# 202\_七夕营销活动的总结

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2025-03-30

*20\_七夕营销活动的总结（精选5篇）关于七夕的由来，传说是天帝之女织女与人间的牛郎喜结良缘，然而却被天帝发现。于是天帝将两人分开，只让织女在每年的七月七日晚上与牛郎团聚一次。以下是小编整理的七夕营销活动的总结，欢迎大家借鉴与参考!20\_七夕...*

20\_七夕营销活动的总结（精选5篇）

关于七夕的由来，传说是天帝之女织女与人间的牛郎喜结良缘，然而却被天帝发现。于是天帝将两人分开，只让织女在每年的七月七日晚上与牛郎团聚一次。以下是小编整理的七夕营销活动的总结，欢迎大家借鉴与参考!

**20\_七夕营销活动的总结篇1**

经常开展一些主题活动，不仅可以增加团队的凝聚力，还可以起到宣传作用，把主题思想深入人心，做到人人皆知。

7月31日-8月9日开展了七夕情人节大型促销活动，由于占了一定的天时和人和，再加上有吸引力的季节性商品和促销活动，总体效果较好，给我们以后的工作开展留下了一个很好的教材。

本次企划案的前期准备十分充足，覆盖面很广，配合各门店店长及公司各部门的认真论证，形成了一套较完整的可操作性强的整体营销手册。

在促销方面，我们应用了针对情侣为主的消费群的促销活动，达到了应有的\'效果，消费者反响热烈，完全达到了聚集人气的目的。

商品方面，我们配合季节性进行了“劲爆生鲜，仅限1天”“疯狂特价，抢购”的商品促销活动，达到了即配合着整体快讯收费的目的，又运用商品进行拉动人气和销售的目的。再加上门店的陈列配合，现场促销。我们制作的情人节广播稿，使门店在执行宣传方面和渲染买场气氛和促销气氛方面有了新的突破。在视觉和听觉方面给了消费者很大的冲击力，为我们以后的工作留下了很好的借鉴。

**20\_七夕营销活动的总结篇2**

今年的七夕情人节非常热闹，在这次活动当中，我们也收获了一个个不错的成绩。今天我想把这次活动好好的总结一次，希望可以给接下来的工作带来一些启发和思考，可以帮助到今后的工作。

这次利用七夕节，我们做了一次珠宝大促销，我从事珠宝行业也差不多两年了，去年的七夕情人节，我们的业绩还不错，得到了领导的大力表扬。今年我们也做了更加充分的准备，在七夕前一周就开始进行筹备和行动了。

所以这次在七夕这一天，收获的远远不止于我们所想像的，已经超乎了我们的想象，这让我们每一个付出了的人都感到非常的欣慰，有努力就会有成功，有流汗就会有成绩！不管以后会遇到怎样的挑战和危机，我想我都会从容不迫的去解决和完善，我相信自己可以变得越来越好的！

在这次珠宝促销的活动里，我发现现在很多年轻人都会在珠宝商花费了，以前的状态是中年夫妻多一些，现在很多的大学生以及刚出社会的小青年也开始向往珠宝生活了，比如说这次情人节最多的就是小年轻，销售最好的也就是情侣对戒。加上这次活动主要的产品之一也是一款情侣对戒，所以这一款产品销售真的很好。今年也可以看出来很多人都开始往珠宝方面投与目光了。对于装饰来说，它开始变得全民化，而不是仅限于青中年人。

这次活动举办成功很大一部分是大家共同努力的结果，也有很大一部分是我们领导的正确指导。在这次的七夕活动当中，我们确实是历练了一次，也给自己上了很好的一课。以往大家都会在自己的业务方面过度关心，团队合作就少了很多了。这次活动上，大家都抛弃小我，成就大我了。互相帮助，互相合作，这才达到了这样的一个成绩，才有了这样的一个结果。我也从中认识到，作为一名销售员，其实个人的思想高度也是很重要的，有时候的确需要去成就别人，自己也会有所提高。这不管是在工作中还是在生活中，都是一条定律，我也会在今后的工作当中多加努力的。

这次活动过后，我又为自己立下了一些目标。这次七夕活动的确给我们打了气，也让我更加的坚定了。以后不管在工作中遇到怎样的挑战，我都会心平气和的去解决，锻炼自己的胆量，也锻炼好自己的气量！

**20\_七夕营销活动的总结篇3**

七夕也是过去没有多久，而此次的活动组织，也是让公司的同事们都度过了一个难忘的节日，在此次的活动之中，也是有很多值得去总结的地方，同时通过此次活动的举办也是让我对于节日活动的策划有了更多的经验，会在以后的活动之中做的更为出色。

准备方面，此次的活动还是有些不足，主要也是没有考虑的太过于全面，导致最后的活动举办也是有了一些问题出现，不过对于活动的开展没有产生太大的影响，也是同事们帮忙才让活动更加顺利的去进行下来，也是让我明白，准备方面的确是要更充足一些，关于物资方面，也是要和供应做好商量。

确保充足的同时也是不会浪费，活动结束剩余的物资可以去做好退货的处理，避免由于短缺而造成体验没有那么的好，而在活动之中，大家一起努力也是让同事们感受到这个浪漫的节日，从中也是通过配对，让一些男女同事也是多了一些的了解，虽然目前时间短暂还没有情侣的出现，但是我也是相信通过彼此的了解，也是有这个可能出现的。并且活动之中，也是感受到同事们是积极的参与的，说明活动的方式也是得到了同事们的一个肯定。

