，注重其服务态度方面与顾客的良性沟通、微笑服务以及耐心介绍。

二、“索菲娅”鞋柜3至6月份销售工作总结：

我于今年3月份接管“索菲娅”鞋柜，接管时库存1059双，3月份至6月份共计销售900双，销售金额元。

迪赛服装全体销售人员本着一切以公司利益为基本出发点的态度，在店铺和导购人员的管理方面，一贯保持认真严谨的态度，账目无误差，同时做了大量的服装品牌宣传工作，以不断提高销售量为宗旨，竭力做好店铺以及服务等诸方面管理工作，上半年销售状况良好。

三、下半年销售计划：

1、迪赛男装现库存服装689件，因下半年撤柜，不再续货，计划清仓处理。

2、“索菲娅”鞋柜现库存159双，为非应季商品，全部收入库房，计划秋冬季节清仓。我将认真负责做好本职工作，争取做到货物无积压，为公司减少不必要的损失。

以上便是迪赛男装20\_\_上半年的工作总结及下半年计划，今后，我将以更精湛熟练的业务做好管理及销售工作，继续努力，不断提高销售业绩，为公司的发展尽自己的微薄之力。

半年工作总结格式 篇16

今年上半年，尾砂工段在厂党政的正确领导下，在各职能科室的大力支持下，在兄弟工段的帮助下，上下一心，团结拼搏，锐意进取。在安全生产方面取得了良好的成绩。

一、 安全环保管理

今年上半年，我们完成了硝酸房的搬迁、全尾砂过滤机刮料口的改造、自动排液装置排料口的改造等工作。这些工作的完成有力地促进了安全生产。除此之外，一方面我们还加强了现场的安全管理，工段领导每天多次深入现场，巡查各岗的生产情况，对于安全难度大的工作工段领导全程监管，对于安全难度一般的工作也不放松，做到生产无小事。同时抓好领导的值班工作，值班领导接到报警电话以最短的时间赶赴现场指挥处理;另一方面加强了全段员工的责任心，为了更好地加强本工段的管理，首先是完善管理制度，然后狠抓制度落实，对于“三违”现象严查，严抓，严管。通过这些措施的落实我们取得了比较好的效果，确保了安全生产。

环保方面我们以is14000标准严格要求，以厂每月的厂区工业环境检查为契机，大力整治现场卫生，抓好清洁生产，对全工段的环境卫生进行了大力整治，严格各项工艺操作，认真抓好尾砂的回收利用，减少废渣的排放，降低了选矿废渣排放对周边环境造成污染的可能，对于本工段的危险化学品我们严防泄漏，严格按照is14000的要求去做。不仅如此，我们还积极进行技术革新以减少废油的排放，如对全尾四台过滤机加装集油装置，从而避免了过滤机轴瓦的润滑油落地的现象，通过我们的努力，我工段的工业卫生环境有了很大的改观。

二、设备管理方面

积极推行精细化管理，全面提升管理水平，提高设备的检修质量，使工段的生产设备持续稳定地为尾砂的生产服务。我们着重从以下几个方面着手：一是力争从源头消除隐患，在抓好设备检修质量的同时，我们进一步全面提升管理水平，不断地完善钳工班对设备的点、巡检制度，形成规范的设备管理体系。在设备保养方面，根据设备运行工况以及设备部件使用周期及时对设备零件进行定期更换，详细填写设备部件更换记录，建立档案，针对每台设备制定严格的量化指标，使其运行始终处于受控状态。不仅如此，我们还对操作班的点检作了要求，规定每班的班长负责本班设备的巡检工作，且要把发现的问题详细的写在交接班本上，由设备段长负责处理，避免每次交班时，出现设备维护的盲区，使维护工作更持续、更有效。让工段领导能够更直接、更清晰的了解每一台设备的运行情况，适时采取维护措施，这些均有效地提高了设备的运转率。二是积极推行机长制的实施，为了把这项工作做得扎实，我们把机长同班组挂钩，机长所在的班组共同承担机长的责任，通过这项措施的实施对设备的日常维护保养得到了加强。再则我们还充分利用停产检修等有利时机积极进行技术改造开展

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！