自己在这次的活动之中也是看到一些问题，除了准备的方面，活动之中一些细节也是可以再做的好一些的。同时通过活动，我也是看到一些方面是以后也是可以做借鉴的。

这些工作的完成也是让我明白做好一个节日的活动，不是那么的简单，但是积累的经验也是能让我以后做得更好，活动结束之后，同事们也是有了一些感触，和我分享，把一些问题提出，也是让我知道，虽然是首次的策划活动，但是自己的付出也是得到了肯定，同时也是看到自身的问题要在以后去进步，才能更好的把之后的活动做的更好一些。

七夕浪漫的日子，公司举办的这次活动也是让我体验到从策划到参与，再到回顾，的确活动下来，让我有了很多的成长，也是认识到公司同事不同的一面，对于以后的活动也是更有把握和信心去做好了。

通过此次的活动，同事们也是对于七夕有了更多的了解，对于公司的同事也是更加的熟悉，同时自己也是可以感受到，自己的付出没有白费，大家都是度过了一个美好的夜晚，自己也是要继续的努力，并且把之后的活动去策划的更好。

**20\_七夕营销活动的总结篇4**

在这个美丽盛夏，又迎来了浪漫的七夕节。为了感谢新老客户对\_\_支行的支持与认可，我们利用传统七夕节在厅堂里开展了“美丽仲夏、与您共度浪漫七夕”主题厅堂营销活动。

为了能让更多的新老客户参与此次活动，活动前期在网点经理的组织和安排下我们提前跟新老客户统一发送了邀约来行的节日祝福短信。

为给客户一份浪漫甜蜜幸福的温馨感，一大早，我们将早已精心准备好的七夕节祝福写在了前台最显眼的电子显示屏上并给前来办业务的客户送上节日的祝福语，并且也提前准备了精致可爱的小礼品。随着一份份精美礼品在我们与客户之间传递，整个大厅都洋溢着节日的氛围和幸福的味道，看到客户脸上洋溢着的喜悦之情，营业厅里的每位员工也觉得很快乐和甜蜜！

此次主题活动在全体厅堂同事的紧密配合下开展得井然有序，前台同事给过来办理业务的客户送上祝福然后把客户转介到理财经理处了解产品和领取节日礼品，柜台的同事也以此为契机跟新开户的客户推荐我行的手机银行、基金定投、定期存款等业务。通过这次活动，我们共吸引行外资金\_\_万，营销存量客户购买理财\_\_万，提升一位钻卡客户，四位金卡客户。

本次七夕营销活动，对我们进一步提升服务品质、强化客户粘稠度工作、加强客户对\_\_支行的认可度都有很大帮助。在今后的工作中，\_\_支行还将进一步创新服务举措，提供更加体贴、更加人性化、个性化的优质服务，为支行业务的发展提供坚实的保障！

**20\_七夕营销活动的总结篇5**

刚刚过去的七夕活动，是我公司步入快速发展，各项工作扎实推进的关键活动，服装店在公司的正确领导下，经营和管理工作取得了骄人的成绩，产品销售收入一举突破\_\_万元，达到\_\_万元，创下历史新高，比去年增长\_\_%，现将七夕活动主要工作总结如下：

一、销售情况

七夕活动总销售收入\_\_万元，是之前一周的x倍，这些成绩的取得，除了我店员工的努力之外，和公司的正确决策以及公司各部门的积极支持和配合是分不开的。

二、经营管理方面

1、平时注意对员工进行业务素质的提高，积极参加公司组织的各项产品知识培训和促销技巧培训。

2、针对不同消费者，采取不同的促销手段，善于抓住顾客消费心理，有针对性地进行产品介绍。

3、会员卡制度的实施，稳定了一部分顾客群，也提升了服装店的`知名度。

4、及时统计缺货，积极为顾客\_\_，还提供送货上门服务。

三、存在问题

1、\_\_服装店的申请一直没有办下来，流失了很多客户。

2、会员卡刚开始实施不久，很多细节做的还不够完善，没使会员制度发挥更大的用。比如，会员价商品的推出没有形成长效机制，积分兑换的礼品单一等。

3、员工的专业知识欠缺，尤其是\_\_方面，不能更好的指导\_\_，直接影响到\_\_的关联销售。

4、店长自身缺乏掌握本行业最新动态，对外界因素的变化不敏感，不能及时调整经营思路。

四、对今后工作的打算和建议

1、进一步完善会员制度，及时更新丰富会员价商品和积分兑换礼品，争取做到周周有特价，月月有礼品。

2、为了扩大门店宣传，提升知名度，吸引更多的潜在顾客进店消费，可以有计划的进行\_\_，如\_\_等。另外也可根据不同季节\_\_在店内发放各种\_\_的小册子。

3、要保证上架商品种类齐全，数量充足，结构合理，更好地满足不同顾客的需求。

4、组织员工进行业务素质培训，使员工的专业知识和销售技巧更能适应公司快速发展的需要。

5、通过学习培训使店长保持与时俱进的头脑，充分掌握行业动态和公司经营思路，更好地带领员工做好工作，争取在接下来的工作之中，使我店的经营情况稳步提高，创造出更大的效益。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！